

ISSN:2149-2093
NİSAN - MAYIS 2015
sayı: 2 yıl: 1
Fiyatı: 10 TL

zedlife
HABERE ATILAN İMZA

s9

**Eğitimde 45 Yıllık Tecrübe;
Özel Gündoğdu Koleji**

s12

**Robottan Kimse
Korkmasın**

s18

**Türkiye İçin
Başkanlık Sistemi**

**KADINA KARŞI
ŞİDDETE SON**



RIXOS
KONYA

X-treme®
city club



TAYYAT

DÜĞÜN SARAYI



BATIN

GRUP

0 332 325 20 21



Yaka Mah. Yaka Caddesi No: 142 • Meram/KONYA Tel: 0 332 325 20 21

www.tayyat.com.tr



Prof. Dr. Bilir, "Başkanlık Sistemi Türkiye İçin Süper Olacak" 18



Samsung'da Müşteri Memnuniyeti Ön Planda 24



Rixos - Konya Spa & Wellness. 6

Kadın Olmak! 5

Konya'da Turizm Hangi Seviyede 10

Robottan Kimse Korkmasın 12

Gıda Güvenliğinin Toplumsal Boyu 15

Kadın Olmak Zor 16

14 Yaşında Kaçarak Evlendiği Kocasını 11 Yıl Hapis Cezası Alınca Kayıplara Karıştı 20

Başkan Konuk'a Üstün Hizmet Ödülü 21

Yaz Aylarında Burun Kanamaları 26

Türkiye'nin Süper Traktörü 'Case Ih Magnum 380 Cvx' Avrupa'da "Yılın Traktörü" Ve "Yılın Makinesi" Seçildi 27

Bakımlı Erkekler Tonimen'i Seçiyor 28

Karikatür 29

Türkiye'nin Ölü Kadınları 30

Bir Canı Tüm Ruhları Öldürür 34

6 Ay Ömrün Kaldı Dediler 2 Yıldır Yaşıyor 36

Kadına Gün, Sisteme Rant 37

Cinayetlerin Önlenmesinde Adalet Sistemimiz Nerede? 38

Fodul Manav 7 Gün 24 Saat Hizmetinizde 40

Farmasi Uysal Kozmetik Açıldı 41

Süleyman Şanlı Denizbank'ın Merak Edilen Yönlerini Anlattı.. 42

Dadakoğlu Ayakkabı 1300 Ürün Çeşidi İle Konya'dan Türkiye'ye Açılıyor 45

İmplant Tedavisi 46

Prf. Dr. Okka, "Göz Tansiyonuna Dikkat Edin" 47

Ev Almak İçin Nelere Dikkat Edilmeli 48

İnternet Ortamında Marka İhlali Ve Hukukî Koruması 49

Magazin 52

Şirketlerin Geleceği Neye Bağlıdır? 55

"Aşkın Başkentini Sağlığın da Başkenti Yapacağız" 11

Op. Dr. Gökhan Darılmaz



17

Türkiye'de Kadın Olmak

Prof. Dr. Kamile Marakoğlu



23

Dişlerimiz Merak Ettikleriniz

Prof Dr Ercan Durmuş Ağız Diş Çene Hastalıkları ve Cerrahisi Anabilim Dalı Öğretim Üyesi



Eğitimde 45 Yıllık Tecrübe; Özel Gündoğdu Koleji

9



“ Konya’da ZEDHABER olarak yenilikçi, akılcı, ilkel ve sorumlu yaklaşımımızla ‘Zed Life’ adı altında yeni bir dergi ile yayın hayatımıza başlıyoruz.

Hedefimiz dergimizde Konya’da ve bölgemizdeki yaşanan gelişmeleri gündeme getirmek ve firmalarımızın tanıtımını yaparak ekonomiye katkı sağlamak.

Ayrıca dergimizi takip eden halkımızın bölgemizdeki gelişmeleri takip etmelerine yardımcı olmak.

ZEDHABER olarak amacımız ise basın sektöründe ülkemizin ve bölgemizin ihtiyaç duyduğu değişime ve gelişime açık, sosyal duyarlılık ve sorumluluk sahibi, analitik düşünebilen, uluslararası standartlarda basın eğitimi almış nitelikli yöneticiler yetiştirmektir. ”



Web Tasarım

Bunu sizden daha çok önemsiyoruz. Olması gerektiği gibi olması lazım.

Katalog Tasarımı

Katalog deyip geçmeyin vezirde eder rezilde. Gelin zirve yapalım.

Endüstriyel Fotoğraf ve Hava Çekimleri

Sadece fotoğraf değil. Baska birsey, hem ürünü, hem sizi hem de kalitenizi çekmek.

Kurumsal Kimlik

Bu o bildiğiniz kimliklerden değil. Sizin değil şirketinizin kimliği bakalım fotoğrafta nasılsınız.

Seo & Backlink Hizmeti

1. sıra vakti gelmedimi sizce. Sitenizi aramalarda ilk sayfada görmek o kadarda zor değil.

www.zirvemedy.com



Özel Haber

Sizin ve firmanız için en iyi haberi yayınlamak için burdayız.

Fotoğraf ve Kamera Çekimleri

Özel günlerinizde dış mekan fotoğraf ve video çekimleri ile sizi daha özel yapıyoruz.

Basın Yayın Danışmanlığı

Uzmanlığımıza Güvenin... Zed Haber tam profesyonel anlayışla basın danışmanlığı hizmeti vermektedir. Tüm medya organları ile sürdürülen köklü ve güçlü ilişkilerimiz, iş dünyasının tanınmış isimlerine yönelik olarak verdiğimiz basın danışmanlığı hizmetlerinden edindiğimiz deneyim ve basın yayın alanında hizmet veren gazeteci dostlarımıza olan saygımızdan gelen gücümüzden yararlanabilirsiniz.

www.zedlife.net
www.zedhaber.com
zedhaber@gmail.com



Aylık Kültür Magazin
Haber Şehir Yaşam Dergisi

İmtiyaz Sahibi
Zedhaber Ajansı Adına
Muhammed Dursun

Genel Yayın Yönetmeni:
Zeki Dursun

Yazı işler müdürü:
Muhammed Dursun

Yayın editörü:
Osman Sarı

Yayın danışmanı:
Tahir Orhan

Görsel Yönetmen:
Sema Kavak

Kurumsal İletişim:
Hatice Karagöz

Sosyal Medya Direktörü:
Batuhan Penekli

Magazin Sorumlusu:
Meriç Güleç

Reklam Direktörü:
Ömer Fatih Dursun

Tasarım:
Seyit Demir

Baskı:
Erman Ofset
Fevzi Çakmak Mh Büsan O.S.B.
Özlem Cd. No:33/G Karatay / KONYA
Sertifika No: 15409

Basım Tarihi: Mayıs 2015
Yayın Türü: Yerel Süreli Yayın

Adres:
Işıklar Mah. Yiğenoğlu Cad.Dilişen
Ap:4/F Selçuklu / KONYA
Tel:0332 236 07 17
Cep:0505 775 24 97

zedhaber@gmail.com
www.zedhaber.com

Dergimiz tarafsız ve bağımsız bir yayın olup basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Dergimizde çıkan haber, resim vs. Her türlü materyallerin izinsiz kullanılması yasaktır. Kullanıcılar hakkında yasal takip uygulanacaktır.



DEDEMAN • BOSTANCI • DİYARBAKIR • ERBİL / KUZEY IRAK • GAZİANTEP • İSTANBUL • KAPADOKYA • KONYA • OSKEMEN / KAZAKİSTAN
• PALANDÖKEN • PALANDÖKEN SKI LODGE • RİZE • ŞANLIURFA • ZONGULDAK
DEDEMAN PARK • DENİZLİ • GAZİANTEP

Kusursuz Toplantılar İçin Kusursuz Çözümler Dedeman Konya 'da...

Modern toplantı salonlarımız, profesyonel servisimiz ve üstün teknik altyapımız ile misafirlerimize yüksek standartlarda toplantı imkanı sunuyoruz.



YouTube

www.dedeman.com

+90332 221 66 00

konya@dedeman.com



DEDEMAN

KONYA

Hotel & Convention Center

Kadın OLMAK!

Doğduğunda sessizlik sebebi olduğu için, tahrik unsuru taşıdığı için, hamile kalamadığı için, eşinden çok para kazandığı için, çalıştığı için, ev hanımı olduğu için, engelli bir çocuk doğurduğu için, kız çocuğu doğurduğu için, okuduğu için, fiziksel olarak güçsüz olduğu için, bir mal gibi alınıp satılabildiği için, okuma hakkı elinden alınabildiği için, sarışın olduğu için, dul olduğu için, celladına aşık olabildiği için, köylü olduğu için, şehirli olduğu için, modern olduğu için, cahil olduğu için, babasının evine dönemediği için, cinsiyet kimliği ile toplumsal kimliği örtüşmediği için ve daha birçok şeye sahip olduğu ve olamadığı için zordur kadın olmak...

Ferhat'a dağları deldiren, cennetin kapılarının sonuna kadar açık olduğu, başımızın tacı, sana can veren de kadındır... Ancak özü itibarıyla var olduğu için suçlanan, ezilen, fiziksel, duygusal şiddete maruz bırakılan kadın. Pozitif ya da negatif ayrımcılığa konu olduğu için kadın... Hakları savunulması gereken, bununla ilgili devletin ya da sivil toplum örgütlerinin bir dernek bir kurum bir eylem planı bir sığınma evi oluşturma durumunda kalınandır kadın...

Kadın olmak bir cinsiyet olmaktan bir insan olmaktan çok, içinde çok daha fazla anlam barındıran bir durumdur. Bu toplumdaki topluma kültürden kültüre ve zaman içinde farklılıklar gösterse de fiziksel gücün üstünlüğü doğrultusunda alt edilendir kadın.

Bu gerçeklikle yaşamak mı bununla mücadele etmek mi... Sosyo ekonomik kültürel yapı, eğitim gibi sebeplerle bu gerçekliği kabul etmiş kadın sayısı, farklılıklarıyla bununla mücadele etmeye çalışan kadın sayısından çok fazla ancak acı bir gerçek var ki durumun farkında olup da bir çaba içine giremeyen kadın sayısı iki durumdan daha çok... Buna en

büyük sebep kadının elinden alınan mücadele etme ruhudur buna da en büyük sebep öğrenilmiş çaresizliğidir.

Öğrenilmiş çaresizlik teorisini ortaya koyan Martin Seligman, S. Maier ve C. Peterson'ın en büyük çıktısı da bilişsel terapinin davranışçı terapiye üstünlüğüdür. Zihnimize kazıdığımız şey gerçekte değişikliğe uğrasa da biz onu hala zihnimize yerleştirdiğimiz haliyle hatırlamayı tercih etme eğiliminde olmamız da bu sebeptendir. Bu durumu Seligman, teorisini şöyle özetler: "Ne zamanki bir kişi yaptığı hiçbir şeyin bir fark yaratamayacağına inanırsa; çaresizliği ve hiçbir şey yapmama-yı öğrenecektir." der. İşte bu yüzden kadının yaşadığı durumun özeti Öğrenilmiş Çaresizlik.

Bu çaresizlik bulaşıcı bir hastalık gibi çünkü kadının kendisi tecrübe etmeden de başarısızlıkla sonuçlanmış her deneyimi içselleştirip, boyun eğme, göz yumma, göz ardı etme, sabretme, özgüvensiz, cesaretsiz, meraksız, paylaşamayan, konuşamayan, tartışamayan, kader olarak algılama potansiyeli yüksek bireyler haline getiriyor.

Oysa ki, her deneyimin içinde olduğu şart bir diğerinden muhakkak farklıdır. Zaman, yer, kişi gibi birçok şey değiştiğinde de aynı sonuçla karşı karşıya gelme oranı da farklılaşacaktır.

Peki durumun tespiti için kullanılan bu tanımlamanın, durumun çözümü için bir yol haritası var mı?

Bireysel ve toplumsal farklılıklar söz konusu olsa da; Öğrenilmiş çaresizlik içinde olan bireyin üç alanında yetersizliği görülüyor; Motivasyonda azalma, bilişsel gerileme ve duygusal zafiyet. Öncelikle bu üç alanın bireysel ve toplumsal düzeyde güçlendirilmesi gerekiyor.

İnsanların söylemlerinin eylem birliğine dönmesi gerekiyor ki kadın kendini yalnız hissetmesin. Ancak yaşanan durumun bir öğrenilmiş çaresizlik mi, yoksa gerçek bir çaresizlik mi olduğuna karar vermek, neyin arkasına

sığın

duğımıza bir bakmak gerekiyor. Çözebileceğimiz sorunlar için çözüm yollarını görmüyorsak, denemiyorsak, aramıyorsak, mazlum âcizi oynamayı tercih ediyorsak, yaşadığımız ve yaşayacağımız her şeyi kabul etmek gerekiyor.

Tabii öyle zamanlar oluyor ki bu iki olgu birbirinin içine giriveriyor tıpkı son zamanlarda yaşananlar gibi...

Toplumsal düzeyde kadına dair sivil toplum örgütleri, devlet desteği ve birlik olma ruhu gündemle hız kazanmış durumda. Bunların devamlılığı için sizin de muhakkak bir katkınız olmalı; büyük ya da küçük... Yapacağınız katkılara, atacağınız adımlara fener olabilecek temel birkaç prensip; daha önceki olumsuz ya da başarısız deneyimleri, yeni adımlar atmamızı engelleyecek kadar yorumlamaktan uzak durun. Başarısızlığı yaşamamak için yeniden denemekten vazgeçmeyin. Yüksek sesle düşünüp, paylaşın. Sorumluluk alın. Kendinize ışık olmayı öğrenin. Yapmak istediklerinizi yazın ve birinci sıradan başlayın. Ertelemeyin. Önce "ben ne istiyorum" u farkedin. Kendinizi tanıyın. Beğendiğiniz, takdir ettiğiniz özelliklerinizi kendinize hatırlatın. Vazgeçmeyin.

Aslında çaresiz olmakla çaresiz olduğunu düşünmek arasında başlayıp bitiyorken her şey KADIN OLMAK bir son değil, bir başlangıç...

Sema KAVAK
Psikolog-Psikoterapist-Aile Danışmanı





RIXOS - KONYA SPA & WELLNESS.



Lüks bir SPA keyfi kaçırılmaz...

Toplam 450 metrekare alana sahip Rixos Konya Xtreme City Club masaj salonlarında rahatlayacak, Uzakdoğu'nun mistik tekniklerini bedeninizde hissedeceksiniz. SPA'da ayrıca saunanın sıcaklığıyla arınacak, Türk Hamamı'nda kese ve köpükle kusursuz bir gevşeme yaşayacaksınız.

MASAJ SALONU

Klasik Masaj
Thai Masajı
Bali Masajı
Sıcak Taş Masajı
Hint Masajı

TERAPİ SALONU

Balneo Terapi
Algae Terapi
Yosun Odası
Kleopatra Banyosu
Afüsyon Odası

GÜZELLİK SALONU

Manikür
Pedikür
Saç kesimi
Saç bakımı
Sir ağda
Sakal traşı

KLASİK MASAJ

Sert vuruşlar, ovma ve dairesel hareketler vücudunuza kısmen ya da tamamen uygulanır. Tansiyonu düzenler, ağrıyan kasları yumuşatmada yardımcı olur, kan dolaşımını hızlandırır ve vücutta rahatlama hissi uyandırır. Klasik Masaj vücuttaki dokuları ve hücreleri canlandırarak kişinin yorgunluk ve stresten kurtulmasına yardımcı olur.

Masaj süresi: 30 dk -1 saat

TAİ MASAJI

Thai masajı; vücudun enerji hattı boyunca yavaş, ritmik basınç ve germe uygulamalarından oluşur. En önemli on enerji hattı boyunca; avuç içi, başparmaklar, dirsekler ve ayakları kullanarak basınç uygulamaya odaklanır. Uygulanan güç vücuttaki gerilimi serbest bırakır. Uygulayıcı aynı zamanda, eklemleri açmak ve esnemeyi kolaylaştırmak için vücudu nazikçe sarsar.

Masaj süresi:1 saat-1.5 saat



Güzellik ve kişisel bakım hizmetleri de veren Rixos Konya Xtreme City Club ayrıca profesyonel uzmanlar tarafından cilt bakımı, bay-bayan kuaför, manikür ve pedikür hizmetleri de veriliyor.

BALİ MASAJI

Geleneksel Bali Masajı tekniği çeşitli yağlar eşliğinde uzun, esnek ve etkili dokunuşlarla uygulanır. Kullanılan yağlar vücutta kan, oksijen ve enerji akışını hızlandırmaya yarar. Yüzeysel kas tabakasının altına ulaşan masaj sayesinde derin bir rahatlama hissi yaşarsınız. Masaj süresi: 1 saat-1.5 saat

SICAK TAŞ MASAJI

Sıcak taş masajında volkanik yapılı ve sıcakta tutabilen taşlar kullanılır. Masaj süresi ortalama 75 dakikadır. Taşlarla ovalama yapılan seans sonrasında kişi kendini rahatlamış hisseder. Sıcak taş masajı kas ağrılarına iyi gelir, ayrıca ısının yardımı ile kan dolaşımını harekete geçirir. Masaj süresi: 1 saat

HİNT MASAJI

Bu masajın temelini bitkiler oluşturur. Bağışıklık sistemi zayıf olanlar ile vitaminsizlik, ağır tedaviler gibi nedenlerle vücut direncini kaybedenlere Hint masajı öneriliyor. Bu masaj sırasında hoş aromalara sahip yağlar kullanılıyor. Masaj süresi: 1 saat

BALNEO TERAPİ

Balneoterapi doğal iyileştirici etkenlerle yapılan banyo, içme ve solunum kürleri şeklinde uygulanan bir uyarı uyum yöntemidir. Kaplıca kürü çerçevesinde kullanılan doğal iyileştirici faktörler, yer altı kaynaklı doğal "şifalı" sular, çamurlar ve iklimsel etkenlerdir. Doğal iyileştirici etkenler arasında "şifalı sular" yani, termal ve mineralli sular en yaygın kullanılanlardır. Bunların yanında, doğal çamurlar ve gazlar da kullanılan diğer etkenlerdir. Masaj süresi: 1 saat

YOSUN ODASI

Avrupa'da uzun yıllardır kullanılan ve en eski yöntemlerden biri olan yosun, vücut sıkılaştırma, selülit ve lokal fazlalıklarda kullanılmaktadır. Deniz suyundan 10 kat fazla Oligo element içeren deniz yosunu, vücuda temas ettiğinde cildin nemlenmesini, arınmasını, beslenmesini ve dengelenmesini sağlar.

KLEOPATRA BANYOSU

Dünyanın güzelliğine en düşkün kadınlardan biri olduğu var sayılan Kleopatra'nın tüm sırlarını sizin için bir araya getirdik. Peeling, vücut sarmalaması ve özel nemlendiricilerle hem bedeninizi hem ruhunuzu şımartacaksınız.

HİZMETLER ÜCRETSİZ HİZMETLER

Sauna
Hamam
Buhar Alanı
Dinlenme odaları
Kapalı Yüzme Havuzu
Fitness

ÜCRETLİ HİZMETLER

Uzakdoğu Masajları
Avrupa Masaj ve Bakımları
Klasik Masajlar
Cilt ve Vücut Bakım Hizmetleri
Thalaspas Vücut Bakımları
Çöple Bakım Hizmetleri
Özel SPA Paketleri
Güzellik Merkezi





Kahvaltı keyfine bekleriz



EĞİTİMDE 45 YILLIK TECRÜBE; ÖZEL GÜNDOĞDU KOLEJİ

Konya'nın ilk ve Türkiye'nin yedinci özel okulu olma ünvanlarını taşıyan ve Türk Milli Eğitimine 45 yıldır hizmet veren bir kurum Özel Gündoğdu Koleji. Geçen yarım asıra yakın sürede verdiği binlerce mezunun Türkiye'nin dört bir yanında geldikleri konumlar ve başarıları ile övünmek de onların en büyük gururu...

Gündoğdu Koleji'nin eğitim anlayışı tamamen toplam başarı üzerine kurulmuş. Yani bireysel ve geçici başarılar yerine toplu ve kalıcı başarı her zaman ön planda geliyor. Bu kapsamda "her öğrenci özeldir" felsefesinden hareketle tüm öğrencilerin başarılarını en yukarıya taşıyacak şekilde eğitim öğretim faaliyetleri planlanıyor ve yönetiliyor. Örneğin son TEOG sınavında Özel Gündoğdu Koleji öğrencileri 120 soruda 112,7 net ortalaması tutturarak okullarının toplam başarı ilkesine uygun bir sonuca imza attılar. Sınava giren 54 öğrenciden altısının tüm soruları doğru cevaplaması da bu büyük başarının süsü olarak bu köklü eğitim kurumunu ayrıca memnun etmiş tabiki..Hedeflerini Nisan ayında yapılacak ikinci TEOG sınavında başarı çitasını daha yukarı taşıyarak tüm öğrencilerini Konya'nın ve Türkiye'nin en iyi Fen ve Anadolu Liselerine yerleştirmek olarak benimsemişler.

Gündoğdu Koleji'nin ilkleri de sadece Konya'nın ilk özel okulu olmakla bitmiyor. Konya'nın ilk TSE Belgeli okulu, Konya'nın ilk ve tek ISO 9001:2000 Kalite Sistem Belgeli okulu, Konya'nın ilk Beyaz Bayraklı Okulu, Konya'nın ilk Beslenme Dostu okulu....ilkler saymakla bitmiyor. Gündoğdu Koleji'nin temel hedefi takip eden değil takip edilen bir okul olmak.

Yabancı dil eğitimi de Özel Gündoğdu Koleji'nin kurulduğu yıldan bu yana üstlendiği en önemli misyonlardan biri olarak ön plana çıkıyor. Bu kapsamda yapılan Avrupa Birliği projeleri sayesinde onlarca Özel Gündoğdu Koleji öğrencisi Avrupa'nın pek çok ülkesine kardeş okul ziyaretleri gerçekleştirmiş ve yine bu kapsamda Konya'nın ilk Comenius asistanı projesine imza atarak yabancı bir öğretmenin okullarında ders vermesini sağlamışlar.Bunların yanı sıra her yıl yaz tatilinde isteyen öğrencilerini İngiltere, Amerika gibi anadili İngilizce olan ülkelere götürmek suretiyle yabancı dili yaşayarak öğrenme fırsatı da sunuyorlar.

Eğitim öğretim faaliyetlerinin sadece ders işlemekten ibaret olmadığının farkında olan Özel Gündoğdu Koleji sosyal faaliyetlere de büyük önem veriyor. Çocukların öz güven gelişiminin küçük yaşlarda tamamlanmasının ilerki yaşantılarında büyük fark yaratacağı bilinciyle öğrencilere dramadan görsel sanatlara modern danstan halk oyunlarına İngilizce gecelerinden yıl sonu programlarına kadar pek çok alanda kendilerini geliştirme imkanı sağlanıyor.

Sportif faaliyetler de Gündoğdu Koleji'nin olmazsa olmazı arasında yer alıyor.Okul Müdürü Güven Öten Bey'in odasında basketboldan futsala tenisten satranca kadar bir çok branşta alınmış onlarca kupa ve madalya bunun en güzel kanıtı sanırız.

Yıllardır eğitime hizmet veren bu kurum önüne pek çok fırsat çıkmış olmasına karşın "butik okul" olma prensibinden asla vazgeçmemiş. Çünkü çok önem verdikleri toplam başarının ancak her öğrencinin kendini özel hissetmesiyle sağlanacağını farkındalar.Siz de çocuğunuzun ÖZEL bir öğrenci olmasını istiyorsanız Gündoğdu Koleji'ni mutlaka görmelisiniz.





Prof. Dr. M. Akif ÇUKURÇAYIR

Konya'da Turizm Hangi Seviyede

Medeniyetlerin beşiği olan Anadolu topraklarının ortasında yer alan güzide şehrimiz Konya tarih boyunca büyük bir öneme sahip olmuştur. Yerleşik şehir hayatı Prehistorik (tarih öncesi) çağda başlayan kadim şehir Konya çağlar boyunca farklı medeniyetlere ev sahipliği yaparak farklı toplumların farklı üretim ve yapım teknikleri ile meydana getirdikleri birçok sanat eseri ve turizm değerlerine sahip olmuştur. Tarihi ve kültürel değerlerin yanı sıra Konya, ülkemiz karayolları ulaşım aksları üzerinde bulunan konumu, bağlantılı ve doğrudan hızlı tren hatları ve uluslararası nitelikteki havalimanı ile ve ayrıca sahip olduğu uluslararası niteliklerdeki konaklama tesisleri ile bir mekanın turizm destinasyonu olması için gereken üç unsur olan çekicilik unsurları, ulaşım imkanları ve turizm tesislerine sahip bir şehirdir.

