



Facebook / nevkacomposite
Instagram / nevkacomposite



NEVKA

NEVKA
COMPOSITE
HOUSE

KAHVECİ OTOMOTİV KURULUŞUDUR...



Ofis Adres : Musalla Bağları Mh. Gökler Sok. Kule Konakları
No: 2D Selçuklu KONYA / TURKEY

Ofis Tel : +90 332 251 44 35 Fabrika Tel: +90 332 239 14 00 Fax : +90 332 239 14 14



Türkiye'nin En Büyük Güneş Eneji Santrali
Konya'da Kuruldu

23



Obradovic Farkı

11

Mozlar Olarak Çelik Halat ve Saplı
Kanca Gurubunda İlk Sıralardayız

16



Konya'nın İkinci Büyük
Fuarı Açıldı

39



Moda ve Değişim Döngüsü

45

- 5 Dünden Bugüne Değişenler – 1
- 7 Mutlu Et Kendini
- 9 Konya'nın Trafik Sorunu
- 13 İngiliz Siyaseti Ve Demokrasi
- 14 Konya'da Lale Mevsimi
- 15 Yaza Formda Girmenin Tüyoları
- 17 Olası Bir Yangın İçin Önleminizi Alın
- 18 Herkes Her An Felç Olabilir
- 19 Okul Öcesi Çocuklarda Oyun Ve Önemi
- 20 Kültür Yozlaşmasına Karşı İmza Kampanyası
- 21 Asıl Yoksulluk
- 25 Ülkemizde Kadınların Statüsü
- 27 Zehir İle İlacı Ayıran Dozdur:
İlaçların Göz Üzerinde Olumsuz Etkileri
- 29 Sporun Yaşanması Ve Yaşatılması Lazım
- 30 Selçuk Üniversitesi'nde Mezuniyet Coşkusu
Başladı

- 31 Medya Konya'ya Neden Kör?
- 33 Acele Kamulaştırma Usulü
- 35 Nedir Bu 4.5G?
- 36 Özgürce Gülümseyin
- 37 Kanserde Kök Hücre Tedavisi
- 38 Bu Bahar Alerjinizle Savaşı Kazanın!
- 40 Sigorta Ne Demek
- 41 Televizyonun Çocuklara Etkisi
- 42 Az İnsan Çok Huzur.
- 43 Asfora Marketleri 13.Şubmesini Bosna'ya Açtı
- 44 Pkk'ya Karşı Uzaktan Kumandalı Mini İnsansız Araç
- 46 Arat; "Chp Marjinalleşiyor"
- 47 Babamın Bahçesini Organik Ürünlerle Sizlere
Sunuyoruz
- 49 400 Kişiye Aynı Anda 3 Günde 302 Sayfayı
Öğretiyoruz.
- 51 Esentepe'ye 'Yılın Özel Okulu' Ödülü



zedlife

Aylık Kültür Magazin
Haber Şehir Yaşam Dergisi

İmtiyaz Sahibi
Zedhaber Ajansı Adına
Zeki Dursun

Genel Yayın Yönetmeni:
Sema Kavak

Yazı İşler Müdürü:
Zeki Dursun

Yayın editörü:
Osman Sarı

Görsel Yönetmen:
Muhammed Dursun

Yayın danışmanı:
N. Yıldız Erdal

Kurumsal İletişim:
Hatice Karagöz

Sosyal Medya Direktörü:
Batuhan Penekli

Magazin:
Meriç Güleç

Reklam Direktörü:
Ömer Fatih Dursun

Tasarım:
Seyit Demir

Baskı:
Erman Ofset
Fevzi Çakmak Mh BÜsan O.S.B.
Özlem Cd. No:33/G Karatay / KONYA
Sertifika No: 15409

Basım Tarihi: Mayıs 2016
Yayın Türü: Yerel Süreli Yayın

Adres:
Işıklar Mah. Yiğenoğlu Cad.Dilişen
Ap:4/F Selçuklu / KONYA
Tel:0332 236 07 17
Cep:0505 775 24 97

zedhaber@gmail.com
www.zedhaber.com

Dergimiz tarafsız ve bağımsız bir yayın olup basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Dergimizde çıkan haber, resim vs. Her türlü materyallerin izinsiz kullanılması yasaktır. Kullanıcılar hakkında yasal takip uygulanacaktır.