Konya'da turizmin hangi seviyede olduğu sorusu ancak rakamlarla cevap verilebilecek bir sorudur. Kültür ve Turizm Bakanlığı verilerine göre Konya ili yılda 2,5 milyon yerli ve yabancı ziyaretçi ağırlamaktadır. Bu ziyaretçilerin dörtte birini yabancı dörtte üçünü ise yerli ziyaretçiler oluşturmaktadır. Ziyaretçilerin yanı sıra yerli ve yabancı toplam 441 bin turist ağırlanmakta ve dört milyon TL turizm geliri elde edilmektedir.

Konya'da Turizm Sizce Yeterli mi?

Kültür ve Turizm Bakanlığı verilerine göre Konya ilinde turizm işletme belgeli olmak

üzere toplamda 4.597 yatak kapasiteli 28 turizm işletme belgeli konaklama tesisi faaliyet göstermektedir. İstatistiksel sonuçlara göre ilimizde ortalama geceleme 1.4 gün seviyesindedir ve konaklama tesislerinin doluluk oranları yıllık % 40 düzeyindedir. Ortalama geceleme süresinin turistlerin ortalama harcaması ile doğrudan ilişkili olduğu ve konaklama işletmelerinde % 60'lık bir atıl kapasitenin var olduğu göz önünde bulundurularak Konya'da turizmin yeterli seviyede olduğu söylenemez. Ayrıca Konya'ya gelen turistlerin büyük çoğunluk olarak merkez ilçeler olan Selçuklu ve Karatay ilçelerinde yoğunlaştığı ve diğer ilçelerin pazardan gerekli payı alamadıklarını görülmektedir. Bu durum ise Konya'da turizmin Mevlana'ya dayalı olduğu ve turizmin çeşitlendirilemediğinin bir göstergesidir. Konya'nın bütün ilçeleri çok önemli turizm değerlerine sahiptir. Ancak, bunlardan gereği gibi yararlanılmamaktadır. Çoğunda temel altyapı eksikliği bulunmaktadır.

Konya'da Turizm İçin Neler Yapılması Gerekir?

Konya'da turizm için birçok farklı şeyin yapılması önerilebilir ancak Konya turizminin temel sorununu konaklama süresinin kısalığı oluşturmaktadır. Diğer sorunlar esasen bu sorunun bir sonucu niteliğindedir. Yapılması gerekenler öncelikli olarak konaklama süresini uzatmaya yönelik olması gerekmektedir. Bir destinasyonda konaklama süresini uzatılmak için mevcut turistik çekim unsurlarına

alternatif atraksiyonlar eklenmelidir. Tanıtım projelerinin artırılması ve özellikle tanıtım ve reklam kampanyaları ile turizm değerlerinin bilinirliklerinin artırılması büyük önem arz etmektedir.

Konya turizmi için yapılması gerekenlerin başında gelen diğer bir konu ise turizm çeşitlerinin artırılmasıdır. Konya turizminin ağırlıklı olarak kültür ve inanç turizmine dayalı olduğu görülmektedir. Turizmin çeşitlendirilmesi için gerekli unsurların hepsine sahip olan kentimizde başta termal turizm olmak üzere; sağlık turizmi, kongre ve toplantı turizmi, gastronomi turizmi, av turizmi ve mağara turizmi gibi turizm çeşitlerine yatırımlar yapılması gerekmektedir. Bu konu ile ilgili devlet ve özel sektörün birlikte hareket ederek projeler geliştirilmelidir. Alternatif turizm çeşitlerinin canlandırılması Konya'daki turizmin yıl geneline yayılması ve turizm tesislerindeki atıl kapasitenin de kullanılabilmesini sağlayacağı düşünülebilir.

Konya'nın turizm potansiyelinin artırılmasında en önemli rol yerel yönetimlere yani belediyelere düşmektedir. Belediyeler yoğun projelerle bir altyapı ve tanıtım seferberliği yapmalıdır. Konya'nın Ankara'da temsilinin bu kadar güçlü olduğu bir dönemde gerekli yatırım projelerinin hazırlanması ve hayata geçirilmesi için bir an bile beklenmemelidir.

Mustafa Ceylan;

ROBOTTAN KİMSE KORKMASIN

Ceylan Endüstri 'Robot' kullanarak üretim kalitesini artırıyor.

Konya'da yaklaşık 40 yıldır dorse dingilleri ve hidrolik silindir imalatı yapan Ceylan Endüstri gelişen teknolojiye ayak uyduruyor. Yurt dışındaki otomobil üretim fabrikalarından getirdiği ikinci el robotları yeniden programlayarak üretiminde kullanıyor. 20 bin metrekare kapalı 65 bin metrekare de açık alana sahip fabrikada robotların yanı sıra 150 kişiden fazla çalışanı bulunan Ceylan Endüstri sektöründe lider olarak ilerliyor. Konya'da robotla üretim yapmaya başlayan ilk firma özelliğini taşıyan Ceylan Endüstri böylece hem kaliteli üretim yapıyor hem de iş güvenliğini sağlıyor.

SERİ ÜRETİM

Ceylan Endüstri Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Ceylan, robotun bir firmada üretilen tüm mamulleri seri üretime yarayan bir makine olduğunu söyledi. Günümüzde iş güvenliği ve kazalarının robotlar sayesinde ortadan kalktığına dikkat çeken Ceylan, "Robotları kullandıkça hem üretim artıyor, hem de bu tür sorunları ortadan kaldırıyor." dedi.

İLK UYGULAMA 2005 YILINDA

Fabrikalarında robotu ilk olarak 2005 yılında kullanmaya başladıklarını anlatan Ceylan, "2005 yılında ilk robot ile üretime başladık. Almanya'dan ikinci el makine alırken robotu gördük ve bir tane alıp Türkiye'ye getirdik. Ve üretime başladık. Bu bizim için tecrübe oldu. Daha sonra Almanya'dan otomobil fabrikalarından robot almaya başladık. Bu makinelerin kullanımı ve kurulması için eğitim aldık. 2010 yılında ise bu işe tamamen girdik Almanya'dan 20'ye yakın robot getirdim ve getirdiğim tüm robotları Türkiye'deki sanayi kuruluşlarına sattım" diye konuştu.



FABRİKAMIZDA KULLANMAYA BAŞLADIK

Daha sonra getirdikleri robotları kendi fabrikalarında kullanmaya karar verdiklerini belirten Ceylan, şunları söyledi:

“10 robotumuz şu anda fabrikamızda faal olarak çalışıyor. Robotların bir çok avantajı var. Avantajları bir çok seri iş çıkarıyorsun ve standart oluşuyor. İş kazası yok. İş güvenliği ile ilgili hiçbir sorun yaşamıyorsun. İlerdeki hedefimiz üretim artışı için montaj robotları kurmayı düşünüyoruz. Seri üretime geçmeyi hedefliyoruz.”

KAPIMIZ HERKESE AÇIK

Konya’da robot kullanımına geçen ilk firma olma özelliğini taşıdıklarını da ifade eden Ceylan, şöyle devam etti:

“Bizim fabrikamızda robotların çalıştığını görenler robot kullanmaya ve bizden kendi fabrikalarına robot kurmamızı istemeye başladı. Birçok fabrikaya kurulum yaptık. Ancak robot elektronik olduğu için Konya’daki sanayiler çok kullanmak istemiyor. Tabii maliyeti de yüksek. Birinci el robotlar fiyatı çok yüksek. Ama ikinci el robotlar işe uyarlandığı zaman bu sorun ortadan kalkıyor. Aldığımız ikinci el robotlar da zaten az kullanılmış. Bu nedenle çok sorun yaşamıyoruz. Aynı markadan robotlar aldığımız için de yedek parça konusunda sorun yaşamıyoruz. Robotların nasıl çalıştığını görmek isteyenlere de yardımcı oluyoruz. Kapımız herkese açık. Nasıl çalıştığını ve kurulduğunu herkese gösteriyoruz. İsteyen herkese de bilgilerimiz doğrultusunda yardımcı oluyoruz.”

ROBOTTAN KİMSE KORKMASIN

Herkesin bir robot olarak fabrikasında kullanması gerektiğini altını çizen Ceylan, “Benim tavsiyem robottan kimse korkmasın. Her kes fabrikasına bir tane robot alıp oradaki çalıştırdığı insanların ufkunu genişletmesi lazım. Bunun için harcadığı para boşa gitmez. Çünkü o robot sanayicinin geleceği. Ben Avrupa’da çok gördüm. Gezdiğim sanayilerde her şey teknoloji, otomasyon ve robotla üretiliyor. Artık dünya robota ve otomasyona dönüyor. Artık mekanik iş bitti. Robotla çalışan insan işe farklı bakar. Bunu almadan görmeden yaşamadan hiçbir insan bu farkı öğrenemez. Önceden herkes CNC tezgahlarından korkardı. Ama şimdi her iş yerinde var. Bu daha öte bir sistem. İnsana yaptırabileceğin her şeyi bu robota yaptırabiliyorsun. Bunun için robotu herkesin fabrikasına koyması lazım. Oradaki insanların işe bakış açısı ve işi gelişir.” dedi.





MUHTAR[®]

GAYRİMENKUL

Muhtar Emlak

Yazır Mahallesi Topak sok.No:5/F Motif Evleri Altı Selçuklu/KONYA

Tel: 0332.2652220 • Gsm:0532 7320634

muhtaremlak.sahibinden.com



Selçuk Üniversitesi Ziraat
Fakültesi Gıda Mühendisliği
Bölümü Öğretim Üyesi

Prof. Dr. Mustafa KARAKAYA

Gıda Güvenliğinin Toplumsal Boyutu

Yüzyılımızda ülkemiz ve global boyutta ele aldığımızda tüm dünyada yaşayan yaklaşık 7 milyar nüfusun ortak paydalarından biri de güvenli, sağlıklı ve yeterli gıdaya erişimdir. Gıda güvenliğinin sağlanması veya bir başka boyuttan incelendiğinde güvenli gıdalara ulaşmak; dil, din, ırk, cinsiyet v.s. farkı gözetmeksizin tüm insanlığın ortak paydasıdır. Gerek içinde yaşadığımız toplumun ve gerekse ülkemizin tüm yörelerinde yaşayan halkımızın sağlıklı, güvenilir ve hijyenik gıda/gıdalara ulaşması, bireysel olarak kendisinin sağlıklı bir şekilde beslenmesini sağlayacağı gibi zihinsel ve bedensel açıdanda dinamik bir yapı göstermesini sağlayacaktır.

Güvenilir gıda üretiminin sağlanmasının ilk kuralı ve olmazsa olmazı temiz hava, temiz su ve temiz çevredir. Üzerinde yaşadığımız Anadolu coğrafyasının bu açıdan aşırı düzeyde kirlendiğini söylemek doğru olmamakla birlikte, gelecek nesillere devredeceğimiz topraklarımızın kirlenmemesi için de bu günden çeşitli tedbirler almamız doğru bir yaklaşım olacaktır. Dar ölçekte düşündüğümüzde Anadolu coğrafyasının, orta ölçekte Balkanlar, Kafkaslar, Orta Doğu ve Kuzey Afrika coğrafyasında ve geniş ölçekte tüm dünyada yaşayan insanların en doğal haklarının başında

her gün tüketmek mecburiyetinde olduğu gıda maddelerinin güvenli bir şekilde arzının sağlanmasıdır.

**Güvenilir gıda
üretiminin
sağlanmasının ilk
kuralı ve olmazsa
olmazı temiz hava,
temiz su ve temiz
çevredir.**

Günümüzde ve gelecekte sağlıklı nesillerin devamını sağlamanın en önemli maddi girdilerinin başında yer alan gıda maddelerinin üretiminde; hammaddeden başlayıp tüketim aşamasına kadar geçen süreçte tek başına hammaddenin güvenli bir şekilde üretilmesi yeterli değildir. Daha sonraki süreçte hasat,

işleme, değerlendirme, paketlenme, depolama ve muhafaza gibi çeşitli aşamalarda, her türlü teknik ve teknolojik yeniliklerden istifade edilmesi ve özellikle "Güvenli Gıda" arzının sürekliliği için denetim ve kontrollerin merkezi otoriteler tarafından periyodik ve düzenli bir şekilde gerçekleştirilmesi gerekmektedir. Bu durum toplumun sağlıklı bir şekilde beslenmesine katkı sağlayacaktır. Öte yandan sağlıksız, hijyen-sanitasyon kurallarına uymayan, pis ve kirli ortamlarda üretilen ve güvenilir olmayan gıdaların tüketimi çeşitli sağlık sorunlarının ortaya çıkmasına neden olacaktır. Güvenli Gıda üretimi aynı zamanda bireysel ve toplumsal olarak yapılacak sağlık harcamalarının azaltılmasına engellenmesine önemli düzeyde katkı sağlayacaktır.

Güvenli gıda arzının toplumsal boyutu çok büyük önem arz etmekte olup, gerek ülkemizde ve gerekse dünyanın muhtelif bölgelerinde Gıda Güvenliğinin tam manasıyla sağlanması, Birleşmiş Milletlere üye tüm ülkelerin sağlık teşkilatlarının ve Dünya Sağlık Örgütünün daha rahat çalışmasına bir nebze de olsa katkı sağlayacaktır.



Doç. Dr. Mehmet Kamanlı

Erkekler değişecek. Sorun da bu zaten. Değişmiyoruz, değişmekte istemiyoruz, "Biz sizi yönetiriz, biz sizin içinde en iyisini biliriz, bize güvenin yeter" diyoruz.

KADIN OLMAK ZOR

'Sen kimsin lan?' ile başlayan cümlelerle ilgili birçok şey yazılabilir.

"Benim kim olduğumu biliyor musun?" diyerek de üst düzey ego-larda ortaya konulabilir.

Aslında şiddet açısından yaşanan trajedilerinde ana kaynağı; Sen kimsin?, Ben kimim? Gibi kimlik arayışları, ego patlamaları değil midir?

Özgecan; büyük bir trajedinin patlaması, hırsın, pisliliğin, mikropluğun, dehşetin, adiliğin, bayağılığın, hainliğin kurbanıdır. Belki de bizi kendimize getirecek anahtarın sembolüdür...

Tüm bu yaşananlar, üstünlük arayışları, ezilmişlik. Sendromları, acizlikler bizi doğumdan itibaren sarmaya başlayan ve de içimizi kemiren olgular olduğunun açık göstergesidir. Doğumdan itibaren erkek çocuk sevdası ikinci plana itilen kız çocuk algısı, çocuğunu bile severken yaşanan ikilem, çocuk gelinler, hırsını kadından çıkartan bayağılıklara

Ne söylenebilir? Ne yazılabilir ki... !!!

Ne yazacağız bilen varsa beri gelsin. Eğitim şart, bu kadar basit. Eğitilmiş yapıyor mu? Ekranlar, gazetelerin 3. sayfaları onlarla dolu. Doğusu, batısı, güneyi, kuzeyi, cahil, eğitilmiş fark etmiyor. Kadın ayrımcılığı, kadın dehşeti bu ülkenin ciddi bir sorunu öncelikle bu sorunun varlığını kabul etmek zorundasınız. Zorundayız ...

İktidarı, Muhalefeti, Diyaneti, Üniversiteleri, STK'ları, tüm kurumları bu konuyu doğru bir şekilde ele alacak tartışacak, klasik öznesinde kadın olmayan tartışmalar değil, özünde kadın olan içi dolu sonuç odaklı tartışmalar ortaya konacak. Ülke gerçekleri, adetler, ananeler, görenekler, hurafeler yanlış yaşam biçimleri masaya yatırılacak.

Sorun ne... ?

Tespit doğru yapılacak. Kadının meta olarak kullanılması zihniyeti ortadan kaldırılacak, erkek hakimiyeti kırılacak, seçim kotaları, bürokrasi kotaları, kadın açısından makul seviyelere getirilecek. En önemlisi kadının kendisini koruması sağlanacak. Bu tabii ki bir erkek bekçiyle sağlanmayacak, donanımla, eğitimle, hayata bakışla sağlanacak.

Yalnız bir sorun var !

Bütün bunları kim ortaya koyacak?

Yine erkekler...!!!

Zor bir durum.

Erkekler değişecek. Sorun da bu zaten. Değişmiyoruz, değişmekte istemiyoruz, "Biz sizi yönetiriz, biz sizin içinde en iyisini biliriz, bize güvenin yeter" diyoruz.

Bizim istediğimize oy ver. Sakın kafanı çıkartma, çocuk büyüt, hanımlık vazifeni yap, kalk yat, yemek pişir...

Hiç bir şey değişmiyor.

Trajedilerin ardı arkası kesilmiyor.

Ne yapacağız...?

Bilmiyorum, bilmiyorsun, bilemiyoruz.



Prof. Dr. Kamile Marakoğlu

TÜRKİYE'DE KADIN OLMAK

Kadınlarımızın yüzde 4'ünün 15'inci yaş gününden önce evlendikleri, yüzde 2'sinin 15-19 ve yüzde 9'unun da 20-24 yaş arasında evlendikleri tespit edilmiştir.

Selçuk Üniversitesi Tıp Fakültesi Aile Hekimliği Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Kamile MARAKOĞLU, Selçuk Üniversitesi Kadın, Aile ve Toplum Hizmetleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürlüğü (KATUM); Selçuk Üniversitesi Rektörlüğü'ne bağlı bir birim olarak Haziran 2014'de kadın, aile ve toplum ile ilgili bilimsel araştırma yöntemleri kullanılarak her türlü betimsel ve deneysel araştırmaların yapılmasını ve bunların sonuçlarının merkezde uygulanması amacı ile kurulduğunu söyledi.

KADIN SORUNLARI

Merkezin çalışma sistemini anlatan Prof. Dr. Marakoğlu, "Dünya Sağlık Örgütü'nün tanımına göre, sağlık, "Sadece hastalık ve sakatlığın olmaması değil; kişinin beden, ruhen ve sosyal yönden tam bir iyilik halinde olmasıdır". Kadınlar açısından düşünüldüğünde bu tanımlama büyük önem taşımaktadır. Sağlıklı kadın, sağlıklı aile ve toplum oluşumunda temeldir. Bu nedenle; Selçuk Üniversitesi Kadın Aile Toplum Hizmetleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdüriyeti olarak üniversitemiz ve ilimizde bulunan paydaş kamu-özel kurum ve kuruluşlar ile gerekli durumlarda yurt dışı destekli, kadın sorunları ile ilgili konularda araştırmalar, eğitimler, toplantılar ve projeler yapmayı ve danışmanlık hizmeti vermeyi planlamaktayız." dedi.

KADININ DURUMU

Türkiye'deki kadının durumunu da anlatan Prof. Dr. Marakoğlu şunları söyledi:

"Ülkemizde kadınlarımızın durumuna genel bir bakış atacak olursak; Ülkemizde Hacettepe Üniversitesinin yürüttüğü, ilki 1998 de sonuncusu 2013 de yapılan Türkiye Nüfus ve Sağlık Araştırması tüm kadınlardan bilgi toplanan, kapsamlı bir Nüfus Sağlık araştırmasıdır. Bu verilere göre; 1998 yılında, ilkokula hiç gitmemiş ve okuma yazmaları eksik kadınlarımızın sıklığı %40 iken, 2013 Türkiye Nüfus ve Sağlık Araştırması sonuçlarına göre kadınlarımızın % 28'inin hiç eğitimi yok, yani ya okuma yazmaları eksik yada ilkokulu tamamlamamışlar. Bu durum Batı Anadolu'da %17 ile en düşük, %48 ile Güneydoğu Anadolu'da en yüksektir. Türkiye'de kentlerde yaşayan kadınların kırsal alanlarda yaşayanlara oranla daha eğitilmiş olduğu görülmektedir. Kentlerde yaşayan kadınlarımızın yüzde 35'i en az lise mezunudur; ancak kırsal alanlarda yaşayan kadınlar arasında bu oran sadece yüzde 13'tür. Son 20-30 yılda Türkiye'de eğitimin yaygınlaşmasına bağlı olarak, genç kadınların kendilerinden daha ileri yaşta kadınlarla göre daha eğitilmiş oldukları görülmektedir. 1997 yılından itibaren zorunlu eğitimin 5 yıldan 8 yıla çıkarılması genç kuşaklarda eğitim düzeyinin artmasına neden olmuştur. Ama eğitimde hala istediğimiz düzeyde maalesef değiliz.

KADINLARIN ÇALIŞMA ORANI

Kadınların çalışma durumu değerlendirildiğinde kadınların yüzde 31'inin çalışmakta olduğu görülmektedir. Çalışma durumu ile medeni durum arasında bir ilişki değerlendirildiğinde; boşanmış, ayrılmış veya eşi ölmüş kadınlarda çalışanların oranı, hiç evlenmemiş ve halen evli olanlara oranla daha yüksektir. Çalışan kadınların yüzde 88'i özel sektörde, yüzde 12'si ise kamu sektöründe çalışmaktadır. Türkiye'de 2013 yılında kamusal alanda üst düzey kadın yönetici oranı %9, Kadın hâkim oranı ise %36, Akademik personel içerisinde kadın profesörlerin oranı %28, Kadın polis oranı yıllara göre bir değişiklik göstermeyerek %5 olarak bulunmuştur.

EVLİLİK YAŞI

TNSA 2013'e göre çalışan kadınların yüzde 70'inin 6 yaşından küçük bir çocuğu bulunmaktadır. Kadınların yüzde 30'unun ise 6 yaşından küçük iki ya da daha fazla çocuğu vardır; Bu nedenle çocuk bakımı bu çalışan kadınlar için işgücüne katılım açısından önemli bir konudur. Kadınların yüzde 68'inin evli, yüzde 28'inin hiç evlenmemiş, yüzde 3'ünün boşanmış veya ayrılmış ve yüzde 1'inin eşlerinin ölmüş olduğu görülmektedir. Tüm kadınlarımızın yüzde 4'ünün 15. yaş gününden önce evlendikleri, yüzde 2'sinin 15-19 ve yüzde 9'unun 20-24 yaş arasında evlendikleri tespit edilmiştir. Bu bulgular Türkiye'deki kadınların önemli bir kısmının bu yaşlarda henüz evlenmediğini ama çocuk gelinlerin %6'lık bir oranla hala önemli bir sorun olarak gündemde olduğunu göstermektedir.

KADINA ŞİDDET

Kadına yönelik aile içi şiddet insan hakları ihlallerinden biridir. Aile içi şiddete tolerans gösterilmesi ve şiddete maruz kalınması, kadınların güçlenmesinde ve sosyal hayatın her alanında kadının özerkliğinin önünde önemli bir engeldir. Bu durumun, kadının sağlığına, sağlık arama davranışına ve çocuklarının sağlığına yönelik olumsuz sonuçları vardır. Kadınlara 2008 TNSA'da sorulmuş ve kadınların %24'ü "kadın yemeği yaktığında", "kadın eşine karşılık verdiğinde", "kadın çocukları ihmal ettiğinde", "kadın eşini reddettiğinde" ve "kadın eşine haber vermeden evden çıkarsa" eşlerinin fiziksel şiddetini normal değerlendirmişler. Bu fiziksel şiddetin kabul oranı 2013'de %25'den %13'e düşmüştür. Biz KATUM olarak şiddetin her türüsüne, kadına, kıza, erkek çocuğa yönelik şiddete karşıyız.



Prof. Dr. Faruk Bilir

Haber 7 Ömer Süt

“Türkiye için Başkanlık sistemi”

BAŞKANLIK SİSTEMİNDE MERAK EDİLENLER

Selçuk Üniversitesi Hukuk Fakültesi Anayasa Hukuku Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Faruk Bilir, Başkanlık sistemi ne olduğunu, eksik yönlerini ve en belirgin özelliklerini anlattı. Başkanlık sisteminin kuvvetler ayrılığı ilkesinin kesin ve sert bir biçimde uygulandığı, başkanın doğrudan halk tarafından seçildiği ve görevini sürdürmek için parlamentonun güvenoyuna ihtiyaç duymadığı hükümet sistemi olarak tanımladı.

LATİN AMERİKA'DA 'BAŞKANCİ' SİSTEM VAR

Başkanlık sistemine muhalif olanların dile getirdiği, “Eğer başkanlık sistemi Türkiye’de uygulanırsa Latin Amerika’nın bazı ülkelerinde olduğu gibi diktatörlük gelir” anlayışa açıklık getiren Prof. Dr. Bilir, bu ülkelerde başkanlık sisteminden çok “Başkancı” sistemlerin olduğunu altını çizdi. Prof. Dr. Bilir, “Bu ülkelerden bazıları başkana parlamentoyu fesih yetkisi vermiştir. Halbuki tek taraflı fesih bu sistemin doğasına aykırıdır. Başkanın yürütmenin başındaki tek kişi olması dolayısıyla diktatörlüğü getireceğini iddia etmek doğru ve haklı bir bakış açısı değildir. Ülkemizin pek de kısa sayılmayacak bir demokrasi deneyimine sahip olması Latin Amerika ülkeleri örnek gösterilerek Türkiye’de de

başkanlık hükümeti sisteminin diktatörlüğe yol açacağını ileri sürmek ülkemiz ve halkına haksızlık olacağını söylemek mümkündür.” dedi.

TÜRKİYE İÇİN SÜPER OLACAK

Başkanlık sisteminin Türkiye için iyi olacağını da ifade eden Prof. Dr. Bilir, “Milletvekili çok daha güçlü olacak. Hem bütçeyi, hem kanunları, hem de denetimi Meclis yapacak. Başkanlık sisteminin en belirgin özelliği olan kuvvetler ayrılığı ilkesi gerçek anlamda uygulanacak. Sistemin en güçlü ayağı parlamento olduğu için de Türkiye ‘diktatöleşir’ eleştirisi de boşa çıkacak. Kısacası Başkanlık sistemi gelirse Türkiye için süper olacak.” diye konuştu. Prof. Dr. Bilir Başkanlık sistemi ile ilgili sorulara şöyle cevapladı:

Başkanlık sisteminde başkan nasıl seçilir yetkileri nelerdir?

ABD Başkanlık sisteminde başkan halk tarafından en fazla iki defa seçilir ve görev süresi dört yıldır. Görev süresi dolmadan görevinden alınması mümkün değildir. Ancak ABD Başkanlık sisteminde olduğu gibi bazı istisnai durumlarda örneğin suçlama (impeachment) gibi görevinden alınabilir. ABD başkanlık sisteminde başkan iki dereceli bir

seçimle seçilmektedir. İki dereceli seçim başkanlık sisteminin zorunlu bir unsuru değildir. ABD’de de başkanın kanunları onaylama veya veto etme yetkisi, kanunların yürütülmesi yetkisi, başkomutanlık yetkisi dış ilişkileri yürütmek, üst düzey görevlileri atama yetkisi var. Ancak atama yetkilerinde daha çok senatonun görüş ve onayını almak zorunda.

Bu konuyu biraz daha açabilir misiniz?

Başkanlık sisteminde başkan tarafından seçilen ve Meclisçe onaylanan yardımcılar vardır. Senatonun başkanın atamalarını onaylamama gibi bir yetkisi vardır. Ancak bu sistemin bir kontrol ve dengeler sistemi olmasının sonucu olarak başkan atamalarda senatonun da uygun bulacağı bir kişiyi atamaya özen gösterecektir.

Başkanlık sisteminin dezavantajları nelerdir?

Başkanlık sisteminin dezavantajlarından en önemlisi yasama yürütme organlarına farklı siyasi görüşlerin hâkim olması durumunda bu iki organ arasında yaşanacak olan çatışmadır. Bu sistemdeki değer bir dezavantajda her ikisi de halk tarafından seçilen yasama ve yürütme organlarının birbirlerine karşı ileri sürdükleri çifte meşruiyet so-



runudur. Bu sorun daha çok yürütme ile yasama çoğunluğuna farklı siyasi görüşlerin hakim olması durumunda görülebilir. Buna bağlı olarak ancak yasama yürütme organlarına aynı siyasi eğilimlerin hakim olması durumunda herhangi bir çatışma yaşanmayacaktır.

Başkanlık sisteminde parlamento etkin midir?

Başkanlık sisteminde parlamento daha etkilidir. Bu sistemde parlamento kanun ve bütçe gibi çok önemli yetkilere sahiptir. Parlamento bu yetkiler aracılığıyla başkanı kendine muhtaç kılmakta ve parlamento ile uyumlu olmaya zorlamaktadır. Bu sistemde başkan ve bakanlar parlamento çalışmalarına katılmazlar. Parlamenter sistemlerde her ne kadar kanun yapma yetkisi parlamentoya ait olmakla birlikte kanun yapımında yürütmenin ağırlığı daha fazladır. Bu ağırlığı kanunlaşan tekliflerin büyük bir çoğunluğunun kanun tasarıları olmasında da görmekteyiz. Ayrıca bu sistemde milletvekillerinin bakan olamaması da parlamentoları daha etkili kılmaktadır. Çünkü milletvekillerinin bakanlık beklentisi olmaması onları daha rahat hareket etmeye yönelebilir. Yani aynı kişi aynı zamanda yasama ve yürütmede görev alamazlar.

Başkanlık sistemi federal devlete yol açar mı?

Başkanlık sisteminde federal bir yapıya sahip olmak, sistemin temel ve zorunlu bir unsuru değildir. Federal yapı başkanlık sisteminin zorunlu bir sonucu değildir. Başkanlık sistemini sadece ABD ile özdeşleştirmek ve ABD devlet şeklinin bu sisteminin kurucu unsuru olduğunu savunmak doğru değildir. Aslında başkanlık sisteminin çok "Başkanlık Sistemleri"nden bahsetmek daha doğrudur. Fransa'daki bir başkanlık modelidir.

Başkanlık sisteminin avantajları nelerdir?

Başkanlık sistemi istikrarlı etkili ve güçlü bir yönetim sağlar. Bu sistemde başkan, parlamenter sistemdeki başbakanı göre, karar alırken daha fazla inisiyatif kullanabileceğinden etkin bir yönetimin sağlar. Başkanlık sistemi gücü başkanın elinde topladığı için yürütme daha güçlüdür. Parlamenter sistemlerde yürütme gücü cumhurbaşkanı ile başbakan arasında paylaşıldığından, yürütmenin gücü azalmaktadır.

O zaman gücün bu şekilde bölünmesi bir zaaf değil mi? Tabii ki öyle... Başkanlık sisteminde önemli kararların daha hızlı alınır. Bu sistemde başkan, parlamenter sistemdeki başbakan gibi, yasama organı tarafından görevsizlik oyuyla düşürülemeyeceği için, görev süresinin sonuna kadar bu görevde kalır ve böylece istikrarlı bir yönetim sağlar. Bu istikrar başkanın görev süresinin sabit olmasından da kaynaklanır. Bu sistemde öngörülebilirlik ve hesap sorulabilirlik daha belirgindir. Seçmenlerin tercih ettiği parti seçimi kazanırsa tek başına hükümet olacaktır. Parlamenter sistemlerde koalisyon ihtimali seçmenin arzu etmediği bir siyasi partinin koalisyon yoluyla hükümette yer alması sonucunu doğurabilir. Başkanlık sisteminde hesap sorulacak kişi bellidir, o da başkandır. Parlamenter sistemlerde koalisyon döneminde hesap sorulabilirlik çok zayıftır.

Başkanlık Sistemi diktatörlüğe ve padişahlığa yol açar mı?

Başkanlık sistemi hakkındaki eleştirilerin en yoğun olduğu alan bu alandır. Bu eleştiri daha çok Latin Amerika ülkelerindeki kötü uygulamalar gösterilerek yapılmaktadır.

Ama Latin Amerika'daki eski ya da geçmiş uygulamalar ve bu ülkelerdeki sistem başkanlık sisteminden çok "Başkancı" sistemlerdir. Bu ülkelerden bazıları başkana parlamentoyu fesih yetkisi vermiştir. Halbuki tek taraflı fesih bu sistemin doğasına aykırıdır. Başkanın yürütmenin başındaki tek kişi olması dolayısıyla diktatörlüğü getireceğini iddia etmek doğru ve haklı bir bakış değildir. Aslında başkanlık sistemi gerçek manada kuvvetler ayrılığını öngördüğü için totaliter bir sistemin oluşmasını daha çok engelleyen bir sistemdir. Çünkü bu sistem bir frenler ve dengeler sistemidir. ABD başkanlık sisteminde, yasama ve yürütme organlarına tanınan yetkiler bu organları karşılıklı olarak birbirlerine muhtaç kılmaktadır. Bu durum fren ve denge mekanizması olarak nitelendirilmektedir. Yani bu organlar karşılıklı yetkileri aracılığıyla birbirlerini frenlemekte ve dengelemektedirler. Başkanlık hükümeti sisteminde aynı kişinin yasama organına da hakim olması zordur.

Başkanlık sisteminde yasama ile yürütme arasındaki ilişkiler nasıldır?

Başkanlık sisteminin en temel özelliği yasama ile yürütme kuvvetlerinin hem fonksiyonel hem de organik açıdan birbirinden ayrılmasıdır. Fonksiyonel ayrılıkla kastedilen yasama ile yürütmenin yerine getirdikleri görevlerin farklı olmasıdır. Yani yasama yasa yapma, yürütme ise hükümet etme görevlerini yerine getirmektedir. Bu sistemde her organ sadece kendi görevini yerine getirmekte organlar birbirine müdahale etmemektedir. Organik ayrılık ise yasama ile yürütme fonksiyonlarının ayrı ayrı organlar tarafından yerine getirilmesi ve bu organların birbirinden bağımsız olmasıdır. Yani bu organlar ayrı ayrı oylamalarla göreve geldikleri gibi görevlerini yerine getirme açısından birbirinden bağımsızdır. Başkanlık sistemi sert kuvvetler ayrılığına dayandığı için yasama ve yürütme organlarının birbirinden bağımsız olması sisteminin gereğidir.

Türkiye'de Başkanlık sistemi uygulanabilir mi? Diğer ülkelerdeki başkanlık sistemi Türkiye'ye adapte edildiğinde nelere dikkat edilmeli? Açıkçası Türk tipi bir başkanlık sistemi mümkün olabilir mi?

Klasik bir başkanlık sistemi yerine Türkiye için ülkenin içinde bulunduğu şartlarda daha demokratik olduğuna inanılan bir başkanlık sistem önerisi tercih edilmeli. Yani ülkemiz için ABD başkanlık sistemini benimseme gibi bir zorunluluk yoktur. ABD başkanlık sisteminin de bazı kusurları vardır. ABD başkanlık sisteminin temel eksikliği yasama ve yürütme organları arasındaki uyumsuzlukların zamana zaman çatışmaya yol açmasıdır. Önemli olan bu çatışmaları çözecek mekanizmaları barındıran bir sistem oluşturmaktır. Örneğin meclis bütçeyi onaylamadığı zaman ya da başkan kanunları veto ettiği zaman sistemi etkin kılacak çözüm ve mekanizmaların olması gerekir. Uzlaşmazlığı ortadan kaldıracak mekanizmalar ama bunu başkanlık sisteminin zorunlu unsurlarını koruyarak yapmak gerekir. Örneğin başkan ve parlamento seçimlerinin aynı tarihlerde yapılması durumunda her iki organa da aynı görüşler hakim olacağı için çatışma ihtimali zayıftır. ABD'de başkanlık ve parlamento seçimleri farklı tarihlerde yapılmakta ve bazı dönemlerde başkan ve parlamento çoğunluğu farklı partilerden oluşmaktadır. Ayrıca Fransa'da uygulanan yarı başkanlık sistemi de bir alternatiftir. Aslında bugünkü sistemimiz yarı başkanlık sistemine oldukça yakındır.

Prof. Dr. Bilir,
"Milletvekili çok daha güçlü olacak. Hem bütçeyi, hem kanunları, hem de denetimi Meclis yapacak. Başkanlık sisteminin en belirgin özelliği olan kuvvetler ayrılığı ilkesi gerçek anlamda uygulanacak. Sistemin en güçlü ayağı parlamento olduğu için de Türkiye 'diktatörleşir' eleştirisi de boşa çıkacak. Kısacası Başkanlık sistemi gelirse Türkiye için süper olacak."

14 YAŞINDA KAÇARAK EVLENDİĞİ KOCAŞI 11 YIL HAPİS CEZASI ALINCA KAYIPLARA KARIŞTI

Konya'nın Ilgın İlçesi'nde 2 çocuk annesi 22 yaşındaki Lütfiye Şirin, 14 yaşındayken severek evlenmelerine rağmen, yaşı küçük olduğu için hakkında dava açılıp 11 yıl hapis cezası alınca da 1,5 yıl önce evi terk eden kocası 32 yaşındaki imam Mehmet Şirin'i arıyor.

Konya'nın Ilgın ilçesinde yaşayan Lütfiye Şirin, 8 yıl önce 14 yaşında iken 24 yaşındaki Mehmet Şirin ile kaçarak evlendi. Evliliğin ilk aylarında aileleri karşı çıkmasına rağmen daha sonra aileleri de bu evliliği kabullendi. Bir yıl sonra hamile kalan Lütfiye Şirin doğum yapmak için hastaneye kaldırıldı.

15 ANNE OLDU

15 yaşında hastanede doğum yapan Lütfiye Şirin'in yaşı küçük olduğu için hastane yetkilileri durumu polise bildirdi. Gözaltına alınan ve ifadesi alındıktan sonra serbest bırakılan Mehmet Şirin hakkında küçük yaşta çocuğu alı koymak ve hamile bırakmaktan dava açıldı.

ORTADAN KAYBOLDU

Tutuksuz yargılanan ve geçen zaman zarfında imam olarak atanan Mehmet Şirin için açılan dava 2013 yılında sonuçlandı ve 11 yıl 6 ay hapis cezasına çarptırıldı. Hapis cezası Yargıtay tarafından da onanan Mehmet Şirin 1,5 yıl önce hiç kimseye haber etmeden eşi ve çocuklarını bırakarak kayıplara karıştı.

TUTUKSUZ YARGILANIYORDU

2 kız çocuğu ile birlikte ortada kalan Lütfiye Şirin, gözü yaşlı bir şekilde yetkililerden yardım istedi. Kocasına kesilen cezanın kaldırılmasını ve özgürlüğüne kavuşmasını isteyen Lütfiye Şirin, "14 yaşında kendimden 10 yaş büyük 24 yaşındaki Mehmet Şirin ile kaçarak evlendim. 15 yaşında ilk çocuğumu Ilgın Devlet Hastanesi'nde dünyaya getirince, doktorların durumu yetkililere bildirmesiyle soruşturma başlatıldı. Eşim hakkında dava açıldı. Tutuksuz olarak yargılanan ve 6 yıl önce imam olan eşim 11 yıl 6 ay hapis cezası aldı. Bu zaman zarfında bir çocuğumuz daha oldu. 2013 yılında kesinleşmiş cezası onanınca bir sabah kimseye haber vermeden evden ayrıldı." dedi.

BAŞBAKINIMIZ AF ÇIKARTSIN

Lütfiye Şirin'in annesi (41) Ayşe Menekşe de damadımın gelmesini istediğini söyledi.

Kızının ve çocuklarının rezil olduğuna anlatan Menekşe, şunları söyledi:

"İki çocuğuyla ortada kaldı. Bakan yok. Biz yanında kalmıyoruz. Şehirde kalıyoruz. Başbakanımızdan af istiyoruz. Kızım bir cahillik yapmış. O gün için biz de desteklemedik ve kızdık. Daha sonra damadın ailesiyle barıştık. Anlaştık ve düğünlerini yaptık. Şimdi iki çocukları var. Kocasının kesinleşmiş cezasından dolayı evi terk etti. Kızım iki çocuğuyla ortada kaldı. Bakacak kimse yok. Biz bakmaya çalışıyoruz ama bizim durumumuzda belli. Eşim 900 TL aylık alıyor. Biz zor kendimizi geçindiriyoruz. Kızıma ve çocuklarına komşuları yardım ediyor. Sağdan soldan gelen yardımlarla ayakta duruyorlar. İki çocuktan bir tanesi okula gidiyor. Gelecek sene diğer çocukta okula gidecek. Masrafları çok ağır ne yapacağımızı bilmiyoruz. Biz sesimizi duyurmak istiyoruz Başbakanımız damadımızı affetsin. Damadımız da evine dönsün. Kendisine 1.5 yıldır ulaşamıyoruz. Öldü mü kaldı mı nerede bilmiyoruz."

ZEKİ DURSUN-KONYA



Mehmet Şirin





BAŞKAN KONUK'A ÜSTÜN HİZMET ÖDÜLÜ

Türk Sanayici ve İş Adamları Vakfı Başkanı Veli Sarıtoprak ve Jandarma Asayiş Vakfı (JAVDES) Genel Müdürü Emekli Tuğgeneral İsmail Salim Olguner, Konya Pancar Ekicileri Kooperatifi Başkanı Recep Konuk'u ziyaret ederek ülke ekonomisine yaptığı katkılardan dolayı "Üstün Hizmet ve Başarı Belgesi" verdi. Konya Şeker'e ait fabrikaları gezdikten sonra Başkan Konuk ile bir araya gelen Sarıtoprak ve Olguner, Konya Şeker'deki değişimi "Çağ atlama" olarak tanımladılar. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Recep Konuk ise "Sorumluluğumuzun farkındayız ve bu sorumluluk duygusu bizim hem daha çok gayret göstermemizin hem de bir fazlasını daha yapma isteğimizin sebebidir" dedi.

SARITOPRAK, "RECEP KONUK KONYA'YA ÇAĞ ATLATMIŞ"

Merkezi Ankara'da bulunan Türk Sanayici ve İş Adamları Vakfı Başkanı Veli Sarıtoprak ve Jandarma Asayiş Vakfı (JAVDES) Genel Müdürü Emekli Tuğgeneral İsmail Salim Olguner, bir dizi ziyaretlerde bulunmak üzere Konya'daydı. Konya Şeker'e ait fabrikaları gezen Sarıtoprak ve Olguner, Konya Pancar Ekicileri Kooperatifi Başkanı Recep Konuk'u da makamında ziyaret etti. "Konya'ya çağ atlatmışsınız" diyerek söze başlayan Türk Sanayici ve İş Adamları Vakfı Başkanı Veli Sarıtoprak, "Siz Konya için çok büyük hizmetler yapmışsınız, Konya'dan bir marka çıkarmışsınız. Konya Şeker'e ait tesisleri de gezme fırsatı bulduk ve hayranlıkla başarı hikayelerini dinledik. Bizler de bine yakın üyemizin bulunduğu vakfımız adına sizi Konya sanayisine, Konya ekonomisine ve Türkiye ekonomisine yaptığınız katkılardan dolayı Üstün Hizmet ve Başarı Belgesi ile ödüllendiriyoruz. Bizim bu belgemiz sizi aslında daha fazla çalışma konusunda da borçlandırıyor bunu da bilmenizi

isterim. Biz Türk Sanayici ve İş Adamları Vakfı olarak her türlü konuda sizlerin yanınızda olduğumuzu bildirir özverili ve kalıcı hizmetlerinizin devamını dileriz" dedi. Jandarma Asayiş Vakfı (JAVDES) Genel Müdürü Tuğgeneral İsmail Salim Olguner de Konya Şeker'in yaptığı çalışmaları yerinde görme fırsatı bulduklarını ve mutlu olduklarını ifade etti. Olguner, başkan Konuk'a başarılarının devamını diledi.



KONUK, "BU BAŞARILAR ÇİFTÇİLERİMİZİN BAŞARISIDIR"

Ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Konya Pancar Ekicileri Kooperatifi Başkanı Recep Konuk ise, "Konya Şeker olarak aldığımız her ödül bizleri hem daha çok cesaretlendiriyor hem de sorumluluğumuzu bir kat daha artırıyor" diyerek sözlerini şöyle sürdürdü; "Konya Şeker'in yaptığı güzel ve büyük işler var, ancak biz yaptıklarımızla iktifa etmeyen bir kurumuz. Çünkü bu topraklar ve bizim insanımız çok daha fazlasını hak ediyor. Bizimle aynı gayeyi paylaşan, ülkemizin daha müreffeh ve daha zengin olması için gayret gösteren kurumlarımızın, Anadolu'nun kalbindeki Konya'ya ve işletmelerimize yaptığı her ziyaret bizi ziyadesiyle memnun ediyor, kurumumuza

karşı iltifatta sergilediğiniz cömertlik hem cesaretimizi artırıyor hem de daha fazlasını yapma konusunda bizim için yeni bir motivasyon kaynağı oluyor. Biz kurumumuza yapılan her ziyaretin ve verilen her ödülün bizim nezdimizde üretici ortaklarımıza verilen bir ödül ve destek olduğunu biliyoruz. Çünkü buradaki başarı ülke çiftçisinin başarısıdır."

"KONYA ŞEKER MODELİNİ YAYGINLAŞTIRMAK İSTİYORUZ"

Türk çiftçisinin tarım-sanayi entegrasyonu açısından kendi modelini Konya Şeker ile ortaya çıkardığını belirten Başkan Konuk, "Konya Şeker bir model ortaya koydu ve bu modelin başarısı test edildi, onaylandı. Şimdi bu modeli yaygınlaştırma ve her yerde uygulanma zamanı geldi. Biz kurum olarak her türlü işbirliğine, el birliğine açığız, tecrübe ve birikimimiz de paylaşımaya açıktır. Biz Hazreti Mevlana'nın yaşadığı topraklarda ve O'nun fikri takipçileri olarak paylaşma konusunda "bir mum diğer mumu tutuşturmakla ışığından bir şey kaybetmez" sözünü kendimize şiar edindik. Biz şunu çok iyi biliyoruz. Biz burada tarım sektörü ve tarımsal sanayi için bir ışık yaktık, bir mum yaktık, bu mumun Türkiye'nin hatta dünyanın her tarafında daha çok yanmasına vesile olmasını samimiyetle arzu ediyoruz. Çünkü ne kadar çok mum yanarsa yolumuz o kadar çok aydınlanacak" diye konuştu.





**Ülker Hazır Beton
Gayrimenkul Ltd. Şti.**

SİZE ÖZEL MEKANLAR FARKLI ÇİZGİLER SICAK BİR YUVA



**Adres: Nişantaşı Mah.
Doktar Hulusi Baybal Cad.
Sefa İş merkezi 2/207
Selçuklu/KONYA
Tel: 090 332 265 15 05**

DİŞLERİMİZ MERAK ETTİKLERİNİZ

Günümüzde beslenme alışkanlıklarımızın değişmesi acaba diş sağlığımızı ne denli etkilemektedir? Daha yumuşak yiyecekler tüketmemiz ve daha asitli içecekler içmemiz sonucu hem dişlerimizin sağlığını etkilemekte hem de yeme alışkanlığımızı hızlandırarak ağızda başlayacak olan sindirimi engellemekte ve midemize zarar vermekteyiz.

Yemek yerken tüm dişlerimizi kullanmamız gerekiyor onların üzerine dolayısıyla diş çevresindeki kemiklere düzenli kuvvetler gelmesi gerekiyor. Gelen bu kuvvetler sayesinde dişler ve onu çevreleyen dokular sağlıklarını koruyabiliyor. Tek taraflı çiğneme alışkanlığı olan kişilerde, kullanılan dişler üzerinde zamanla bakteri plakları ve diş taşları oluşmakta ve bu da dişleri çevreleyen dokuların kaybına sebep olmaktadır.