- 53** Bağ-Bahçe İşlerinde Hastalıklarla İlgili Sorunlar Ve Önerileri
- 54** Sağlıklı Bir Yaşam Sağlıklı Bir Gebelikle Başlar
- 55** Özel Gündoğdu Koleji'nin Yılsonu Gösterisi
- 57** Ekonomi Bizim Bildiğimiz Ekonomi Mi? Eski Defterleri Kapatma Zamanı Geldi Mi?
- 58** Konuk: "Vaz Geçmek Yok İlle De Üretim, Mutlaka Üretim"
- 61** Tarımsal Üretimde Gıda Sektörünün Önemi
- 63** 3 Boyut'da Aldığı Eğitimle 600 Öğrenci Arasında Birinci Oldu

- 66** Öten: "Şansız Bir Sezon Geçirdik"
- 67** 70'Li Yıllar Ve Pastaneler
- 69** Forkliftte Konya Damgası
- 70** Başbakan Ahmet Davutoğlu: "Konya, İslam Dünyasının Aşk Ve Muhabbet Merkezidir."
- 72** Natura Park Örnek Dairesini Müşterilerine Açtı.
- 75** Anasınıfı Öğrencilerinden Mezuniyet Gecesi 75
- 77** Sektör Tarım Fabrikası Hizmete Girdi
- 79** Başbakan Davutoğlu Konyalılarla Vedalaştı



Doğal olarak bizden

Doğadan yükselen lezzet

TORKU BİR ÇİFTÇİ KOOPERATİFİ MARKASIDIR.



DÜNDEN BUGÜNE DEĞİŞENLER – 1

**Benim
gazetecilikteki
yolculuğumu
herkes çok
iyi bilir.
Bu alandaki
çalışmalarımı
içeren bir
kitap hazırlığı
içindeyim..**



Ben yine de iş ahlakının dışına çıkmadan sözün bittiği, yaptıklarımın konuştuğu hayat hikâyemi anlatmaya çalışacağım.

Zeki Dursun için milat 15 Haziran 1988 tarihidir. Selçuklu ilçesinde kurulan Salıpazarı benim ekmek tekne haline geldi zamanla. 2,5 litrelik 35 bardak çay alan termosum, 10 bardak ve bir kutu şekerle pazar yerine gittim. Askerde fotoğraf işleri de yaptığım için yanıma fotoğraf makinesi de almayı ihmal etmedim.

Lise mezunuydum ve bir mesleğim yoktu. O an için en iyi bildiğim çaycılık ve fotoğrafçılıkla ekmeğimi kazanma yolunu seçmiştim. İlk önce tezgâhlara giderek “çay içer misiniz, taze çay” diyerek müşterilere sormaya başladım. Beni kimse tanımamasına rağmen termos çayını merak edenler nedeniyle 1 saat içinde çayımı bitirmiş ikinci çayımı almak üzere evin yolunu tutmuştum bile. Bu işte tutunabileceğimi anlayınca biraz daha işi ilerletmek istedim. Tanıdığım pazarıcı arkadaşların yanına giderek, tüp, termos gibi malzemelerini pazara götürmeleri karşılığında kendilerine yardımcı olabileceğimi söyledim. Bunun üzerine Aydınlık pazarına haftanın yedi günü sabah 5.30’da gidip pazarcılarının malzemelerini indirmelerine yardımcı oluyor, onlar ise benim malzemelerimi pazara

kadar getiriyorlardı. Evden getirdiğim çayı bitirinceye kadar pazarda yeni çay demleye başlamıştım.