Dişler üzerine gelen aşırı ve zamansız kuvvetler bu kez de diş ve çevre dokulara zarar vermeye başlar. Şiddetli olmamakla beraber istirahat halinde bulunduğumuz dönemlerde dişlere gelen kuvvetler özellikle ısırma kuvvetleri zaman içinde dişlerin üst yüzeylerinde aşınma ve dişleri çevreleyen yumuşak dokularda hastalıklara yol açar. En sık karşılaşılan problem geceleri diş sıkma alışkanlığıdır bu alışkanlık bazen gündüzleri de devam edebilir. Dişler üzerine gelen çiğneme kuvvetinin tüm dişler üzerinde olduğundan eşit dağılması tüm ağız ve yüz sağlığı açısından önemlidir. Bu yüzden dişlerimizi kaybettiğimizde muhakkak yerlerinin doldurulması gerekir. Çeşitli nedenlerle kaybedilen diş boşluklarının sadece estetik yönden değil fonksiyonel yönden de doldurulması önemlidir. Dişlerin çenelere olan bağlantısı çenelerin eklem aracılığıyla başka kemiklere bağlanması bunları çevreleyen yumuşak dokular ve kaslar bir bütünün parçalarıdır. Arka dişlerin kayıpları eklem bölgelerine gelen düzenli kuvvetlerin bozulmasına ve eklem problemlerinin oluşmasına neden olur. Öncelikle dişlerimizi kaybetmemek için onları düzenli doktor kontrolünden geçirmeli gerekli tedavilerini zamanında yaptırmamız gerekir. Diş kayıplarında ise eksik olan bölgelerin implant üstü protezlerle tedavi edilmesi günümüzde seçilebilecek en iyi tedavi yöntemidir. Diş kayıplarında implantlar aracılığıyla yapılan protezler dişler üzerinde yemek yeme esnasında oluşan kuvvetleri çok daha iyi dengeler. İmplant tedavisinin başarısı konunun uzmanı bir çene cerrahinin tedavi öncesi hastayı değerlendirmesine, ağız içindeki uygun yerlere uygun implantı ideal şartlarda yerleştirmesine ve hastanın ağız bakımına bağlıdır.

Kişilerin ağız bakımı sadece bu tür cerrahi işlemlerden sonra değil her zaman dişlerin ilk çıkmaya başladığı çocukluk yıllarından itibaren önem taşımaktadır.

Dişlerimizle uzun bir hayat geçirmek için onları tanımalı ve bakımlarını ihmal etmemeliyiz.

Prof Dr Ercan Durmuş
Ağız Diş Çene Hastalıkları ve Cerrahisi
Anabilim Dalı Öğretim Üyesi



SAMSUNG'da

Müşteri Memnuniyeti Ön Planda

Samsung yetkili servisi, Samtıt Elektronik İşletme Müdürü Ümit Dinç, kendileri için müşteri memnuniyetinin ön planda geldiğini belirterek teknik destek, kampanya detayı ve uygulamaları, gibi her türlü soru ve sorununa profesyonel bir ekiple tam zamanında çözüm sunduklarını söyledi.

Zamanında çözüm sunuyoruz

Her türlü bilgiye ulaşmada, yani müşteri hizmetlerinde en hızlı ve doğru kaynak olmayı amaçladıklarını ifade eden Ümit Dinç, "444 77 11 aradığınız takdirde profesyonel servis anlayışını yakından tanımış olacaksınız. Çağrı Yönetim Merkezi, sadece servis hizmeti değil, aynı zamanda eğitilmiş müşteri temsilcileri ile yüksek kalitede müşteri hizmeti sunulduğu. Bu amaçla; teknik destek, kampanya detayı ve uygulamaları, gibi her türlü soru ve sorununuza profesyonel bir ekiple tam zamanında ulaşıyoruz" dedi.

Müşteri memnuniyetini sürekli ölçüyoruz

Sürekli yaptıkları anketlerle düzenli olarak müşteri memnuniyeti ölçtüklerini de belirten Ümit Dinç şunları söyledi: "Türkiye'nin neresinde olursanız olun, alan kodu çevirmeden tek bir numarayla ve 'www.samsung.com' adresiyle Çağrı Yönetim Merkezi'ne ulaşabilirsiniz. Servis personelimiz, sürekli güncellenen teknik programlar ve seminerlerle profesyonel eğitimden geçirilir. Böylece, sürekli gelişen ve yenilenen ürünlerin periyodik bakım ve onarımları uzman personelimiz tarafından yapılır. Tüm servis araçları, en yeni teknolojik bakım ve onarım cihazlarıyla donatılmıştır. Ayrıca pek çok farklı yedek parçayı barındıran minik bir depo işlevini de görür.





SERVİS
MERKEZİ

203403

20270



Orjinal Yedek Parça

Değiştirilen her yedek parça 6 ay malzeme ve işçilik garantisi altındadır. Artık, normal çalışma saatleri dışında da müşterilerine hizmet sunacak nöbetçi bir acil servis planlamasını en kısa zamanda hayata geçeceğini de bildirdi. Servis personelimiz için sağlık kuralları ve hijyen, uyulması gereken kuralların en başında gelir. Ürünlere yerinde bakım ve onarım hizmeti verilecekse, her müşteri ziyaretinde mutlaka galoş giyilir. Uzun süreli tamir gereken ve servise götürülmesi zorunlu olan ürünlerde, müşteriyi zor durumda bırakmamak amacıyla, yerine geçici olarak ika-me ürün bırakılır.”

Samsung çalışanlarını da unutmuyor

Samsung Servis çalışanların 8.30-18.00 arasında hizmet verdiğini belirten Ümit Dinç, Tüm çalışanlar işe başladıkları günden itibaren özel sağlık ve hayat sigortası kapsamına alınır. Ayrıca ofisimizde Sağlık Servisi & İşyeri Hekimi uygulaması mevcuttur. Samsung Fun Club adı altındaki sosyal aktivite kulübümüz her ay fotoğrafçılıktan, yemeğe ve geziye kadar birçok farklı aktivite düzenliyor. Çalışanlarımız sevdikleri ve profesyonel olarak ilgilendikleri spor dallarında takım olarak çalışma; hem şirket içinde hem de şirketler arası turnuvalara katılma imkanına sahiptir. Samsung olarak koşu, yüzme, futbol, bowling ve tenis olmak üzere toplam 5 dalda takımlarımız bulunuyor.” diye konuştu.

Bunları biliyor musunuz?

Samsung dünya çapında en hızlı büyüyen şirketlerden bir tanesi Samsung, dünya çapında “50 en yenilikçi şirket” arasında 17. Sırada Dünya çapında 68’den fazla ülkede 206 ofiste 450.000 çalışanla faaliyet gösteriyor

Dünyadaki en geniş B2B ve B2C ürün ağına sahip şirketlerden birisi

Satış Sonrası Hizmet

Müşterilerimiz, servis talepleri için 444 77 11 numara ile çağrı merkezine ulaşabilir. Türkiye’nin 2013 en iyi teknik servisi ödülünü alan servisimiz, CEP TELEFONU, BULAŞIK MAKİNESİ, LED TV, ÇAMAŞIR MAKİNESİ, BUZDOLABI, KLİMA, ANKASTRE TAKIMI gibi hayatımızı kolaylaştıran ürünlerle satış sonrası hizmetler vererek, müşteri memnuniyetini benimseyen, yavaşatan ve ilke edinen tek adres olmuştur.”

Mobil cihaz müşterilerine benzersiz, yenilikçi çözümler

Samsung; müşteri hizmetlerinde devrim niteliği taşıyan bu yeni atılımıyla mobil cihaz hizmetinde bir ilke imza atarak 2 ayrı masada, müşterileri teknisyenlerle buluşturduk ve kişiselleştirilmiş bu servisle “premium” (üst kalitede) bir hizmet sunuyor.

Tüm Samsung marka cep telefonları, tabletleri, kapsayan yeni Samsung Mobil Cihazlar Servis Merkezi’imizde; alanında uzman teknisyen bir kadro hizmet verecek. Hali hazırda Türkiye’nin en yaygın Mobil Cihazlar Servis Merkezi ağına sahip olan Samsung, çok yakın bir zamanda tüm servis merkezlerinin, burada olduğu gibi, yüz yüze hizmet veren şekle bürünecek.

Samsung Electronics Türkiye Başkanı Yoonie Joung satış sonrası müşteri memnuniyetinde devrim sayılabilecek bir adım attıklarını belirterek; söz konusu yatırımı şöyle değerlendirdi:

“Samsung olarak, müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutma hedefiyle alanımızda son derece yenilikçi ve eşsiz bir adım attık. Bu uygulama ile, müşterilerimize en üst kalitede ve benzersiz bir servis deneyimi garanti ediyoruz. Yatırımlarımız ile, bu anlayışla hizmet veren Samsung Mobil Cihazlar Yetkili Servis Merkezlerimizi hızla yaygınlaştıracacağız. Bu sayede markamıza duyulan güvene layık olmaya devam edeceğiz.



Konya Özel Selçuklu Hastanesi Kulak, Burun Boğaz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Halis Pınarcı

YAZ AYLARINDA BURUN KANAMALARI

Konya Özel Selçuklu Hastanesi Kulak, Burun Boğaz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Halis Pınarcı, özellikle yaz aylarında sıcak havalarda etkisiyle artan burun kanaması vakalarına dikkat çekti.

Burun kanamaları çoğunlukla can sıkıcı fakat kalıcı bir hasara sebebiyet vermeyen vakalar olmakla birlikte bazen korkutucu ve yaşamı tehdit edici boyutlara ulaşabileceğini belirtti.

Toplumun yaklaşık %10'unun hayatında en az 1 kez burun kanaması geçirdiğini belirten Dr. Pınarcı, bu kişilerin çoğunun durumu ciddiye almayarak bir sağlık kuruluşuna başvurmadığını da vurguladı.

Burun kanamalarının iki tür olarak ele alınmasının gerektiğini belirten Dr. Pınarcı, ön burun kanamaları ve arka burun kanamaları olarak ayırabileceğimiz bu iki tür kanamanın farklı nedenlere bağlı olduğunu belirtti.

BURUN KANAMALARININ TÜRLERİ

Dr. Pınarcı yaptığı bilgilendirme şu sözleri kullandı; “Ön burun kanamaları burnun ön kısmında bulunan kılcal damarlar yumağından kaynaklanan kanamalardır ve ayakta duran ya da oturan kişide burun deliğinden akan kanama şeklinde kendini gösterir. Genellikle burundaki damarları tahriş edecek şekilde burnu kurcalamak, şiddetli sümkürmek, burna darbe almak, yaz aylarında sıcak havanın da etkisiyle burun mukozasının kurummasına, kış aylarında burun zedelenmesi sonrasında oluşan kabuklanmalar veya sıcak havada zorlu işler sonucunda tansiyonun yükselmesine bağlı olarak meydana gelir. Oluşum sebeplerinden ötürü daha çok çocuklarda ve gençlerde görülür. Fakat, sürekli tekrarlayan ön burun kanamalarında burundaki damarlarda çatlak veya tümör olabileme ihtimali de göz önünde bulundurularak doktora başvurulması gerekmektedir. Ön burun kanamalarının en önemli

sebebi olan sıcak havada burun mukozasının kurumması, soğuk havada ise zedelenmenin ardından kabuk bağlayarak devamlı kanama yapması konusunda nemlendirici kremlerin büyük yaranı vardır. Bu tip rahatsızlıkları olan kişilerin yaz veya kış aylarında nemlendirici kremler ve temizleyici burun spreyleriyle burunlarını korumalarını tavsiye etmekteyiz.

Arka burun kanamalarında ise kanama genize doğrudur. Otururken veya ayakta dururken bile kanama boğaza doğru olur. Arka burun kanamalarının tanınması oldukça önemlidir. Bu kanama tipi bir uzmanın takibini gerektirmektedir. Arka kanamalar çoğunlukla yaşlı kişilerde görülür. Bu hasta grubu genellikle yüksek kan basıncı (tansiyon) olan kişiler yada travma geçirmiş kişilerdir. “ sözlerini kullandı.

BURUN KANAMASININ BAŞLICA NEDENLERİ

- Kaşıntıya yol açan alerji, enfeksiyon veya kuruluk durumlarında burun karıştırılması.
- Kuvvetli burun sümkürme yaşlı veya genç hastalarda burun damarlarının çatlamasına yol açabilir.
- Kanama pıhtılaşma bozukluğu olan kişiler veya Aspirin ve benzeri ilaç kullanımı.
- Karaciğer hastalıkları, yüksek tansiyon
- Burun eğrilikleri
- Burun kırılmaları, baş ve yüz yaralanmaları ciddi durumlardır.
- Tümörler (oldukça nadir)

KANAMALARIN DURDURULMASI

Arka burun kanamalarında kanamayı durdurmak için hastanın yapabileceği pek fazla bir şey olmadığı gibi ön burun kanamalarının durdurulması ve kanama sırasında dikkat edilmesi gereken hususlar şu şekildedir;

Öncelikle burnu kanayan kişinin sakin olması gereklidir, panik tansiyonu ve adrenalini artıracığı için kanamayı çoğaltabilir.

Başınızı hafifçe öne eğerek kanamanın midenize ve genzimize doğru akmasını önleyiniz. Fakat başınızı kalbinizden daha yüksekte tutmaya dikkat ediniz. Bu nedenle yatmak yerine oturmanız veya illa ki yatılacaksa başınızı arkaya düşürmeyecek yüksek bir yastık kullanmanız önerilir. Burunun ucundaki yumuşak kısmını başparmağınızla diğer iki parmağınız arasına alınız.

Burunu parmakla sıkıştırılmış olarak yüzünüze doğru bastırın. Beş dakika böyle bekleyiniz.

Burun ve yanağınıza buz tatbik ediniz.

(Bir plastik torba içine buz doldurarak.)

KANAMA DURDUKTAN SONRA YENİDEN KANAMAYI ÖNLEMEK

Güçlü şekilde sümkürmemeye dikkat ediniz.

Yerden ağır bir şey kaldırmak ya da buna benzer zorlayıcı hareketler yapmayınız.

Başınızı mutlaka göğsünüzden daha yukarda tutmaya çalışınız.

Tuzlu su içeren spreylerle burun içi nazikçe temizleyiniz

Aspirin gibi kan sulandırıcı ilaçlar almayınız.

Sıcak su ile uygulama yapmayınız, ılık veya oda sıcaklığında su kullanınız.

UYARI

Eğer kanama durmuyorsa veya yeniden kanamaya eğilim gösteriyorsa; Eğer kanama nedeniyle yorgunluk ve halsizlik hissediliyorsa.

Eğer kanamanız burun önüne kanamadan çok boğaz arkasına doğru oluyorsa vakit kaybetmeden doktora başvurunuz.

Türkiye'nin süper traktörü 'CASE IH MAGNUM 380 CVX' Avrupa'da "Yılın Traktörü" ve "Yılın Makinesi" seçildi

Bolonya'da gerçekleştirilen EIMA - Uluslararası Tarım ve Bahçe Makineleri Fuarı'nda "2015 Yılın Traktörü" ve Paris'teki Uluslararası SIMA Tarım Fuarı'nda "2015 Yılın Makinesi" seçilen Case IH Magnum 380 CVX, Konya'da düzenlenen 13. Uluslararası Tarım, Tarımsal Mekanizasyon ve Tarla Teknolojileri Fuarı'nın da en dikkat çekici ürünü oldu. CASE IH'in ilk defa 1987 yılında piyasaya sürülen ve her geçen yıl sürekli geliştirilerek artırılan performans ve verimlilik özellikleri, yakıt tasarrufu, kontrollü emisyon salınımı ve optimize edilen yatırım kârlılığıyla öne çıkan Magnum serisine ait 380 CVX, fuar ziyaretçilerinden tam not aldı.

Süper Traktör Konya'da

Profesyonel çiftçilerin tercih ettiği traktör markası CASE IH, 24-28 Mart tarihleri arasında Konya'da düzenlenen 13. Uluslararası Tarım, Tarımsal Mekanizasyon ve Tarla Teknolojileri Fuarı'nda Magnum serisi üyesi 380 CVX'i, ziyaretçilerle buluşturdu. Bolonya'da yapılan EIMA - Uluslararası Tarım ve Bahçe Makineleri Fuarı'nda, 23 Avrupa ülkesinden 23 bağımsız tarım gazetecisinin oluşturduğu jüri tarafından "2015 - Yılın Traktörü" ve Paris'teki Uluslararası SIMA Tarım Fuarı'nda "2015 - Yılın Makinesi" seçilen Case IH Magnum 380 CVX, Konya'da da fuar ziyaretçilerinden yoğun ilgi gördü. CASE IH; ilk kez piyasaya sürüldüğü 1987 yılından bu yana sürekli olarak geliştirilen performans ve verimlilik özellikleriyle dikkat çeken, yakıt sarfiyatı ve emisyon salınımı adım adım azaltılarak çiftçinin öncelikli tercihi haline gelen Magnum serisinin en iddialı ürünü 380 CVX ile Konyalı ziyaretçilerden de tam not aldı.

TürkTraktör Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir, "Türkiye'nin en güçlü motoruna sahip traktörü Magnum 380 CVX, tüm dünyadaki çiftçiler için geçerli ve efektif bir çözüm. CASE IH'in yenilikçi, 'premium' marka vizyonu ile Türk ve dünya çiftçisine en son teknolojiyi sunma hedefi doğrultusunda, ürün ve hizmetlerin sürekli olarak iyileştirilmesi ilkesiyle geliştirilen Magnum serisinin, Türk çiftçisinin hizmetine tüm dünya pazarıyla "eş zamanlı" olarak sunuldu. Dünyada en modern tarımın uygulandığı ülkelerde kullanılan teknoloji ve ürünleri, CASE IH markalarıyla aynı anda Türk çiftçisiyle de buluşturuyoruz" dedi.

Özdemir; "Yılın Traktörü" ve "Yılın Makinesi" olarak iki unvana birden sahip olan Magnum 380 CVX'i şöyle değerlendirdi:

"Magnum serisi traktörler, var olan en zor test personeli olarak nitelendirilebileceğimiz çiftçilerin günlük uygulamalarından aldığımız geri dönüşlerle geliştirilip iyileştirilen 27 yıllık bir deneyimi ifade ediyor. Türkiye'nin en yüksek beygir ve tork gücüne sahip traktörü Magnum 380 CVX, sadece Avrupa'da değil bütün dünyadaki müşterilerimiz ve çiftçiler için geçerli ve efektif bir çözüm sunuyor. 380 CVX'in en iddialı özellikleri arasında; zor şartlar altında 380 hp nominal güçten 435 hp güce kadar çıkabilen, 1850 Nm tork üreterek kendini kanıtlamış Tier 4B egzoz emisyon değerindeki motoru, kademe ve vites geçişi olmadan sarsıntısız bir şekilde çalışarak debriyaj kayıplarını ortadan kaldıran ve yakıt tasarrufunu maksimuma çıkartan Sürekli Değişken (CVT) transmisyon sistemi, standart olarak sunulan ön aks süspansiyonu, bir otomobil kadar sessiz kabin içi, kullanılması kolay çok fonksiyonlu kumanda kolu, yeni LED aydınlatma paketleri ve yenilikçi palet opsiyonu "Rowtrac" sistemi öne çıkıyor."



"Bolonya'da gerçekleştirilen EIMA - Uluslararası Tarım ve Bahçe Makineleri Fuarı'nda "2015 Yılın Traktörü" ve Paris'teki Uluslararası SIMA Tarım Fuarı'nda "2015 Yılın Makinesi" seçilen Case IH Magnum 380 CVX, Konya'da düzenlenen 13. Uluslararası Tarım, Tarımsal Mekanizasyon ve Tarla Teknolojileri Fuarı'nın da en dikkat çekici ürünü oldu."





BAKIMLI ERKEKLER TONİMEN'İ SEÇİYOR

TONİMEN işletme sahibi Ali Karaca, bakım yapmanın kadınlara özgü olduğunu ancak artık erkeklerin de akım yaptığını söyledi.

Erkeklerin bakıma daha çok ihtiyacı var

Erkeklerin bakıma daha çok ihtiyacı olduğunu ifade eden Karaca, "Erkeklerin kuaförde geçirdikleri vakit bayanların harcadıkları zamandan aşağı kalır değil. Manikür pedikür bir saat sürüyor. Cilt bakımı da öyle. Masaj da kırk dakika. Saç bakımı ve boyayı da eklersek, ortalama dört saati gözden çıkartmak gerekiyor. Traş sonrası tahriş olan ciltler, yorgun yüzler, siyah noktalar bakımı ihtiyaç haline getiriyor. Bakımı yapılması gereken işler içinde görmekten vazgeçin. Bakım bir terapi. Kadınlar için bakım yapmak, yemek, içmek, uyumak kadar doğal. Erkekler için de bakım yapmanın doğallaşması gerekiyor. Çünkü günümüz kadınları bakımlı erkekleri tercih ediyor." dedi.

Yaz sonrası doğallığa bırakın

Güzel ve bakımlı görünmenin ilk şartının pırl pırl, sağlıklı saçlara sahip olmak olduğunu ve ifade eden Karaca, şunları söyledi:

"Ancak denizin tuzlu ve havuzun klorlu suyunda saçları hiç önemsemiyor. Bronzlaşmak uğruna güneşin yakıcı ışınlarına maruz bırakılıyor. Nem oranı düşmüş, kurumuş, çatal çatal saçlarla baş başasınız. En sağlıklı saç dahi, yaz boyunca sıcaklık ve nemin etkisiyle yıpranmaya mahkûm. Yazın sonunda saçlarınızı yapabileceğiniz en büyük iyilik, mümkün olduğunca doğal bir tarz izlemek. Bu da fön makinası ve saç fırçasını bir süreliğine çekmeceye kaldırmak anlamına geliyor."

Saç bakımı

Bakımlı olmanın, giyiminin, temizliğine özen göstermenin erkeğin kendine olan güvenini arttırdığına da dikkat çeken Karaca, "Sosyal çevresinde daha etkin olmasına daha kendine güvenmesine ve kendini daha ön plana çıkarmasına yardımcı olur. Bakım dendiğinde akla birçok eylem gelebilir. Saç bakımı, el ayak bakımı, cilt bakımı gibi. El bakımı yukarıda sayılanlar arasında oldukça önemli bir yere sahiptir. Eller iletişimin başlangıç noktalarıdır. Yeni tanıştığınız biriyle el sıkışırsınız. Yemek yerken, su içerken, birine bir şey verirken neredeyse bütün eylemlerinizi gerçekleştirirken ellerinizi kullanırsınız. Haliyle bu kadar fazla kullanılan bir uzuv çabuk yıpranıp tahriş olacaktır. Ellerinize gereken bakımı göstermediğiniz takdirde sağlığınız ve el estetiğiniz kaybolabilir." diye konuştu.



Ellerinizi bakıma nasıl yapacaksınız?

El bakımı denildiğinde akla ilk gelen şey manikür olduğunu belirten Karaca, "Manikür tırnak kenarlarında biriken ölü deri hücrelerinden arınmaktır. Manikür esnasında tırnaklar törpülenir ve kenarlarında ki ölü deri hücreleri alınır. Sağlık açısından oldukça önemli olan bu işlem sonrasında daha hoş görümlü tırnaklara sahip olabilirsiniz. Bayanların bir erkek te en çok dikkat ettiği şey parmaklar, tırnaklar ve dişlerdir. Karşınızda ki bayanda iyi bir etki bırakmak istiyorsanız tırnak ve el bakımına ayrı özen göstermelisiniz. Ellerinizi her eylem sonrası güzelce yıkayıp her hafta tırnak kontrolünüzü yapmalısınız." dedi.

Pedikür

Karaca, ayak bakımının birinci ve en temel şartı ise pedikür yapmak olduğunu söyledi. Pedikür, hem ölü hücre tabakasının atılmasını hem de daha bakımlı ayaklara kavuşmayı sağladığını ifade eden Karaca şunları söyledi:

"Pedikür ile ayaklarda oluşan nasır, çatlak, tırnak batması gibi sorunlardan kısa sürede kurtulabilirsiniz. Sürekli kırılan ve ayrılan tırnaklar, besleyici ilaçlar ile güçlendirilmelidir. Pedikür özellikle yazın büyük önem taşır. Kışın sürekli kapalı ayakkabılar içinde hava almayan ayaklarımızın sağlıklı ve hoş görünmesi için pediküre ihtiyaç vardır. Batan ayak tırnakları kapalı ayakkabılar içinde kaldıkça büyük problemlere yol açar. Uzman kişiler tarafından tedavi edilmelidir."

Erkeklerde Cilt Bakımı

Cilt bakımının ilk aşamasının cildi temizlemek olduğuna da dikkat çeken Karaca, "Cilt temizliği ter ve ölü hücrelerin ciltten atılmasını ve cildinizin gün boyunca nefes almasını sağlar. Yaşam koşulları, çevre kirliliği, stres, ultraviyole ışınlar ve iklim değişiklikleri cildin kendi nemlendirme yeteneğinin zamanla yavaşlaması sonucu yaşanmayı hızlandırır. Bu aşamada cildinizin artan nem ihtiyacını takviye etmek, cildin esnekliğini, yumuşaklığını cilde geri kazandırmak büyük önem taşır. Yapacağımız rutin bakımlar ciltteki yaşlanmayı uzun yıllar erteler. Konya da Bakımlı Erkekler 'Tonimen' i seçiyor." dedi.

ZEDHABER olarak amacımız basın sektöründe ülkemizin ve bölgemizin ihtiyaç duyduğu değişime ve gelişime açık, sosyal duyarlılık ve sorumluluk sahibi, analitik düşünebilen, uluslararası standartlarda basın eğitimi almış nitelikli yöneticiler yetiştirmektir.



TÜRKİYE'NİN

Onlar sadece üçüncü sayfada değiller artık her yerdeler. Ölme nedenleri, ölme biçimleri birbirine benziyor. Cansız bedenleri sokaklarda. Ve birbirine tıpatıp benzeyen o sokakların fotoğrafları. Çocuklarının gözü önünde bıçaklanıyorlar, anne babalarının yanı başında vuruluyorlar. Hatta çocuklar, annesine ve dedeler de yitiriyor hayatlarını. Bir hukuk ülkesinde, tıpkı çöldeki hayvanlar gibi avlanıyorlar. Bizim kadınlarımız.

Ateş düştüğü yeri yakıyor ne yazık ki ve o ateş bir ormanı yakacak kadar harlı İnsanlar ve vicdanları görüp geçiyorlar, kanlı görüntülerin üzerinden atlıyorlar, ölü kadınlara tıpkı bir ölü gibi bakıyorlar. Tıpkı sahipsiz bir nesne gibi duruyor bedenleri sokak ortasında. Eşlerinin yok ettiği bu bedenleri kimse sahiplenmiyor. Aslında giderayak olan bitenler sadece bedenlerin var oluşu ve yok oluşu üzerinde odaklanıyor. Kadınların ruhu, kişiliği, kimliği yok. Sadece bedenleri var.

Niye ölüyor bu kadınlar?

Kadınlar öldürülmesin eylemlerinin dahi etkisizleştiği, hiçbir anlam ifade etmediği bir ülkede ne etkili olabilir? Mesele kimi ilgilendirmeli? Toprakları epey geniş ve insanları epey kalabalık, problemleri de epey kabank bu ülkede bu-derin- probleme nasıl girilebilir? Yoksa bir probleme girmek onu çözmekten daha iyi ölçütü mü uygulanıyor.

Sorun sadece boşanmak istemeyen kışkırtıcı kocalar ve inatçı kadınlar mı? Sevgililer arasındaki kıskançlık mı? Kontrol edilemeyen öfke mi? Suçlu ölen mi,öldüren mi? Yoksa ölenin de öldürenin de aslında gerçek bir suçu yok mu? Suçluların cezai ehliyetleri var mı? Hak hukuk bu işin neresinde? Bu işin bitirilme noktası ne? Sağlıklı çözüm ne? Mesele epeyce sağlıksızken.

Her iki tarafın da iğne ucu kadar anlama, teşhis etme, çözüm üretme kapasitesi yok. Maddi olanakların yarattığı bir güçten geç, güçsüzlüğü görebilecek kadar mecal de yok. Bir etkisizlik. Bir nafilelik. Yaşadıkları hayatlar gibi ölümleri de nafile! Öyle mi? Belki de sorun burada. Bir etkilenmeme ve etkisizleştirme durumu mevcut. Tuhaf bir ilgisizlik silahıyla etkisizleştirme. En dikkat çekici, en dikkatlerden kaçmayan trajediler dahi asıl elin tutmaması ve asıl gözün görmemesiyle iskanlıyor.

Bir yetki gerekiyor, bir yetkilinin adamakıllı konuya eğilmesi, olan bitenleri hallaç pamuğu gibi dağıtıp gözlerimizin önüne sermesi, bir hukukçunun-kadın olması şart değil. Kılıcını kuşanması ve gözündeki bağı çözmesi gerekiyor.

Yo bu şartlarda hiç biri yeterli olamaz. Anayasadan da ötesi BABA bir yasa gerekiyor. Güçlü bir ses tonu gerekiyor. Üzülmese de "DUR" desin,uyarsın. "Vallahi gözünüzün yaşına bakmam" desin. "Bu kadınların saçının teli zarar görmeyecek. Sizin tek sorunuz bu kadınlarla değil kendinizle, psikolojinizle, algılarınızla ilgili" desin.

Bir talimat gerekiyor. Psikolojiden, felsefeden, sosyolojiden geçtim kör göze parmak gerekiyor. Sigara bırakırmada, trafik kurallarına uydurmada bu kadar hassas davranan ve etkili olan bu hükümet neden kadınların öldürülmemesini sağlayamadı, sağlayamıyor? Çift şeritli yol yapmadaki başarısını neden ilişkilerde uygulayamıyor. Bir, tek şerit sorunu var ve yoldakiler hiç sağlıklı gözüküyorlar. Evlilik canavarları, trafik canavaraları... Mütthiş bir öfke, yalnızlık, yoksulluk, ufuksuzluk, cahillik hakim. Ne yazık ki.

Konuya hakim, acil bir siyasi tavır gerekiyor. Kanamanın acilen durdurulması, acil bir tampon gerekiyor.



ÖLÜ KADINLARI

Gerçi bu kadar dar alanda kısa paslaşmalar yaşanan bir ülkede, insanlara sigara bıraktırmanın, her adımda bir gizlenmiş TEDES kameralarının korkusuyla trafik kurallarına uydurmanın da bir bedeli vardı. Ruh sağlığı örselenmiş insanların akciğerlerini korumak, cebinde ve ruhunda sıfır tüketmiş, iki kat çalışmaya, iki kat endişeye ve iki kat hıza mahkum olmuş insanlara trafikte hız limitlerini aştırmama ne kadar caydırıcı ve inandırıcı olabilirdi ki!

Türkiye'nin öfkeli sevgilileri, kocaları ve kadınları arasında vuku bulan tuhaf kavgaların hapis cezasına çarptırılması, kapalı alanlarda sigara içilmemesi yasağı gibi, kapalı ve açık alanlarda kavgaya tutuşmamları için ceza kesmek de kafi olamaz. Üstüne para vermen, iş vermen, rol vermen lazım. Sorunu rehabilite etmen lazım.

Kadını daha fazla kadınlaştırmadan, (kadın olma durumunu abartmadan) çözmen lazım.

Kadınları önce bir insana dönüştürmen. Ve Bizim kadınlarımız en iyisine layık demen lazım.

BİR KADINDAN FAZLASI...OUT OF AFRICA

“Bir kadından fazlası hiçtir” der Sheakespeare. Ya tüm hiçlik bir tür kadın olma durumuna dönüşmüşse! Kadınlar dumura uğramışsa. Bir kadından daha fazlası değil daha azı olmuşlarsa. Ya, en az Suriyeli mülteciler kadar kucak açılmayı hak ediyorsa bu kadınlar. Bizim kadınlarımız. Öfke, kin ve şiddetin dışında bambaşka duygularla sarılıp sarmalanmaya ihtiyaç duyuyorlarsa? Tıpkı “Benim Afrikam” filmindeki kadar emek istiyorlarsa. En az Afrika kadar mağdur ama Meryl Streep kadar güçlü değilse hiç biri.

Çoklar. Doğumevlerinde bu vatanın çocuklarını doğuran ve kendi kaderiyle baş başa bırakılveren Türk kadını. Kucağındaki bebeğini yüz yıl öncesinin gelenekleriyle kucağında tutan, çılgın bir koruma telaşı içinde (Çocuklarını çılgınca korumalarını haklı gösterecek bir dünyada, ama o dünyanın donanımından yoksun), eviren çeviren. Lohusalık bunlımlarını dört duvar arasında eski bir pijama ile geçiren. (Yüzde yetmiş, sekseni) Bizim kadınlarımız.

En iyi dostu temizlik ürünleri ve tv'deki korkularına yeni fobyler ekleyen tv programlarıyla tehdit edilen, engellenen. Fazla kilolarından müzdarip, ancak hiçbir diyetle de o kilolardan kurtulamayan. Canan Karatay'ı can kulağıyla dinlese de yararlanamayan. Avoncuların tuzağına düşürülmüş. Müge Anlı'nın reyting kahramanları.

Seda Sayan'ın gelin'e, kaynanaya, görümceye, eltiye dönüştürdüğü, ya da çoktan dönüşmüş malzemeyi tepe tepe kullandığı kadınlar. Domestos canavarları.

Ciltleri gibi ruhları da epey bakım isteyen, önce erkekleri tornadan geçirilmesi şart kadınlar.

Ne avon, ne Canan Karatay'ın diyetleri çözebilir bu kadınların problemlerini.

Bizim kadınlarımızın Kerem Doksat'a, Zaha Hadid'e, Şefik Birkkiye'ye, Suzzy Menkes'e, hukuktan önce süper hukukçulara, başka diyetlere, diyetisyenlere, psikologlara, modacılar ihtiyaçları var. Bu kadınların çok şeye ihtiyacı var. Türkiyede yaşayan bir kadın olmak için dünya kadar silaha ihtiyaçları var.

Her gün ölüyorlar. Bedenlerinden önce ruhları. Sonra bedenleri. Erkekleri dahi canlı ölümlere dönüşen.. Bizim kadınlarımız. Bizim Afrika menekşelerimiz.

N.Yıldız Erdal
Out Of Africa...

İÇİNİZ RAHAT OLSUN DİYE
SİGORTACI OLDUK



444 5 077

Allianz 

 MAPFRE

ANADOLU
SİGORTA

ERGO

GÜNEŞ SİGORTA

HDI SİGORTA

Yusuf Tetik Restaurant'ta
Etli ekmeğin Gerçek Tadına
sizlerde inanmayacaksınız...

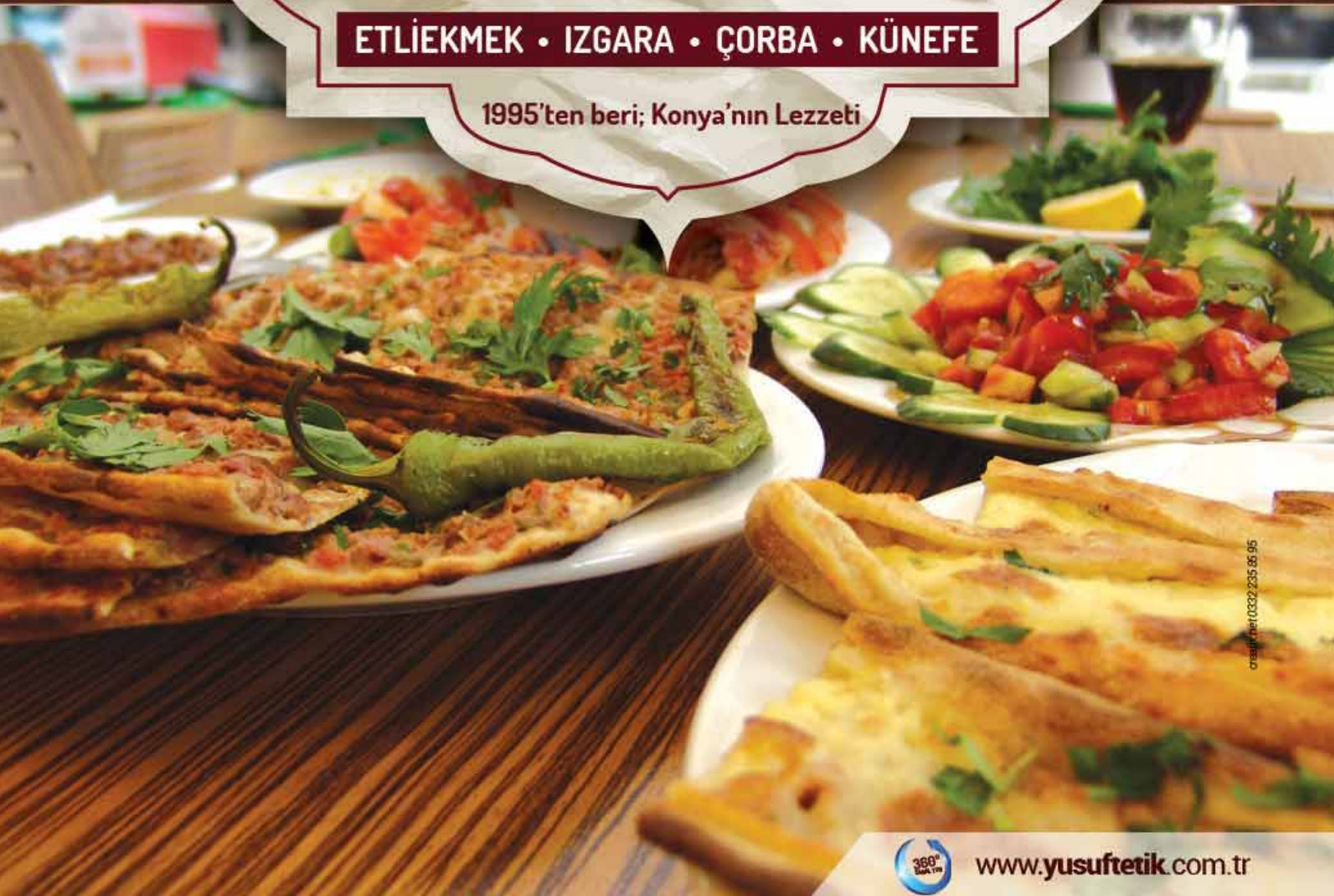
"Birkere tadın, farkı sizlerde fark edeceksiniz"



YUSUF TETİK® Restaurant

ETLİ EKMEK • IZGARA • ÇORBA • KÜNEFE

1995'ten beri; Konya'nın Lezzeti



www.yusuftetik.com.tr

Feritpaşa Mahallesi Kerkük Caddesi Bulut Sitesi 7/A • Selçuklu/KONYA • Rezervasyon: 0332 237 20 21 - 237 33 26

BİR CANI TÜM RUHLARI ÖLDÜRÜR

Doç. Dr İbrahim Eren
Konya Eğitim ve Araştırma Hastanesi
Psikiyatri Kliniği Eğitim Sorumlusu



Nedenleri ve konuları farklı olmakla birlikte ülkemizde son zamanlarda şiddet davranışının arttığı görülmektedir. Öfke ve şiddet davranışının insanlık tarihi boyunca görüldüğü bilinmektedir. Hatta bilindiği üzere ilk cinayet ilk insan olan Hz. Adem'in çocukları arasında yaşanmıştır.

Saldırganlık ve şiddet davranışının doğuştan gelen yönleri olmakla birlikte öğrenilen davranışlardır. İnsanda doğuştan yaşama –yaşatma, ölme –öldürme içgüdüleri vardır. Ancak bunlar ruhsal gelişim ve eğitimle, toplum kurallarıyla ve kanunlarla kontrol altına alınır. Hatta hayvanlar da bile eğitimle davranışları değiştirilebilmekte, hayvanlar içgüdülerini kontrol etmeyi öğrenebilmektedirler.

Şiddet davranışı daha çok erkeklerde görülmekte ve daha fazla da kadınlara uygulanmakla birlikte herkeste görülebilir. Şiddet uygulayan bir insanın sağlıklı olduğunu söylemek te imkansızdır. Bu kişiler psikiyatri de antisosyal olarak isimlendirilen bir kişilik bozukluğuna sahiptir ve toplumda psikopat olarak bilinirler. Suç ve şiddet 15-17 yaşlarındaki gençlerde pik yapmakta, daha sonra azalmakla birlikte devam etmektedir.

Bir gencin şiddet davranışını göstermesi için bazı risk faktörleri vardır .

Bunlar:

- Şiddete maruz kalmış olmak
- Evde okulda yalnız içine kapanık olmak
- Aşırı alınganlık
- Okul başarısının düşük olması
- Öfke kontrolsüzlüğü
- Madde kullanmak
- Fevri olmak
- Çabuk hayal kırıklığına uğramak ve bunu tolere edememek

Gençlerin ve çocukların yaşadıkları şiddetin en acı taraflarından biri de şiddete uğrayan genç ve çocuklar yetişkinlik hayatlarında daha fazla şiddet davranışı göstermeleridir. Şiddet davranışını arttıran önemli bir faktör de madde kullanımıdır. Madde kullanımı alkol dahil insanların kısa ve uzun dönemde davranışlarını kontrol etmelerini azaltmakta bazen de tamamen ortadan kaldırmaktadır.

Şiddet Ruhu Yaralar

Şiddet insanların hayatlarını karartmakta, bir çok insan şiddet nedeniyle hayatını kaybetmektedir. Hayatta olan insanların hayatında da şiddetin ciddi tesirleri, olumsuz etkileri vardır. İnsan ruhunda ciddi –bazen- onulmaz yaralar açmaktadır. Bu etkilenmeye ruhsal travma diyoruz. Gençlerde ve çocuklarda etkileri çok daha fazla olmaktadır. Şiddeti yaşayanlar yaşamları boyunca bu olayın etkisini ruhlarında taşırlar.

BİR SİLAH BİR BEDENİ DEĞİL TÜM RUHLARI VURUR

Toplum içinde ruhsal travmaya yol açan olaylar çok yaygındır. Ruhsal travmayla karşılaşma şansı herkes için eşit değildir. Suç oranının yüksek olduğu yerlerde yaşayanlar, başka ruhsal hastalığı veya alkol-madde bağımlılığı olanlar, askerler, polisler, itfaiye personeli olanlar korkutucu olaylarla daha sık karşılaşılırlar. Kişiyi çok korkutan, dehşet içinde bırakan, çaresizlik duyguları yaratan olayların uzun süren ruhsal sorunlara yol açtığı bilinir. Ruhsal travmalardan sonra en sık görülen iki hastalık: depresyon ve travma sonrası stres hastalığı

Travma sonrası stres hastalığında:

- uykusuzluk,
- kabuslar,
- olayla ilgili anıların rahatsız edici biçimde sık sık hatırlanması,
- süreklili olarak olayın tekrarlanacağı korkusu ve bu nedenle diken üstünde hissetme,
- kolay irkilme,
- çabuk sinirlenme,
- gelecekle ilgili plan yapamama,
- yabancılaşma (başkaları beni veya yaşadıklarımı anlamıyor hissi),
- olayı hatırlatan durumlarda huzursuz olma ve bu durumlardan kaçınma görülür

Bu belirtiler çoğu kişide travmayı izleyen günlerde görülür ve genellikle birkaç hafta içinde kendiliğinden düzelir, ancak bazı kişilerde aylarca, hatta yıllarca sürebilir.

Birinci dünya savaşından sonra tanınmaya başlayan bu hastalık, özellikle Vietnam'dan dönen Amerikalı askerlerde görülen travmatik stres belirtilerinin ayrıntılı biçimde araştırılması ve birçok kitaba, filme konu olması nedeniyle tüm dünyada daha iyi bilinir hale gelmiştir.

Travma Sonrası Stres Hastalığı görülen pek çok kişide aynı anda başka ruhsal rahatsızlıklar da görülür. TSSH ile birlikte en sık görülen hastalık depresyondur. Depresyon dışında çeşitli anksiyete (bunaltı) bozuklukları, aşırı alkol veya madde kullanımı da görülebilir. Daha önceden ruhsal hastalık geçirmiş kişilerde travma sonrasında o hastalıkların yeniden ortaya çıkma riski fazladır. TSSH dışında ikinci bir ruhsal hastalık varsa, hem kişinin yaşadığı sıkıntı ve işgücü kaybı artar, hem de daha yoğun ve daha uzun süreli tedavi gerektirir.

YAPILMASI GEREKENLER

Şiddet davranışının altında insanın karşısındaki insanın duygusunu anlamaması, duygusunu fark edememesi, bir diğer insanın üzüldüğünü anlamasındaki eksiklik, empati yapamama gelmektedir. İnşallah toplumuz bir diğerini anlayabilen insanlardan oluşursa şiddet ve birçok sorun da düzeldi. Bu nedenle çocukları yetiştirmede bir diğer insanı anlayabilme, kendimizi bir başkasının yerine koyabilmeyi öğretmemiz gerekiyor.

Şiddet her insanın ruhsal yapısında fitraten olan bir duygudur. Dini terminolojide kuvve-i gadabiye ile isimlendirilmektedir. Bu duygu kontrol edilmeli ve toplum tarafından kabul edilebilir alanlara yönlendirilmelidir. (Aktivite, üretim, spor vb)

Bireysel travmayı bilerek uygulayan kişilerin hemen hepsi davranış bozukluğu olan, psikiyatride antisosyal olarak isimlendirilen, toplumda psikopat olarak bilinen kişilerden oluşur. Bu tür insanların toplumda azalmasını sağlamak, etkinliklerini azaltmak için başta anne babalara olmak üzere birçok kurumu görev düşmektedir. Öğretmenler, sosyal devletin ilgili kurumları bu konuda elinden geleni yapmalıdır. Aksi takdirde toplumda şiddet kol gezmeye devam edecektir. Bu bireyleri tamamen ortadan kaldırmak mümkün olmadığı için gerekli hukuki ve güvenlik önlemleri de alınmalıdır.

Antisosyal kişilik bozukluğunun erken işaretleri vardır.

Bunlar:

- Agresif, kavgacı, kavgada alet kullanır
- Akranlarıyla kötü ilişkiler
- Sorumsuz, yalan söyler, hırsızlık, okuldan kaçır
- Okul performansı kötüdür
- Evden kaçır, uygunsuz cinsel deneyim
- Alkol madde kullanır
- Hayvanlara eziyet eder

Bu ön uyarıcılar olan çocuklar okul psikologları, rehber öğretmenleri, sosyal hizmet uzmanları, çocuk psikiyatristleri ve psikiyatristler tarafından fark edilip, değerlendirilmelidir. Gerekli bireysel ve sosyal önlemler alınmalı, uygulanmalıdır.

Bütün bunlara rağmen şiddet davranışları olan bireylere hukuki yoldan, adil olmak kaydıyla gerekli cezaların verilmesi, daha sonra o bireyin ve diğer insanların şiddet davranışlarını kontrol etmesine katkı sağlayacaktır. Ayrıca medyada, sinemada kural tanımaz, davranış sorunu olan karakterler kahraman olarak lanse edilmemelidir.

Görsel, yazılı ve sosyal medyaya da büyük görevler düşmektedir. Yaşanılan bir şiddeti yayınlarken dikkatli olunmalı, her türlü detay anlatılmamalı ve ayrıntılı resimler, görüntüler yayınlanmamalıdır. Bu olayı seyreden herkesi yaralamakta ve travmatize etmektedir. Bununla birlikte şiddet olayını görmek, haber şeklinde de olsa ayrıntılı yaşamak izleyenleri de travmatize etmektedir.

Herkese sağlıklı, mutlu, huzurlu, travmasız günler dilerim.

6 ay ömrün kaldı dediler 2 yıldır yaşıyor



Konya'da gittiği özel hastanede beyindeki ur nedeniyle 6 aylık ömrünün kaldığı belirtilen 60 yaşındaki Mustafa Kemal Ünlü, Selçuk Üniversitesi Tıp Fakültesi Nöroşirürji Ana Bilim Dalı Yrd. Doç.Dr. Hülagü Kaplan tarafından gerçekleştirilen başarılı bir ameliyatın ardından sağlığına kavuştu. 2 yıldır normal hayatına devam eden Ünlü, sağlığına kavuştuğu için çok mutlu olduğunu söyledi.

6 aylık ömrün kaldı dediler

3 yıl önce şiddetli baş ağrısı şikayeti ile başvurduğu özel hastanede beyinde kötü huylu ur tespit edilen Mustafa Kemal Ünlü'ye doktorlar ameliyat olması gerektiğini söyleyip 6 aylık ömrünün kaldığını belirtti. Maddi imkanları yerinde olmayan Ünlü ameliyatını olamadı. Bunun üzerine Selçuk Üniversitesi Tıp Fakültesi'ne giden Ünlü'ye Nöroşirürji Ana Bilim Dalı Yrd. Doç.Dr. Hülagü Kaplan ameliyatı yapabileceğini belirtti. Başarılı geçen 2 ameliyatın ardından sağlığına kavuşan Ünlü, özel hastanedeki doktorların 6 ay ömrü kaldığını söylemesine rağmen 2 yıldır hayatta olduğunu söyledi.

Şiddetli baş ağrısı ile başladı

Şiddetli baş ağrısı şikayeti ile hastaneye müracaat ettiğini anlatan Ünlü, şunları söyledi:

"Hastalığım şiddetli bir baş ağrısı ile başladı. Tahminimce 15 gün kadar sürdü. İlk önce aile hekimime başvurdum. Fakat herhangi bir netice alamadım. Daha sonra gitmiş olduğum özel bir hastanede beyin tomografisini çekirdim. Beynimde ur olduğu belirlendi. Ancak maddi gücüm yetmediği için tedavi olamadan ayrılmak zorunda kaldım. Daha sonra Doç. Dr. Hülagü Kaplan'ın yapmış olduğu müdahale sonrası beynimde ki ur alındı ve şimdi de rahatladım."

Eşinin sık görülen baş ağrılarından dolayı doktora gitmek zorunda kaldığını anlatan Cevriye Ünlü de "Yapılan muayeneler sonucunda beyinde tümör olduğu tespit edildi. Ancak özel hastane olması sebebiyle ve bizimde maddi imkansızlıklar olmasından dolayı tedavi olamadık. Daha sonra başvurduğumuz devlet hastanesinde tedavisi görüldü ve sağlığına kavuştu. Daha önce yapılan muayeneler sonucunda eşime altı aylık ömrü olduğu söylenildi. Fakat sağ olsun doktorların yapmış olduğu müdahaleler sonucunda sağlık durumu iyileşti." dedi.

Hastanın durumu iyi

Nöroşirürji Ana Bilim Dalı Yrd. Doç.Dr. Hülagü Kaplan da hastasında beyin tümörü tespit edildiğini söyledi. Kaplan, "Teşhis konulduktan sonra en kısa zamanda hastayı nasıl müdahale edebiliriz dedik. Yapılan teşhisler sonucu ameliyata alındı. Ancak bu tür ameliyatlardan sonra hastanın felç kalabilmesi veya konuşma bozuklukları olabilir. Ama hastamızda böyle bir durum yaşamadık. Yapılan ilk cerrahi müdahalenin ardından hastanın durumu iyi oldu. Daha sonra yapılan kemoterapi sonucu durumu iyileşti. Ancak daha sonra hastamız tekrar geldiğinde beyindeki tümörün büyüdüğünü fark ettik. Yapılan ikinci ameliyatın ardından tekrardan hızlı bir iyileşme oldu. Biçilen altı aylık ömürden sonra tam üç yıl geçti ve hastamızın durumu gayet iyi." diye konuştu.

KADINA GÜN, SISTEME RANT



Zedlife - Zeki Dursun

Kadınların pek değerli olduğu günü idrak etmek kadınlara verilen değeri görmemize engel değil! Kutlamalar en eğlenceli kısımdır bu işin. Organizasyonu yapan kadınlara verdiği değer ölçüsünde getirir sanatçısını. Gülmek için yazıyorum bunları zira kadının günü bu gün olmalı 8 Mart değil! İnceden protesto ediyorum anlayacağınız sistemi 11 Martı Kadınlar günü ilan ediyorum, hatta 12, 13, 14 Martı'da. Nisan ayını, mayısı ilan ettiğim gibi.

Kadın değerli anladık da bu değerın kaynağı ne? Altın neden değerli? Süper iletken, başka? Az bulunuyor, falan filan... Ya kadın neden değerli? Bu cevap siyasi düşünceye, tarih algısına, dini anlayışa, öğlen yediğiniz yemeğe, son izlediğiniz filme göre değişiyor. Ben Allah'ın verdiği değeri konuşmak istiyorum. Kadın değerli çünkü Allah vermiş o değeri diyeceğim.

Bir referans eserle başlayalım; Mustafa İSLAMOĞLU'nun "Adayış Risalesi" adlı eserini kadın erkek her kes okumalı öncelikle. Hocayı tanımayan yoktur ama kısaca bahsediverelim. İslamoğlu pek çok alanda üretken bir yazar, nasıldan çok neden sorusunu önceler seveni çoktur, eleştireni de, biraz da sevmeyeni var sanırım.

Bir kere kadın erkeğin eşitidir. Fiziki bir eşitlik olmadığını biliyoruz; İslam fiziki eşitsizliğin eşitliği bozmayacağına işaret ediyor ve kadına böyle bakıyor. İslam böyle bakarken toplum niye şaşkınlık yapıyor? Gelenekler çerçevesinde, cahiliye mantığıyla refleks gösterdiği için. Kadın toplumun refleksleriyle değerlendirdiği bir varlık haline gelmiş. Baş açık, baş kapalı, sarışın, esmer, kilolu, zayıf... Toplum derken bu reflektif bakış açısına kadınları da katıyorum, kadınlar da kadınlara reflektif bakıyor. Kadın reflekslerden çok daha fazlasını hak etmiyor mu?

Soru; neden böyle? Cevap: Sistem böyle istiyor. Kadın bir obje olmalı. Yetmez her türlü ticari meta onun üzerinden pazarlanmalı. Otomobil lastiğinden kıyafete, makyaj malzemesinden gıda sektörüne kadar kadının dişiliği kullanılmalı. Topluma pompalanan cinsel obje algısı sınır tanınamalı, kutsallar, ahlaki değerler, aile kavramı yerle bir edilmeli.

Başka, alkol ve uyuşturucu da destek olarak öne sürülmeli. Hedef; değerleri olmayan bir sistemi hakim kılmak. Oysa kadın değerler bütünü bir parçasıdır.

Gelelim kadınlar gününe, bu da sistemin ürettiği başka bir strateji. Kadını önemseydiğinden veya çok yanlış yaptık günah çıkartalım tavrından değil, çıkarları öyle gerektirdiği için kadınlar günü var. Mal satılacak, birileri demogoji yapacak, İslam'a bu yolla saldırılacak...

Böylesi bir tiyatrodan figüran olmayayım diye 8 Martta kadınları yazmadım. Anne olmanın ilk şartının hamile kalmak olduğunu zannedenlere inat. Adanmış bireylerle yükselecek toplumda kadın hak ettiği değere kavuşacaktır. Polise sopa çekmekle veya ucube erkeklerin giydiği mini eteklerle, "Dip boyası gelmiş" feminist teyze taşkınlıklarıyla ancak şaklabanlıklar yaparsınız. Nasıl adayacağız? Nasıl gelişecek bu toplum? Onu başta söyledim bir zahmet Mustafa İSLAMOĞLU'nun kadim eserlerinden Adayış Risalesi'ne göz atverin. Kesmedi mi? Beklediğiniz çıkışı yapmanıza yetmedi mi? O zaman size biçilmiş figüran rolünü oynamaya devam: Bir sonraki 8 Martta, dövdüğünüz, sövdüğünüz, koruyamadığınız, eline sağlık demeyi çok gördüğünüz, trafikte tahammül edemediğiniz, sadece çocuk doğurmayı reva gördüğünüz, ütüsünü beğemediğiniz, süt izni vermediğiniz, başörtüsüne karıştığınız, akşam iki lafın belini kırmadığınız kadınlarınıza çiçek almaya devam...



CİNAYETLERİN ÖNLENMESİNDE ADALET SİSTEMİMİZ NEREDE?

Ülkemizin ekonomik, siyasi, sosyal, hukuki, konjktürel, etnik ve politik sorunlarının olduğunu biliyoruz, müşahede ediyoruz. Bu sorunlarla ilgili köklü ve ciddi çalışmalar yapılmaktadır. Ayrıca yapılan çalışmaların katılımcı ve toplumsal mutabakatı esas alındığını da görüyoruz.

Bütün bu çalışmalar milletimize, halkımıza geleceğimizin daha aydınlık, daha güvenli olduğu ümidini veriyor. Ancak yıllardan beri devam eden adi cinayet olaylarının trendinin büyük bir artış eğilimi kazandığını, neredeyse sıradanlaştığını müşahade ediyoruz. Bu durum milletimizin ne kültürüne ne inancına ne de tarihi müktesebatına uygun değildir. Artık haber izleyemez hale geldik. Özellikle medyanın haberleri verişi şekli de kişilik gelişimi sürecindeki çocuklarda yanlış rehber /model seçmelerine neden olabilmektedir. Biz erişkinler bile bu haberlerden sonra günlerce kendimize gelemiyoruz.

Bu sorunların çözümünde çok yönlü projeler eş zamanlı uygulanmalı ve pozitif sinerji sağlayarak çözüme gidilmelidir.

Suçun önlenmesinde ve tekrarlanmasının engellenmesinde tabi hukukunda kabul ettiği en etkin çare cezadır. Cezanın da etkili olabilmesi için suçla münasip olması şarttır. Aksi halde bırakın önlemeyi suçta teşvikten başka bir işe yaramaz. Cezanın etkili olabilmesi için kamu vicdanı tatmin olmalı. Özellikle de mağdurun acısını bir ölçüde dindirmelidir. Belli ki cinayetler karşılığında verilen cezalar sonuç vermiyor, cinayetler devam ediyor. Çoğu ya ikinci ya da üçüncü cinayet suçu olarak karşımıza çıkıyor. Buradan da anlaşılıyor ki verilen cezalar suçluyu ıslah konusunda da işe yaramıyor. O halde siyasi ve hukuk

kurumu otoriteleri toplumun da eğilim ve istemini dikkate alarak canilerle ilgili cezalarda yeni yapılanmaya gidilmesi zorunlu ve kaçılmaz hale gelmiştir.

Bu durum toplum vicdanının tahammül sınırını da açmış olmalı ki artık idam cezasının getirilmesi çığlıklar yükselmeye başlamıştır. Yetkili, etkili ve sorumlu kurumlar bu çığlıklara kulak vermek zorundadır.

Hükümetimizin başta başbakanımız olmak üzere tüm üyeleri milletvekillerimizin kahr ekseriyeti cinayetlere karşı idam cezasının önleyici belki de suç işleme potansiyelindeki kişileri ıslah edeceği kanaatindedirler. Ayrıca halkımızın en az % 80-90'ını da aynı düşüncededir. Konuyla ilgili bir referandum yapılsa sonuçlar bu oranlarda olacaktır. Çünkü insanın fitratı merhamet üzerinedir. Hiç bir merhamet sahibi kişi de bundan farklı düşünmez.

Geçmiş yıllarda ve yakın zamanda işlenen cinayetleri hafızamızda canlandırabiliriz. Bu cinayeti işleyenlerin, hangi vicdan, ahlak ve hukuk ıslahından söz edebilir, mağdurların ve bizlerin vergileriyle bu canilerin karınlarının doyurulmasına razı olabilir.

Hukuk hakları koruyan müesseselerin ve müeyyidelerin adıdır. Evrensel bir kavramdır. İnsan hakları kavramının ilkesi iki, çerçevesi beştir.

Bu haklar devredilemez vazgeçilmez ertelenmez haklardır. Doğuştan itibaren her insan bu haklara sahiptir. Bu haklar hukukun teminatı altındadır. Her ırk her renk her dil her din ve her coğrafya için geçerlidir.

Nedir iki temel ilke?

Fitrate aykırı hak olmaz hiç bir insanın yaratılışındaki dizaynını değiştirmek üzere genetiğinde oynama yapılmaz. Örneğin bir insanın genlerini değiştirerek gözleri tepesinde, ayakları karnında olacak şekilde hiç bir bilim adamının çalışması hakkı olamaz.

1. Tabiata, doğaya aykırı hak olmaz. Doğaya aykırı yapılan her girişimin bir bedeli vardır. Yer altında binlerce defa yapılan nükleer denemelerden açığa çıkan enerji saklandığı yerden açığa çıkar insanlık deprem, tsunami ve fırtına olarak bedelini öder.

İnsan hakları kavramının çerçevesi bellidir. Birinin hakkının bittiği yerde diğerinin hakkı başlar. İnsan hakları kavramı sınırsız ve sonsuz değildir. Sınırsız ve sonsuz kavramı matematikte boştur, tanımsızdır, tanımsız olan şeyin uygulaması da yoktur.

a) Her insan ana rahmine düştükten itibaren yaşama hakkına sahiptir. Kimsenin bu hakkı gasp etme hakkı yoktur.

b) Her insanın aklını koruma hakkı vardır. İnsanların bu hakkına zarar veren hiçbir işlem ve eylem meşru olmadığı gibi kimsenin bu hakkına saldırmaz, dokunulamaz.

c) İnsanların meşru yollarla mülk edileme hakkı vardır. Kimse bu hakka tecavüz edemez.

d) Her insanın inanma hakkı vardır. Dilediğine tapar, dilediğine inanır, inancının gereğini yapar.

e) İnsanların evlat edinme ve neslini devam ettirme hakkı vardır.

Söz konusu beş temel hakkı bir cümlede toplamak gerekirse; can emniyeti, akıl emniyeti, mal emniyeti, inanç emniyeti ve nesil emniyeti devletin güvencesinde ve koruması altında olmalıdır.

İnsanın oğlunun var oluşuyla birlikte bu hakların ihlali de hep olagelmıştır. Hukuk kurumu bu ihlalleri ortadan kaldırmak ve mağduru koruma adına tesis edilmiştir. İnsanın sosyolojik, ekonomik, kültürel ve teknolojik gelişime paralel olarak hukuk kurumları da değişim ve tekamüle uğramıştır.

Hukuk kavramının içini dolduran müeyyidelerin uygulama alanı adalet sistemidir. Bu sistemin temel amacı:

1. Toplumda suç olgusunu yok etmek ve suç işleme eğilimini kırmak.

2. Mağdurun haklarını korumak, kamu vicdanını tatmin etmek ve rahatlatmak, toplumsal gerilimi ortadan kaldırmak.

3. Mümkün olduğunca suçluyu islah edip topluma kazandırmak.

Ülkemizde son yıllarda işlenen suç olaylarının profiline baktığımız zaman çeşitlilik bakımından oldukça zengin bir profil görüyoruz. Bunlar içerisinde kanımızı donduran çocuk cinayetleri özellikle dikkat çekmektedir. “inşallah bugünkü haberlerde bir cinayet olayı yoktur.” Temennisiyle haber

dinlerken tekrar birkaç cinayet haberi yüreklerimizi parçalıyor. Canilerin geçmişleri incelendiğinde ilk suçları olmadığı görülmektedir. Belli ki adalet sistemimizin 3. Amacı gerçekleşmemiş yani islah olmamıştır. Manipülasyona uygun adalet sistemimizle birkaç yıl sonra karşımıza çıkabiliyor, komşumuz olabiliyor vs.

Çocukları, insanları önce tecavüz edecek sonra da salata gibi doğrayarak çuvala koyup çöp konteynırına atacak ya da boş bir araziye gömecek, aynı arazide cesetlerin üzerinde piknik yapacak, sorgusunda da “canım öyle istedi bende yaptım” diyecek, adalet sistemimiz de “yanlış yapmışın kuzum ne yapalım, olmuş bir kere, şurada ye iç yat istirahat et belki yıllar sonra islah olursun seni de böylece topluma kazandırmış oluruz”.

Bu anlayış batı hukukunda suçlunun haksızlığını koruma anlayışıdır. Peki, mağdurun hakkı ne olacak? O maktul yavruların anası babası yakınları ne yapacak? “Adalet sistemimiz, ne kadar da adilsin! Benim alın terimden verdiğim vergilerle bu katilleri besliyorsun. Hakkım helal olsun mu?” diyecek.

Yasa yapan kurumlarımıza sesleniyorum! Bu manzaraları vicdan tahtınızın hangi makamına oturabiliyorsunuz?

Sizin de en az halkımız kadar rahatsızlık duyduğunuzu, vicdan azabı içinde olduğunuzu biliyoruz. Hukuk, mağdurun hakkını koruyacak bir olgu ise, katile/katillere verilecek ceza hususunda mağdura niçin sormuyorsun yüreği yanan o, önce onun vicdanını rahatlatmalısın.

Suçsuz ve haksız yere insanların yaşama hakkını gasp eden kimsenin yaşama hakkı olmaz. Bu nedenle idam cezası getirilmeli, gerekli hukuki alt yapı süratle hazırlanmalı, idam adalet sisteminin müeyyide yasaları içinde yer almalıdır. Aslında bu yasa ile kan davaları da önlenmiş olacaktır. Çünkü kamu vicdanını rahatsız eden ve mağdurun hak alma, intikam alma hırsı kırılmış olacaktır.

Kadın cinayetinin son kurbanı Özge Can evladımız olmuştur. Millet olarak yüreğimiz sönmeyen ve hiç de sönmeyecek bir ateşle yanmaktadır. Bundan sonra başka Özge Canlarımızın benzer cinayetlere maruz kalmaması için hukuk sistemimizin katili korumak değil, mağdurun hakkını koruyacak şekilde dizayn edilmesini istiyoruz. Avrupa Birliği engelini önümüze sürerek hukukumuzun katledilmesini istemiyoruz.

Sonuç olarak yasama kurumumuz (TBMM), seçimi müteakiben yeni anayasa hazırlama süreciyle birlikte bu sorunu da ele almalı ve sonuçlandırmalıdır. En doğrusu da sorunu millete sunup çözümünü de ondan istemektir. Yani referanduma gitmektir.

Sayın yasama kurumu üyeleri milletvekilerimiz sizler bu soruna el atmazsanız millet sizin yakanıza elini atar, burada olmasa bile yüce mahkemenin tecelligahında yakanızdan tutar. İşte o zaman Kuran’i ifadeyle “Vay Halinize”.

Bir inanan olarak benden söylemesi, muhakemesi ve muhasebesi size ait.

Dr. Kudsi ÖNCÜ



FODUL MANAV 7 GÜN 24 SAAT HİZMETTE

Konya Muhacir Pazarı Balık hali girişinde hizmet veren Fodul manav 7 gün 24 saat çalışıyor. Müşteri memnuniyetini ön planda tutan Fodul Manav, ürünlerinin organik olmasına özen gösterirken, ev ve iş yerlerine servis yaparak hizmette sınır tanımıyor. Yılın 12 ayı 90 çeşidin üzerinde meyve ve sebzenin bulunduğu manavda hamile ve hasta yakınları için ürünler özel dolaplarda saklanıp, özel ambalajlarında ilk günkü tazeliği ile müşterilerine sunuluyor.

Kaliteli ürün

İşletme sahibi Talha Şahin öncelikle manavlarının bir aile manavı olma özelliği taşıdığını söyledi. Yıllardır ürünlerini müşterilerine sunarken kaliteye önem verdiklerini belirten Şahin, "İşyerimizde ürünlerimizin Organik olmasına, kaliteli olmasına özen gösterdik. Müşterilerimize hizmette sınır tanımadık." dedi.

Ev ve işyerlerine servis

İsteklere anında cevap vermek için ellerinden geleni yaptıklarını da belirten Şahin şunları söyledi:

"Ailenizin bir parçası olduk. Bu çizgide devam etmek ve isteklerinize anında cevap vermek için uğraştık ve uğraşmaktayız. Evlere ve iş yerlerine servis yaparak hizmette sınırlarımızın olmadığını ispatlamaktayız. Güzel ve bereketli Akdeniz'in en güzel, kaliteli ve bulunabilirliğiyle en önde manav olma özelliğini taşımaktan ve siz müşterilerimize hizmet vermekten onur duyuyoruz."

7 gün 24 saat açık

Yıllardır adeta bir nöbetçi manav gibi çalıştıklarını da ifade eden Şahin, "7 gün 24 saat açık olan manavımızda her sabah özenle hal'den seçtiğimiz sebze ve meyveleri ve kendimize ait bahçelerden toplayıp getirdiğimiz ürünlerimizi, büyük bir titizlikle ve de renk armonisine dikkat ederek adeta bir tablo gibi siz değerli müşterilerimizin beğenisine sunuyoruz." dedi.

Hamile bayanları unutmuyoruz

Manavlarında müşterilerin her türlü meyveyi bulma imkanı bulduğunu da kaydeden Şahin şöyle konuştu:

"Yılın 12 ayı 90 çeşidin üzerinde meyve ve sebzenin bulunduğu manavımızda hamile ve hasta yakınları için ürünlerimizi özel dolaplarımızda saklayıp, özel ambalajlarında ilk günkü tazeliği ile kendilerine ulaştırıyoruz. Müşterilerimizin aradıkları meyveleri manavımızda bulduklarında ise yüzlerinin aldığı ifade bizde büyük mutluluk yaşıyor."



Talha Şahin



FARMASI UYSAL KOZMETİK

AÇILDI

Farmasi Kozmetik "Uysal Kozmetik" Konya Şubesi hizmete girdi. Kurucusu Dr. Cevdet Tuna'nın olduğu 1950'den beri 5 kıtada hizmet vererek 121 ülkeye ihracat yapan Farmasi Kozmetik'in Uysal Kozmetik bürosu Ceylan gözü sokak Selçuklu'da vatandaşların hizmetine açıldı.

Farmasi Kozmetik'in Konya Pılavin Direktörü olan Selma Uysal, tarafından açılan şubenin açılışına Farmasi Genel Müdürü Yardımcısı Devrim Hamaratlar ve çok sayıda davetli katıldı. Selülit, cilt bakımı, kişisel bakım ürünlerinin üreticiliğini yapan firma eklem ağırları, mantar rahatsızlığı gibi hastalıkları da kısa sürede giderebilecek ürünleri yüzde 100 yerli üretim olarak halka sunuyor.

Konuyla ilgili olarak açıklama yapan Farmasi Kozmetik Konya Pılavin Direktörü olan Selma Uysal "İnsanlar, Farmasi hakkında çok bilgi sahibi

değil. Farmasi Kozmetik ürünleri Sağlık Bakanlığı'ndan onaylı ve Helal Belgelidir. Çoğu insan kozmetik ve kişisel bakım ürünlerini marketlerden alıyor. Marketlerde vatandaşlar ürünün kapağını açıyor, deniyor. Dolayısıyla ürünü alan kişi ikinci el bir ürün alıyor ancak sıfır ürün ücreti ödüyor. Oysa Farmasi'de ürün ikinci el olmadan sıfır haliyle elinize ulaşıyor ve yüzde 33 indirim kazandırıyor. 121 ülkeye ihracat yapıyor olması ve yüzde 100 Türk üretimi olması, Farmasi'yi tercih ettiriyor. Ayda 2-3 defa dünyanın her bir tarafından doktorlar gelip ürünleri kontrol ediyor. Bu ürünleri mümkün olduğu kadar Türkiye'nin kullanması çok önemlidir. Çünkü ürünler kendisini 121 ülkeye kabul ettirmişti diyen Uysal iletişim Bilgilerimiz ise www.uysalkozmetik.com – T:0 850 840 9937" dedi.

www.uysalkozmetik.com
Buhara Mh.Ceylangözü Sok.20/B Selçuklu/Konya
İletişim:0 850 840 9937
0 332 248 4041 • 0 532 351 9552
abdullah@farmassi.com • bilgi@farmassi.com

DenizBank Çiftçinin Yanında

Orta Anadolu Bölge Müdürü Süleyman Şanlı DenizBank'ın Merak Edilen Yönlerini Anlattı..

DenizBank Orta Anadolu Bölge Müdürü Süleyman Şanlı Bankanız ve faaliyetleri hakkında bilgi alabilir miyiz?

DenizBank, gelişmekte olan Türk denizcilik sektörüne finansman sağlama hedefi ile bir kamu iktisadi teşebbüsü olarak 1938 yılında kuruldu. 1997 yılının başında, bir bankacılık lisansı olarak Zorlu Holding tarafından Özelleştirme İdaresi'nden satın alınan DenizBank, Ekim 2006'da Dexia bünyesine katıldı. 6 yıl boyunca Dexia'nın ana hissedarlığında faaliyetlerini sürdüren DenizBank, 28 Eylül 2012 itibarıyla Rusya'nın en büyük ve köklü bankası Sberbank çatısı altında hizmet vermeye başladı.

Türkiye'nin en büyük 5. Özel Bankası olarak sektördeki öncü ve yenilikçi çalışmalarına devam eden DenizBank'ın Türkiye'nin 81 ilinde, iştiraklerin şubeleri dâhil toplam 745 şubesi ile 15 bine yakın çalışmanı bulunmaktadır.

Grubumuz, perakende, küçük ve orta ölçekli işletmeler, ihracatçılar, kamu ve proje finansmanı ile ticari ve kurumsal segmentlere odaklanmış olmakla birlikte tarım, enerji, turizm, eğitim, sağlık, altyapı ve denizcilik öncelik verdiğimiz pazarlar arasında yer alıyor.

Denizbank Tarım Bankacılığı hakkında kısa bilgi verebilir misiniz?

2002 yılında Tarış Bank'ın satın alınmasının DenizBank için bir kilometre taşı olduğunu belirten Şanlı, "Bankamız Tarışbank'ın satın alınması ile tarım bankacılığını keşfetti, tarımın Türkiye ekonomisi için önemini fark ederek kısa sürede özel bankalar arasında lider konuma yerleşti. Bugün 1 milyona ulaşan çiftçi müşterimiz, 4 milyar TL'nin üzerindeki tarım kredimiz ile sektör liderliğimizi devam ettiriyoruz. Türkiye'de bir ilk olan ve sayısı yarım milyonu aşan Üretici Kart'ımızla küçük ölçekli üreticinin uygun fiyatlar ve uygun ödeme koşulları ile tarımsal üretimini yapacağı girdilere (mazot, gübre, yem, tohum, zirai ilaç, tarımsal ekipman vb.) ulaşmasını sağlıyoruz. Üretici Kart ile çiftçilerimize 5 ay vadeli 0 faizli akaryakıt alım imkânı sağlayabiliyoruz. Çiftçilerimize Üretici Kart ile Bağ-Kur primlerini hasatta ödeme imkânı sunuyoruz. Turkcell kampanyamız ile çiftçilerimiz tüm yıl konuşuyor limit dahilindeki Turkcell Faturalarını Üretici Kart ile hasatta faizsiz ödeyebiliyorlar. Çiftçiler, şubelerimizden, anlaşmalı üye işyerlerindeki POS makinalarımızdan, ATM'lerimizden, web sayfamızdan ya da sadece bir sms atarak cep telefonlarından Üretici Kart başvurusunda bulunabiliyorlar. Hayvancılık, Seracılık, Balıkçılık, Traktör ve Tarımsal Ekipman ve Arazi Alım alanlarında üreticilerimizin her türlü yatırımını finanse ediyoruz. Çiftçilerimize projeli yatırım kredilerimizle, tarımsal tesis kurulumu, arazi ve tarımsal ekipman alımı, hayvan seçimi gibi konularda danışmanlık yapıyor, anahtar teslim proje hizmeti sunuyoruz. Avrupa Birliği Kırsal Kalkınma (IPARD) Fonları ve Kırsal Kalkınma Yatırımlarının Desteklenmesi Programı (KKYDP) kapsamında hibe almaya hak kazanan projeleri finanse ediyoruz. Tarım bankacılığı ala-

nında yine bir ilk olan uygulamamız ile, çiftçilerimiz sms göndererek tarım kredisi başvurusu yapabiliyorlar."

Her zaman ve her yerde, çiftçinin yanında olduklarını, bankacılık hizmetlerini hızlı ve formalitesiz olarak onların ayaklarına götürdüklerini belirten Şanlı, "Tarım sektörünü her anlamda destekliyor, sektöre finansal destek sağlarken üreticilerin sosyal hayatlarına da değer katmak için çeşitli bilgilendirme ve eğitim faaliyetlerinde bulunuyoruz. Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın düzenlemiş olduğu "Tarım ve İnsan" konulu fotoğraf yarışmasına destek oluyoruz. Yine Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın düzenlemiş olduğu "Tarıma Değer Katanlar" yarışmasına destek vererek; tarımın önemini vurgulanmasına, tarımsal gelişime gönül veren tarım personellerinin ödüllendirmesine ve toplumda fark yaratacak projelerin yaygınlaşmasına aracılık ediyoruz. Yıl boyunca tarım fuarları ve yerel festivallere katılarak çiftçimizin yanında oluyoruz. Bugün de Konya'nın önder çiftçileri ile bir araya gelmenin mutluluğunu yaşıyoruz" diye konuştu.



Konya dünyada ve Türkiye'de marka

Konya'nın Türk tarımında ve dünya çapında önemli bir marka olduğunu ifade eden Şanlı şöyle konuştu: "Konya ilinin 100 bini aşkın kayıtlı çiftçisi bulunmaktadır. Konya ilinde kayıtlı Üretici Kart müşterimiz 30 bine yaklaştı. İnanılmaz bir gelişim kaydediyor. Konya merkez ve ilçelerinde 14 şubemiz ile hizmet vermekteyiz. Bu şubelerimizin 8 adedinde Tarım Bankacılığı faaliyetlerine yoğun bir şekilde devam ediyoruz."

Diğer sektörleri de destekliyoruz

Tarımın kendileri için bir sevda, bir sosyal sorumluluk olduğunu da kaydeden Şanlı, "Bunun dışında diğer iş kollarında da bizim bankamızın öncelikleri ve ilkleri var. Örneğin ticari kısımda kurumsal dediğimiz sektörler olan turizm, dericilik, sağlık ve inşaat sektörlerine kredi veren bir kuruluşuz. Keza spor kulüplerini de en fazla finanse eden bankaların başında geliyoruz" dedi.

DenizBank olarak KOBİ Bankacılığı'na yaklaşımınızdan, ürün ve hizmetlerinizden bahsedebilir misiniz?

DenizBank KOBİ bankacılığı olarak; Bölgemizde 34 şube ile hizmet veriyoruz. Geniş bir servis ağı ve müşterilerimize yakın hizmet anlayışıyla; sokağımızda gördüğümüz esnafımızdan, ciro su 40 milyona kadar olan işletmelere hizmet veriyoruz.

Bu kapsamda Temel Bankacılık ürünlerinin yanı sıra; Faktoring'den Filo Kiralamaya, Bankacılık Tarifelerinden, KOBİ'lerin bir çok konuda kendilerini tanıtabilecekleri B2B bir platform olan KUMSAL'a kadar çok geniş bir ürün yelpazemiz var.

Burada en önemli amacımız; Esnaf ve KOBİ'lerimizin önemli bir sorunu olan maliyetlerini asgari seviyelere indirecekleri ürün ve hizmetleri sunabilmektir.

Küçük boy işletmelerimizde en önemli ürünlerimiz arasında yer alan İşletme Kart, gerçek şahıs işletme sahibi ve tüzel kişilik olan küçük ve orta boy işletmelerin her türlü ihtiyacına yönelik bir üründür. Bu kart aracılığı ile müşteriler karta bağlı 4 farklı ürünü şapka limit dahilinde kullanabilmektedirler.

- Eşit Taksitli Ticari Kredi
- Kredili Mevduat Hesabı (KMH)
- Sezon Ödemeli Sektörel Kredi
- Şirket Kredi Kartı ürünlerini tek bir limitte İşletme Kart gerçek şahıs firmaları ve tüzel firmalara kullanılmaktadır.

Büyük boy işletmelerde ise "Sermayenize Destek" kredileri ile 120 aya kadar finansman desteği sağlarken, Dış ticaret işlemlerinde EXİM kredileri, Akreditif, Kabul /Aval kredileri gibi farklı alternatiflerle çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz. KOBİ'lerimizin yatırım projelerinin finansman ihtiyacının karşılanması ve geliştirmeyi tasarladığınız projelerin desteklenmesi için de ;

- Tedarikçi kredileri



- Kosgeb
- KGF (Kredi Garanti Fonu)
- EIB (Avrupa Yatırım Bankası)
- TURSEFF (Enerji verimliliği ,GES ,HES vs. enerji yatırımı kredileri)
- Fuar Kredisi
- Franchise Kredisi gibi alternatif çözümleri sunuyoruz.

Eşit taksitli/Rotatif Altın kredisi ,İmalatçı altın kredisi ve Gümüş kredisi gibi finansman desteklerimiz ile kuyum sektörü müşterilerimizde çözüm ortağı oluyoruz.

DenizBank olarak bireysel bankacılık yaklaşımınızdan, ürün ve hizmetlerinizden bahsedebilir misiniz?

DenizBank, Nisan 2013 tarihinde kamuoyuna açıkladığı, Citi'nin Türkiye'deki bireysel bankacılık bölümünün satın alınımına dair işlemi, Temmuz 2013 tarihinde tamamladı. Bu kapsamda; Citi Türkiye bireysel bankacılık bölümünün 600 binden fazla müşterisini, 32 şubesini ve 1.400'e yakın Citi Türkiye bireysel bankacılık çalışanını bünyesine katmış oldu. Bu katılım sonrasında bankamızın toplam çalışan sayısı 14 bine yaklaşmış oldu.

DenizBank, internet bankacılığında fark yaratan, sektörün önünü açan yeni nesil ürün ve hizmetleri ile uluslararası arenada ödüller aldı.

Facebook, Twitter ve SMS aracılığı ile Türkiye'de kredi başvurularını alan ilk banka olduk.

DenizBank internet sitesi, Altın Ömücek Web Ödülleri'nde "Kurumsal Site", "Bankacılık ve Finans" ve "İnternet Bankacılığı" kategorilerinde en iyi 3 siteden biri oldu.

The Banker'ın düzenlediği "Teknoloji ve İşlem Bankacılığı'nda İnovasyon Ödülleri"nde; Facebook Banka Şubesi, CepteVade, Twitter Kredi uygulamaları ile "Perakende Bankacılıkta Yılın Teknoloji Projesi", fastPay, CepteVade uygulamaları ile "Mobil Bankacılıkta İnovasyon" ve Twitter Kredi ve Facebook Banka Şubesi uygulamaları ile "Sosyal Medya Kullanımında İnovasyon" olmak üzere üç ayrı kategoride üç ayrı birincilik elde etti.

DenizBank, finansal hizmet sektörünün bankacılık yönetimi alanında dünya çapında en saygın kurumlarından ABD merkezli Bank Administration Institute (BAI) ve ABD Bankalar Birliği (ABA) tarafından inovasyon alanında verilen 2014 yılı BAI Bankacılık İnovasyonu Ödülleri'nde "Dünyanın En İnovatif Bankası" seçildi.

Kefilsiz bireysel tüketici kredisi kullanmak isteyen herkese şubeye gitmeden internet ya da cep telefonu üzerinden 30.000 TL'ye ka-

dar kredi başvurusu yapma imkânı sunuyoruz ve 5 dakika içinde yanıt veriyoruz. DenizBank Web'de Kredi ya da DenizBank Cep'te Kredi başvurusu yapmak için tüm gereken vatandaşlık numaranızı yazarak kısa mesaj olarak göndermek ya da DenizBank'ın internet sitesine giriş yaparak site üzerinden vatandaşlık ve cep telefonu numaranızı yazıp göndermek. Bu işlemi saniyeler içinde tamamladığınızda kredi cevabınız 5 dakika içinde cep telefonunuza geliyor.

Türkiye'de Şampiyonluk yaşamış 5 büyük kulübümüzün yanında Anadolu kulüpleri ve Manchester United'ın resmi kart tedarikçisiyiz. Toplamda 17 takım ile kart anlaşmamız bulunmakta olup Kayseri Erciyesspor Bonus ve Konyaspor Bonus'ta bu portföy içindedir. Türkiye'de bu ölçekte çeşitlilik sağlayan tek bankayız. DenizBank olarak spor kulüplerinin birinci bankası olmaya devam ediyor ve spor kulüpleriyle işbirliğini güçlendirerek artırmaya devam ediyoruz. Yeni işbirlikleri her zaman gündemimizde olmaya devam edecektir.

DenizBank olarak Ticari bankacılık yaklaşımınızdan, ürün ve hizmetlerinizden bahsedebilir misiniz?

Denizbank ticari iş kolunda 25 – 200 Milyon TL ciro aralığı bulunan firmalara hizmet verilmektedir.

Spor kulüplerinin ana bankası durumundayız yaklaşık ,kulüplerimize 927,7 milyon TL finansman desteği sağlamaktayız.

Niş sektörlerimizden turizm sektöründe de %18 lik Pazar payı ile lider bankayız.

Diğer önemli bir faaliyet alanımızda kamu sektörü , kamu alanında her 3 belediyeden 1 ile aktif çalışıyoruz.



TÜM BRANŞLAR İLE HİZMETİNİZDEYİZ

Tüm sağlık hizmetlerini tek çatı altında toplayan, dünya standartlarında sağlık hizmeti sunan, modern ve teknolojik donanımı ile Türkiye'nin sayılı özel hastaneleri arasında yer alan **Medicana Konya Hastanesi**, geniş bir akademik kadro ve uzman hekimleri ile tüm branşlarda hizmet veriyor.

- ACİL SERVİS
- AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI
- ANESTEZİ VE REANİMASYON
- BESLENME VE DİYET
- BEYİN, SİNİR VE OMURGA CERRAHİSİ
- BİYOKİMYA
- ÇOCUK AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI
- ÇOCUK SAĞLIĞI VE HASTALIKLARI
- ÇOCUK YENİDOĞAN
- DAHİLİYE
- DERMATOLOJİ
- ENDOKRİNOLOJİ VE METABOLİZMA
- ENFEKSİYON HASTALIKLARI VE KLİNİK MİKROBİYOLOJİ
- FİZİK TEDAVİ VE REHABİLİTASYON
- GASTROENTEROLOJİ
- GENEL CERRAHİ
- GÖĞÜS CERRAHİ
- GÖĞÜS HASTALIKLARI
- GÖZ HASTALIKLARI
- KADIN HASTALIKLARI VE DOĞUM
- KALP DAMAR CERRAHİSİ
- KARDİYOLOJİ
- KBB
- MEDİKAL ESTETİK
- MEDİKAL ONKOLOJİ
- NÖROLOJİ
- NÜKLEER TIP
- ORTOPEDİ VE TRAVMATOLOJİ
- PLASTİK & ESTETİK CERRAHİ
- PSİKİYATRİ
- PSİKOLOJİ
- RADYOLOJİ
- TÜP BEBEK MERKEZİ
- ÜROLOJİ



0850 460 6334
0850 460 MEDI
www.medicana.com.tr

ÖZEL MEDICANA
KONYA HASTANESİ
0332 221 80 80

zedlife 44

MEDICANA



Dadakoğlu Ayakkabı 1300 ürün çeşidi ile Konya'dan Türkiye'ye açılıyor

Konya'da Ayakkabı ve kavafiye sektöründe Türkiye'nin önde gelen firmalarının arasında yer alan Dadakoğlu Ayakkabı, bin 300'e yakın ürün çeşidi ile toptan satış yapıyor. 70'e yakın farklı firma ile çalışan Dadakoğlu Ayakkabı Konya'dan tüm illere satış gerçekleştiriyor.

1968 YILINDAN BUGÜNE

Dadakoğlu Ayakkabı Yönetim Kurulu Başkanı Ali İhsan Dadakoğlu, sektöre ilk olarak 1968 yılında 'Köylü' markası adı altında lastik ayakkabı üretimi ile girdiklerini söyledi. Dedeleri Ali Canturat Dadak tarafından kurulan firmanın daha sonra teklik ve sandalet çeşitleri üretmeye başladığını belirten Ali İhsan Dadakoğlu, "2007 yılında geniş müşteri ağına daha çok ürün çeşidi ile daha iyi hizmet verebilmek için Babam Hüsemattin Dadak ve kardeşim Hasan ile birlikte Aykent Ayakkabıcılar Sitesi'nde toptan satış mağazası açtık" dedi.

BİN 300 ÜRÜN

Firmalarının ön önemli hedeflerinin müşterilerine yüksek kaliteli ürünleri en uygun fiyata sunmak olduğunu anlatan Ali İhsan Dadakoğlu, şunları söyledi:

"Yurt dışından da dönem dönem mal ihraç ederek pazarlamasını gerçekleştiriyoruz. Sürekli yenilikleri takip ediyoruz. Yıllardır süregelen tecrübemizle, müşteri odaklı anlayışımızla firmalara hizmet veriyoruz. Elimizde bulunan ve çalıştığımız 70 firma tarafından üretilen bin 300'e yakın ürün çeşidi ile firmamızın istediği ürünü tedarik etmeye çalışıyoruz." dedi.

HEM KALİTELİ HEM UCUZ

Hem kaliteli hem de ucuz ürün sattıklarını ifade eden Dadakoğlu, "Hem kışlık hem de yazlık ürünlerimizle müşterilerimize en iyi ve kaliteli hizmeti sunmak istiyoruz. Erkek, kadın ve çocuk ürünlerimizi 17 liradan başlayıp 40 lira arasında değişen fiyatlarla toptan satıyoruz. Ayakkabıların yanı sıra kara lastik ve teklik çeşitleri ile de müşterilerimize hizmet veriyoruz. Türkiye'nin bir çok ilinden gelen müşterilerimiz kalite noktasında bizi tercih ediyor. 60'a yakın ile toptan satış yapıyoruz" dedi.



İMLANT TEDAVİSİ

Konya Selçuk Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi
Öğretim Üyesi Prof. Dr. Özgür İnan

Hastaların kaybettiği dişlerinin yerine yapılan çeşitli protezler o bölgede kaybedilen çiğneme fonksiyonunu, konuşma etkinliğini ve estetiği geri kazandırmaya yöneliktir. Kaybedilen dişlerin sayısına ve biyomekanik kurallara özen gösterilerek o bölgeye hareketli protez, doğal diş destekli sabit protez yapılabilir. Artık günümüzde geleneksel standart protezlerin yerine çene kemiği içine yerleştirilen implantlardan destek alan hareketli veya sabit protezler sıklıkla kullanılan tedavi yöntemi olmuştur.



Diş hekimliğinde implant tedavisi rutin bir tedavi halini aldı. Her türlü diş eksikliğinde kullanılan bu tedavinin tam protezlerin hareketliliğini azaltması yada tam dişsiz hastalara porselen köprü uygulamaları ile tekrar sabit bir tedavi sağlaması gibi avantajları bulunmaktadır. Bunların yanı sıra komşu dişlerin kesilmemesi dolayısıyla diş sağlığının korunması, diş eksikliği olan bölgedeki kemiğin korunması, protez hacminin azaltılmasıyla hastaya daha rahat kullanımı olan protezlerin sunulması ve protezlerin ömrünün uzaması gibi avantajları vardır.



İmplant tedavisi için önemli olan yeterli kemik miktarı, kemik genişliği ve kemik kalitesidir. Bu yöntem temel olarak cerrahi ve protetik aşamadan oluşur. Uygulamalar genellikle lokal anestezi altında gerçekleştirilmektedir. Vakanın durumuna göre ileri veya basit uygulamaları içerir. Cerrahi aşamada implantlar doğru pozisyonda ve doğru bölgeye yerleştirilmelidir. Cerrahi işlemin 3 ay sonrasında ise protetik aşamaya geçilmektedir. Protetik parçalar takıldıktan sonra ölçü alınıp porselen kronlar veya diğer protez seçenekleriyle işlem tamamlanmaktadır.

İmplant tedavilerinde en önemli noktalardan biri de hijyen motivasyonudur. Ağız sağlığı kötü olan hastalarda yeterli ağız bakımı yapılmazsa implant ameliyatı sonrası implant kayıpları yaşanmaktadır. Özellikle implant hastalarında, hastanın ağız sağlığı için bilgilendirilmesi, motive edilmesi ve hastaların düzenli aralıklarla kontrolü gerekmektedir.





Prf. Dr. Okka, “Göz tansiyonuna dikkat edin”

Türk Oftalmoloji Derneği Glokom Birimi Genel Sekreteri Prof. Dr. Mehmet Okka, Türkiye’de tahminen 2 milyon kişinin göz tansiyonu (glokom) bakımından risk altında bulunduğunu belirterek, erken teşhis, erken ve uygun tedaviyle glokomdan oluşabilecek körlüğün kesinlikle önlenilebileceğini belirtti

Düzenli göz kontrolü yaptırın

Prof. Dr. Okka, “8-15 Mart Dünya Glokom Haftası” olduğunu belirterek halk arasında göz tansiyonu olarak bilinen glokomun, göz içi basıncının yüksek seyretmesi ve göz sinirlerinin tahrip olması sonucu körlüğe neden olabildiğini söyledi. Hastalığın uzun süre gizli seyrettiğini işaret eden Dr. Okka, özellikle 40 yaş sonrası her yıl mutlaka düzenli göz kontrolü yaptırılması gerektiğini kaydetti.

Ger dönuşü yok

Prof. Dr. Okka, “Türkiye’de tahminen 2 milyon kişi göz tansiyonu bakımından risk altında. Bu hastaların sadece yüzde 5’i hastalıklarının farkında” ve maalesef bunlardan sadece 300 bini tedavi edilebilmekte” dedi. Glokomda görme kaybı oluştuktan sonra geri dönüş olmadığını, bu nedenle erken tanının çok önemli olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Okka, şunları kaydetti:

“Glokom yıllar içinde yavaş yavaş ilerleyen sinsi bir hastalıktır. Hiçbir şikâyetiniz olmayabilir. Ani kapalı açılı glokom gibi tiplerde şiddetli ağrı görülebilir. Ancak diğer tipler de glokom genellikle bir göz doktoru tarafından muayene esnasında saptanır. Bu yüzden çoğu kişi ancak iş isten geçtikten görme siniri tahrip olduktan sonra hastalığın farkına varabiliyor. Bunun sonucunda da körlük gelişiyor. Glokoma bağlı körlükte tedavi de mümkün değildir. Yapılan araştırmalar göstermiştir ki, Türk toplumu tarafından hastalık yeterince bilinmiyor. Erken teşhis, erken ve uygun tedavi, glokomdan oluşabilecek körlüğü kesinlikle önlemektedir.”

Bu sorunları olanlar dikkat etsin

Göz tansiyonu normalden yüksek olanlar, aile ve yakın akrabalarında glokom bulunanlar, yüksek miyop veya hipermetrop kusuru olanlar, göz



Prof. Dr Mehmet Okka

yaralanması geçirenler, kortizonlu ilaç kullananlar, şeker ve migren hastalarının glokom bakımından risk altında olduğuna dikkat çeken Okka, “Glokom tedavisinde göz içi basıncının düşürülmesi olmazsa olmaz kabul edilir. Ancak son yapılan çalışmalarda ortaya çıktı ki, tedavide sadece göz içi basıncı düşürmek yeterli değil. Göz sinirinin ve retina tabakasının da beslenmesinin bozulmaması gerekir” dedi.

Risklerini bilmiyorlar

Bugüne dek glokom ile ilgili yapılan araştırma sonuçlarına da değinen Prof. Dr. Mehmet Okka, “Araştırma sonuçları, kişilerin bu kadar önemli bir hastalığı bilme oranının çok düşük olduğunu göstermektedir. Glokom hastalarının bile kendi hastalıkları, tedavisi ve olası riskleri konusunda yeterince bilgi sahibi olmadığını görüyoruz. Bizleri kaygılandıran bir diğer nokta ise daha yüksek risk altındaki kişilerin nerede ise yarısının kontrol için en az yılda bir kez bile doktora gitmediği gerçeğidir. Burada önemli olan nokta hastaların gerekli tedaviyi almazlarsa kör olacaklarını bilmemeleridir” dedi. Okka, glokomda erken teşhis ve tedavinin önemine dikkat çekti.

EV ALMAK İÇİN NELERE DİKKAT EDİLMELİ



Adem Bulut

ADEM BULUT İNŞAAT Yönetim Kurulu Başkanı Adem Bulut, ev alırken dikkat edilmesi gerekenleri anlattı. Bulut, ev alırken bir mimar veya teknikerle gezilmesinin daha iyi olacağını söyledi.

Ev sahibi olacaklar tek şansı var

Türk toplumunun, evleri bir yaşam yeri, bir yuva olarak kullandığı için çok şey ifade ettiğini belirten Bulut, "Bizim müşteri kitlemiz çoğunluk olarak memur ve sanayici kısmından oluşuyor. Memurlar genelde çift maaşlı olduğu için satışlar kredi ile gerçekleşiyor. Hayatında belki de tek alacağı ev olduğu için firmaları araştırıyor. Konya'da yaşam yerleri gittikçe değişiyor. Şuan da Konya'da ki en fazla nüfus Selçuklu'da bulunmaktadır. Yaşam şartların elverişli olması, ulaşımın kolay olması, alışveriş merkezlerinin, üniversitelerin ve birçok sosyal imkanın bulunması buraları daha cazip hale getiriyor. Bunlardan ziyade ev alırken bir emlakçı ile değil de bir mimar veya teknikerle gezilmesi daha iyi olacaktır. Ama öncelik olarak firmaya bakacak, projeye bakacak, kuruma bakacak en önemlisi ise bütçesine bakacak. Yani kısacası şöyle söylemek gerekirse herkesin tek atımlık kurşunu var ve bunu en iyi nasıl değerlendirebilir hesabını yapması lazım." dedi.

Müteahhit, evi kendisi oturacaktı gibi yapmalı

Bir müteahhidin kendi oturacaktı gibi ev yapması gerektiğini anlatan Bulut, şunları söyledi: "Bir müteahhitin en önce hakkaniyet duygusunun olması lazım. Yapmış olduğu evin kendi eviymiş gibi kendisi oturacaktı gibi yapması lazım. Para kazanmaya öncelik vermemesi gerekir. Hani ilk başta para kazanıyor gibi görünse de firmasına ya da markasına yatırım yapmadığı için birkaç sene içerisinde kaybolup gidecektir. Ancak maliyetten kaçmayıp işini düzgün yapan bir kişi birkaç yıl içerisinde ki kariyeri gittikçe artacak ve bu ona daha fazla kazanç sağlayacaktır."

Yurt dışında ki yapı mı yoksa işçilik mi?

Yurt dışına yapı fuarlarına katıldığını da belirten Bulut, "Şunu söyleyebilirim ki, orda ki müteahhitler bizim kadar lüks binalar yapmıyor. Onlarda öncelik binaların sağlam olması, kaliteli olması ve güvenilir olmasıdır. Şehirleşme konusunda da bizden iyiler. Bizim şehirlerin en büyük sıkıntısı alt yapı yetersiz-

liğidir. Bir bina yaparken alt yapı sıkıntısı bizi daha çok yoruyor. Arsa bulmakta zorlanıyoruz. Kat karşılığı istenen yerlerde arsa sahipleri çok tamahkâr davranıyor. Millet bizim söylediğimiz fiyatin çok çok üstünde değer biçiyor. Biz bu noktada belediyelerden de destek bekliyoruz." dedi.

Yapılan yeni sitelerin otopark kapasitesi

Yeni yasalara göre bir tane dairenin bir araçlık yerinin olması gerektiğini ifade eden Bulut, şunları söyledi:

"Bu da yaklaşık olarak 20-25 metrekare alana denk geliyor. Ama bizim yapmış olduğumuz sitelerde bir değil de en az iki tane olacak şekilde otopark düzenliyoruz. Ya da kapalı otoparkın yanında bir tane de açık olmak üzere 2 otopark yapıyoruz. Konya'da araç sayısı çok fazlalaştı. Şimdiki yeni yasaya göre on iki dairenin üstünde olan bir sitenin kapalı otopark yapması lazımdır."

Belediye kontrolleri nasıl

Konya'da Zümrüt Apartmanı faciası yaşandıktan sonra belediyenin çok ciddi anlamda önlemler almaya başladığını ifade eden Bulut, "2011 yılında başlayan yapı denetim firmaları ile birlikte belediyenin etkinliği de pek kalmadı. Ama denetimdeki arkadaşlar sağ olsunlar elinden gelen gayreti sarf ediyorlar. Zaten Konya'da ki binalar sağlam yapılıyor. Kentsel dönüşüm hükümetin desteklemiş olduğu bir projedir. Eskiden yapılmış olan binalar gün geçtikçe tehlike arz ediyor. Kentsel dönüşüm Konya'da iki üç yıldan beri mevcut Karatay bölgesi başlamış, Meram bölgesi ise projeler kapsamındadır. Kentsel dönüşüm gün geçtikçe hız kazanıyor." diye konuştu.

Arsa sıkıntıları

Binaların yükseltilmesi gerektiğini de kaydeden Bulut, "Arazi toplulaştırılması arsalarda yapılıyor ama inşaatlarda da yapılması lazım. Binaların yükseltilmesi lazım. Çünkü yaşam alanı kalmıyor. Bunu yapmadığın zamanda bahçe kalmıyor. Özellikle de bunun en güzel örneğini İstanbul'da görebiliyoruz. Biz Konyalılar da bunu istiyoruz ama Konya'da bunu yapacak arsa yok." dedi.

İnternet Ortamında Marka İhlali ve Hukukî Koruması

Günümüzde ticaret ve hizmet sektöründe faaliyet gösteren firmalar, müşterilerine internet üzerinden ulaşarak markalarını küresel boyuta taşımaktadırlar. İnterneti doğru şekilde kullanan firmalar, elektronik ticaret (e-ticaret) ve elektronik reklam (e-reklam) ile zaman, işgücü ve maliyet anlamında büyük kazançlar sağlamaktadır. Bugün Konya'da üretilen tahinli pideler internet üzerinden alınan siparişlerle Çin'e ve Japonya'ya gönderilebilmektedir.

İnternet ortamında yapılan ticaret ve hizmet faaliyetleri, ciddi boyutlara varan marka ihlallerini de beraberinde getirmiştir. Bu anlamda firmaların marka hakkına riayet ve haksız rekabet sorumluluğu yanında, internet servis sağlayıcılarının da haksız fiil sorumluluğu bulunmaktadır.

E-ticaret ve e-reklam sektörünün hızla büyümesi karşısında reklamcılar ve internet servis sağlayıcıları ile marka hakkı sahipleri arasındaki menfaat dengesinin korunması ekonomik ve hukukî bir zorunluluk haline gelmiştir.

İnternet ortamındaki marka ihlallerinden bazıları şu şekilde sıralanabilir:

- İnternet alan adı ile marka ihlali (www."marka".com)
- Markanın başka firmanın internet sitesinde izinsiz kullanılması
- İnternet sitesinde markanın kötülenmesi
- Markanın başka bir firmaya ait internet reklamında izinsiz kullanılması

Marka hakkı sahiplerinin, internet ortamında gerçekleşen marka ihlallerine karşı başvurabilecekleri hukukî korumalar mevcuttur. Marka sahiplerinin, hukukî korumalardan daha etkin şekilde yararlanabilmeleri için markalarını Türk Patent Enstitüsü nezdinde tescil ettirmeleri gerekmektedir. Marka tescili, markanın "556 Sayılı Markaların Korunması Hakkında Kanun Hükmünde Kararname" kapsamında korunmasını sağlayacaktır. Tescilsiz marka sahipleri ancak, Türk Ticaret Kanunu'nun "Haksız Rekabet" başlığı altındaki hükümlerinden yararlanabilmektedir.

Hukukî koruma olarak, marka hakkında tecavüz halinde savcılık şikâyeti ile marka hakkına tecavüz edenler hakkında ceza davası açılması sağlanabilir ve/veya hukuk mahkemelerinde tespit, önleme ve tazminat davası açılabilir.

Marka hakkı sahibi, internet ortamında kendisine ait marka hakkına tecavüz olduğunu düşünüyorsa bu durumun tespiti için Savcılığa ve/veya Fikrî ve Sinaî Haklar Hukuk Mahkemesine başvurmalıdır. Tespit talebi ile birlikte Savcılıktan şüphelilerin cezalandırılması; hukuk mahkemesinden ihlalin önlenmesi ve maddi-manevî tazminat taleplerinde bulunabilir.

Her ne kadar Savcılığa şikâyette bulunmadan da marka hakkına tecavüz edenler hakkında hukuk mahkemelerinde yukarıda bahsi geçen hukuk davaları açılabilir ise de, dava açmadan önce Savcılığa müracaatın daha tedbirli bir hareket olduğunu düşünüyoruz.

Hukukî koruma yollarına başvuran marka hakkı sahibinin, ilk aşamada Savcılığa başvurarak marka hakkına tecavüzün tespitini ve



şüphelilerin cezalandırılmasını talep etmesi zaman ve masraf yönünden daha tasarruflu olacaktır. Zira Savcılığa müracaatta şikâyetçilerden dosya masrafı alınmamaktadır. Şikâyetten hemen sonra savcılık dosyası bilirkişilere gönderilerek internet ortamındaki marka hakkının ihlali tespit edilmekte ve yeterli delil olması halinde şüphelilerin cezalandırılması için Fikrî ve Sinaî Haklar Ceza Mahkemesinde ceza davası açılmaktadır.

Savcılık soruşturması sırasında alınan bilirkişi raporunda, "şüphelilerin marka hakkına tecavüz edip etmedikleri" ayrıntılı şekilde açıklanacaktır. Savcılık vasıtasıyla marka hakkına tecavüz durumu tespit edildiği takdirde belirttiğimiz üzere şüpheliler hakkında ceza davası açılır. Bu aşamadan sonra marka hakkı sahibinin hukukî haklarını ispat etmesi daha kolay bir hal alır ve Fikrî ve Sinaî Haklar Hukuk Mahkemesine başvurarak önleme, maddi ve manevî tazminat talebinde bulunulabilir. Ceza Mahkemesinde, marka hakkına tecavüz edenlerin cezalandırılmasına karar verilmesi halinde Hukuk Mahkemesinde de önleme ve tazminat kararı verilmesi gerekecektir.

Özet olarak, internet ortamında marka hakkının ihlal edildiğini düşünen marka hakkı sahiplerine, sırasıyla aşağıda belirttiğimiz hukukî koruma yollarına başvurmalarını tavsiye ediyoruz.

1-Savcılığa verilecek şikâyet dilekçesiyle, internet ortamındaki marka hakkına tecavüzün tespitini ve marka hakkına tecavüz edenlerin cezalandırılmasını talep etmek.

2-Savcılık soruşturması sırasında alınan bilirkişi raporundan sonra ve/veya şüphelilerin cezalandırılması için ceza davası açılmasından sonra hukuk mahkemesinde önleme ve maddi-manevî tazminat davası açmak.

3-Savcılığa müracaat etmeden de marka hakkına tecavüzün tespiti, önlenmesi ve tazminat için hukuk mahkemelerinde dava açılabilir. Fakat bu yol daha masraflı olup, kesin sonuç almak daha zordur.

Marka sahipleri uzun yıllar ve uğraşlar sonucunda markalarına ticarî itibar kazandırmaktadırlar. Markalar, izinsiz olarak e-reklamlarda ve e-ticarette kullanılmakta ve marka sahiplerine ciddi boyutta zararlar vermektedir. Marka sahiplerinin, marka haklarının ihlali halinde bahsettiğimiz hukukî yollara başvurmaları, markalarının itibarını koruyacak ve firmaların ekonomik anlamda zarar görmesini engelleyecektir.

Av. İtrî ŞENALP
Kale Patent / Marka ve Patent Vekili

MEKPAN PANEL

bu kaliteye
şapka çıkartılır...



Türkiye'de Tek Sinüs Cephe ve
Siding Cephe İmalatını
Mekpan Panel Yapmaktadır...



farklı yapıların
farklı yüzü...
different face of the Buildings.



MEKPAN
PANEL

3. Organize San. Böl. 7.Sokak. No.11 Selçuklu / Konya
Tel : +90 332 239 21 44 | Fax : +90 332 239 21 45
www.mekpanpanel.com | info@mekpanpanel.com

Organik Gübre

Biovin



BİTKİLERDE BESİN İHTİYACINA ORGANİK ÇÖZÜM!

Biovin Organik Gübreler



Çiftçinin Dostu

Yararları

- Bitkilerin kök gelişmesini teşvik eder.
- Toprak mikroorganizmalarının çoğalmasını sağlar.
- Tarlada kalıcı azotun kısa sürede bozulmasını sağlar.
- Hafif topraklarda suyun tutulmasını sağlar.
- Azot, fosfor, potasyum, demir, çinko gibi elementleri bitkilerin almasına yardımcı olur.
- Su ve havanın toprağın içinde daha iyi bir şekilde dolaşmasını sağlar.



Amino Asit İçerikli

%100 Organiktir.

Potasyum

Fulvik Asit İçerikli

Organik Azot

Hümk Asit İçerikli



Biovin TriAzot18

18-0-0

- Üstün kalite çinko, fosfor ve demir içerir. çapraz tohum tohumu, çimlenme ve kökleri hızla güçlendirir. erken hasat.
- Toprakta kalıcı azotun kısa sürede bozulmasını önler ve bitkinin verimliliğini artırır.
- Bitki, çimlenme ve gelişiminde maksimum hızla büyür.
- Bitkinin suyu çok daha etkili şekilde tutmasını sağlar.

İçerik:			
Organik azot	18	Toprakta kalıcı azot	18
Fosfor	0	Demir	0
Çinko	0	Toprakta kalıcı azot	18
Organik asit	18	Toprakta kalıcı azot	18
Ammoniyum azotu	18	Toprakta kalıcı azot	18
Organik asit	18	Toprakta kalıcı azot	18
Organik azot	18	Toprakta kalıcı azot	18
Organik asit	18	Toprakta kalıcı azot	18
Organik azot	18	Toprakta kalıcı azot	18
Organik asit	18	Toprakta kalıcı azot	18

BIOVIN ORGANOMİNERAL SIVI GÜBRELER

Yeni



Biovin Demir2

5-5-5+2 (Fe)

- Bitkinin kökleri gelişmesini teşvik eder. çapraz tohum tohumu, çimlenme ve kökleri hızla güçlendirir. erken hasat.
- Bitkinin suyu çok daha etkili şekilde tutmasını sağlar.
- Bitkinin verimliliğini artırır.

İçerik:			
Organik azot	5	Toprakta kalıcı azot	5
Fosfor	5	Demir	2
Çinko	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik asit	5	Toprakta kalıcı azot	5
Ammoniyum azotu	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik asit	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik azot	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik asit	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik azot	5	Toprakta kalıcı azot	5
Organik asit	5	Toprakta kalıcı azot	5



Biovin Bor6

6-6-0+6 (B)

- Bitkinin kökleri gelişmesini teşvik eder. çapraz tohum tohumu, çimlenme ve kökleri hızla güçlendirir. erken hasat.
- Bitkinin suyu çok daha etkili şekilde tutmasını sağlar.
- Bitkinin verimliliğini artırır.

İçerik:			
Organik azot	6	Toprakta kalıcı azot	6
Fosfor	6	Demir	6
Çinko	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik asit	6	Toprakta kalıcı azot	6
Ammoniyum azotu	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik asit	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik azot	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik asit	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik azot	6	Toprakta kalıcı azot	6
Organik asit	6	Toprakta kalıcı azot	6



Biovin Çinko2

3-0-6+2 (Zn)

- Bitkinin kökleri gelişmesini teşvik eder. çapraz tohum tohumu, çimlenme ve kökleri hızla güçlendirir. erken hasat.
- Bitkinin suyu çok daha etkili şekilde tutmasını sağlar.
- Bitkinin verimliliğini artırır.

İçerik:			
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Fosfor	0	Demir	2
Çinko	6	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Ammoniyum azotu	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3



Biovin Mikro

3-0-6+2 (Zn)

- Bitkinin kökleri gelişmesini teşvik eder. çapraz tohum tohumu, çimlenme ve kökleri hızla güçlendirir. erken hasat.
- Bitkinin suyu çok daha etkili şekilde tutmasını sağlar.
- Bitkinin verimliliğini artırır.

İçerik:			
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Fosfor	0	Demir	2
Çinko	6	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Ammoniyum azotu	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik azot	3	Toprakta kalıcı azot	3
Organik asit	3	Toprakta kalıcı azot	3





TEOMAN "yavaş yavaş 2015" TURNESİNE YOĞUN İLGI!

Konya Rixos Otelinde Sanatçı Teoman Rüzgarı Teoman, Vodafone FreeZone sponsorluğunda, Atlantis Yapım organizasyonu ile gerçekleşen "yavaş yavaş 2015" turnesinin konserinde hayranlarıyla buluştu. Teoman, sevenleri tarafından uzun zamandır beklenen ve 7 şehri kapsayacak akustik konser turnesi kapsamında Konya'daydı. Organizasyonu Atlantis Yapım tarafından yapılan konserde performansı ile Konya'yı sallayan Teoman, şarkılarını sevenleriyle birlikte seslendirdi. "Renkli Rüyalar Otel" şarkısıyla konsere başlayan Teoman, Konya'da hayranlarına keyifli saatler yaşattı. "Paramparça", "İstanbul'da Sonbahar" gibi geniş kitlelerin bildiği parçaların yanı sıra "Bugün", "En Güzel Hikayem", "Bana Öyle Bakma" gibi şarkılarının akustik hallerini, "yavaş yavaş" turnesinde seslendiren Teoman sahne performansı ile gönülleri fethetti!

Magazin - Meriç Güleç



Kuzeyin Rüzgarı Konya'da Esti

Konya Rixos Otelde sahne alan Volkan Konak, dinleyicilerine keyifli saatler yaşattı. Konya'da sahneye çıkan Volkan Konak sahnede dinleyicilerine kendi hayat hikayesinden kesitler anlatarak kah ağlattı kah güldürdü. Yüzlerce kişinin katıldığı konserde renkli görüntüler yaşanırken dinleyicileri ile sık sık sohbet eden Konak, kadınların değerini belirtmekten de kaçınmadı. Ayrıca özgürlük mücadelesi için hayatını kaybeden onlarca kişinin resimlerinin perdeye yansıtılması hayranlarından tam not almasına sebep oldu. 2.5 saat süren konser alkışlar eşliğinde bitti.
ZEDLIFE-Meriç Güleç



Konya'da Demet Akalın Rüzgarı

Konya'da sahne alan ünlü sanatçı Demet Akalın, şarkıları ve sahne performansı ile Konyalıları coşalttı. Konya'nın güzel mekânlarından biri olan Rixos Club İnferno'da sahne alan ünlü sanatçı Demet Akalın, dansçı ekibi ve performansı ile Konyalılar büyüledi. Sahnede birbirinden özel şarkılarını seslendiren ünlü sanatçı, eğlence müdavimlerine unutulmaz bir gece yaşattı. Hayranlarının yoğun ilgi gösterdiği konserde, davetliler ünlü sanatçıya şarkılarına eşlik ederek büyük sevgi gösterilerinde bulundu.
Magazin -Meriç Güleç



Mutlu
Birlikteliklerin
ilk
Tanığıyız...



444 0 626
www.ozboyaci.com.tr

özboyacı
altın

Şirketlerin GELECEĞİ Neye Bağlıdır?

Dünya da ve ülkemizde ticari işletmelerin önemli bir kısmı şirketlerdir. Şirketlerin de % 85-90 a yakını aile şirketlerdir. Gerek ferdi işletmeler gerek ortaklık olarak devam eden şirketleşmelerde lazım olan çok önemli unsurlar vardır. Bunları şöylece sıralayabiliriz;

- 1-) Yatırım sermayesi (İş yerleri, makineler vs.)
- 2-) İşletme sermayesi (İş yerinde üretilen ürünlerin hammadde temini, personel ve diğer giderleri asgari karşılayarak sermaye vs)
- 3-) İşletme yönetimi
- 4-) İşletmede çalışanlar
- 5-) İşletme muhasebesi

Bu maddeleri işimizin ve yatırımlarımızın özelliklerine göre daha arttırabiliriz ama bunlar ana unsurlardır. Bunların yanında bir de her işletmenin yöneticilerinin talip olmaları gerektiği itibar sermayesi vardır ki bunun limiti, miktarı, ölçüsü yoktur. Asıl işletme sahipleri bu sermayeye yürekten talip olmalı ve kazanmalıdır.

Buraya bir nokta koyduktan sonra dünyadaki en büyük işletmelerin aile şirketleri olduğu gerçeğinden hareket ederek aile şirketlerinin genel durumu ve dikkat edilmesi gereken hususları incelemeye gayret edelim.

Yukarıda yazımın giriş kısmında dünya da ve Türkiye’imizde şirketlerin % 90’a yakının aile şirketlerinden oluştuğunu vurguladık. Dünyaya şöyle bir baktığımızda gerçekten 350 yıllık, 200 yıllık, 150 yıllık, 100 yıllık aile şirketlerinin varlığını ve başarılarını görürüz. Hatta 50- 60 yıllık şirketlerin çokluğu adeta vaka- ı adiyaden sayılır.

Ülkemizde ise durum biraz farklılık arz ediyor. Bir asırlık şirketimiz var mı? kaç tanedir? doğrusu bilmiyoruz. 630 yıl Osmanlı imparatorluğunda kadim bir medeniyet yaşamış olan milletimizin kurmuş oldukları işletmelerin uzun ömürlü olmayışlarının çok farklı sebepleri olabilir ama Osmanlıdan Cumhuriyete geçerken maziyle bağların koparılması işletmelerimizi de ciddi olarak etkilemiştir. Yani süreklilik kaybolmuştur.

Bugün ülkemizde ve Konya’ımızda 50 yılını aşan şirket sayısı belli sayılardadır ve özellikle Konya’ımızda iki elin parmaklarını aşamayacak kadardır. Bu bölümde şirketlerimizin ve özellikle aile şirketlerimizin niçin uzun ömürlü olmadıklarını inceleyeceğiz.

Aile bizim toplulumuz için çok önemli bir yapıdır. Dünya da insanın ailelerinden daha değerli bir varlığı da yoktur. Onun için her halükarda aileyi korumak en önemli görevimizdir. Aile şirketlerinde de bu hassasiyetleri gözetmemiz gerekmektedir. Onun için aile şirketlerinin uzun ömürlü ve sağlıklı bir şekilde yürüyebilmesi belli kurallara uymakla mümkündür.

1-) Aile şirketlerinde her şey şeffaf olmalıdır. Şirketteki aile bireyleri şirketin yönetiminde her zaman birbirlerine açık olmalı, gizli kapaklı hareketlerden sakınmalıdır. Şeffaflık kesinlikle aile içerisinde güven sağlayacaktır. Birbirine güvenmeyen, birbirinden hep kuşkulanan bireylerin oluşturdukları şirketin devamı asla mümkün değildir.

2-) Aile şirketlerinde herkesin vazife ve sorumluluğu açık ve net olarak belli olmalıdır. Kimin ne yaptığının, sorumluluğun kime ait olduğunun bilinmesi ve herkesin buna uyması gerekmektedir.



Ziya Özboyacı

3-) Her ortağın hissesi net olmalı, herkes birbirinin şirketin yüzde kaçına ortak olduğunu bilmelidir.

4-) Şirketten çekilen paralar kesinlikle şirketteki hisseyi etkilemeli, lüzumsuz yere işletme sermayesi zayıflatılmamalıdır. Herkes çekmiş olduğu miktarın hissesinden sene sonunda düşüldüğü için şirketteki söz sahibi pozisyonun ve karlılığın hesabını yapacaktır. Buda kardeşler ve aile bireyleri arasındaki yarışı kırarak ve lüzumsuz yere, alttan alta rekabet önlenmiş olacaktır. Yani şirketten para çekenin hissesi küçülür ya da para çekmeyen sene sonunda hissesi büyür.

5-) Şirket yöneticileri aile bireylerine her zaman hesap verebilmelidir. Yani hesap edilebilirlik ve hesap verebilirlik çok önemlidir.

6-) Şirket yöneticilerini ve aile bireylerini sürekli beraber tutabilmek için mutlaka aile anayasası ve ortaklık (şirket) anayasası yapılmalıdır. Aslında bu madde bütün maddeleri içine alan, şirketin ana omurgasını oluşturan bir gerçektir. Aile bireyleri ve şirket ortakları hak, vazife ve sorumluluklarını hep beraber yazılı bir şekilde deklare etmektedirler. Ortaklıkların başlangıcından, işleyişinden ikinci ve üçüncü kuşağın şirkete dahil olduğundan, ortaklıktan ayrılışına kadar her şey kayıt altına alınır ve herkes buna uymak mecburiyetindedir. Uymayan örfi ve hukuki cezasını çeker. Uyan ise mükafatını zaten alır.

Peygamber Efendimiz (S.A.V) şöyle buyururlar: “ Dürüst iki ortağın üçüncüsü Cenab-ı Allah’tır, dürüst olmayan iki ortağın üçüncüsü de şeytandır.”

Biz üçüncü ortağımızın Allah’ımız olduğu suuru ve bilinciyle hareket etmeliyiz. Allah’ımızın bizimle beraber olduğu bir ortaklığın bereketini ve aile bireyleri üzerindeki etkisini düşünebiliyor muyuz? Hepimiz buna talip olmalıyız ve sadece ona sığınmalıyız.

imza kalı



Hava Alanı Sanayi Bölgesi Ökkeş Yiğit Bulvarı GAZİANTEP/TÜRKİYE
Telefon +90(342) 477 16 76 • Faks +90(342)4771675 • info@imzacarpet.com

TÜRKİYE'NİN GÖZBEBEĞİ
**YENİ KONYA
BÜYÜKŞEHİR
STADYUMU**



TOPLAM ALAN
400.000 m²



KAPASİTE
42.000 kişi



KAPALI ALAN
16 tribün | 50 loca

Konyalı çiftçi kardeşim!

Akaryakıtını, gübreni, yemini, tohumunu
Üretici Kart ile al; hasatta öde!

Çiftçimize hayat Deniz'de güzel.