Pazarcılara ve müşterilere çay verirken bir yandan da onların fotoğrafını çekmeyi ihmal etmedim. Gün geçtikçe bu konuda da pazar yerlerinde tanınmaya başlamıştım. Bir gün her zamanki gibi kilisenin yanındaki Betacolor’a tab edilen fotoğraflarımı almaya gittiğimde bir kişinin çektiğim fotoğraflarla ilgilendiğini gördüm. Ne iş yaptığımı merak eden bu kişi gazeteci rahmetli Ali Akgül’den başkası değildi. Eline aldığı Maydanoz satan bir kadının fotoğrafını kendisine verip veremeyeceğimi sordu. Hiç unutmuyorum, Ali Abi bir fotoğraf karşılığında bana bir poz vermişti. Bundan sonra çekeceğim fotoğrafları da merak etmiş olmalı ki, film stüdyosuna uğradığım günleri sorarak oradan ayrıldı. Ben yine pazarlarda çay ve fotoğraf çekmeye devam ediyordum.

Başta çaycı diye hitap ederken insanlar artık beni tanımaya ve bana sadece “Termos çay” getirir misin diye seslenmeye başladılar. Konya’nın kışları çetin geçer bilirsiniz. Hiç unutmuyorum kışın bile donduğu bir günde ben yine pazara çıkmıştım. O kadar soğuk ve ayaz vardı ki pazarın çaycısı da gelmemişti, Pazar esnafı

da pek fazla rağbet göstermemişti pazara. Bu kadar olumsuz hava koşulunu ben lehime çevirmeye karar verdim. Termos çayının tadını bilmeyen pazarıcı esnafına çayımı tattırmalıyım. Rüzgârın ateşini söndürmesini engellemeye çalıştığım tüpün bir köşede demlediğim çay termosumda pazar yerini dolaşmaya başladım.

Ayaklarım buz tutmuş, gözlerim yaşarmış bir vaziyette, arabasındaki kaloriferin sıcaklığına sığınmış pazarcılar yavaş yavaş benden çay istemeye başladılar. O güne kadar benden çay içmeyenler bile çay istemek zorunda kalmış ve çayımın tadına bakmışlardı. Buz tutmuş bardaklarıma her çay koyuşumda çatlamalarına aldırış etmeden ben yine de akşama kadar çayımı satmaya devam ettim ve o gün artık pazarın fatihi ben olmuştum. Beni tanımayan, çayımı yudumlamayan kişi kalmamıştı. Artık yavaş yavaş ‘Zeki Dursun’ adı insanların beynine yerleşmeye başlamıştı.

Kuru laf karın doyurmaz: Bir gayret göstermeden, bir yatırım yapmadan yalnızca boş sözlerle başarı elde etmek mümkün değildir.

Diğer yazılarımı bekleyin...



creafix.net

evdeki hesap; asfora'ya uyar...



www.asfora.com.tr



0332 233 333 6



[/asforaavm](https://www.facebook.com/asforaavm)



[#asforaavm](https://twitter.com/asforaavm)

“MUTLU ET KENDİNİ seslerini bir taraftan duyarken, bir tarafta HAYIR’ların varlığı iç sesimizi geçici olarak bastırabilir ancak asla sonsuza kadar değil...”



Hayat bir koşuşturma ve bu koşuşturma içinde anneyi, babayı, eşi, çocuğu, ablayı, abiyi, kardeşi, öğretmeni, patronu ve daha nicelerinin isteklerini beklentilerini yerine getirmek için çabalayıp duruyoruz. Bu çabalama içinde ne kadar “BEN” için çabalıyoruz acaba... Aslında, doğduğumuz andan itibaren içgüdüsel bir şekilde “BEN” diyoruz. Ağlıyoruz... Karnım acıktı, altımı değiştir, benimle ilgilen diyoruz... O ana kadar kendi isteklerim ve mutluluğum için avazım çıktığıınca bağırarak “BEN”, zamanla sessizleşiyor... Neden mi? Nasıl mı?

Hepimiz aynı yoldan geçiyoruz aslında... Ne zaman emeklemeye başlayıp, bir yerleri keşfe çıkmaya karar versek, “HAYIR” engeliyle karşılaşırız. Böylece “HAYIR” lara uyararak, başkasını mutlu etmeyi, onun onayını almayı ve sonunda sevilmeyi başarıyoruz, öğreniyoruz... Ama içimizde her zaman “KENDİNİ MUTLU ET” çağrısı ara ara sesini yükseltiyor... Peki o zaman ne yapıyoruz; yaşamın her döneminde insan kendini mutlu etmek için bir şeyler bulabiliyor bazen bu tesadüflerle de olabiliyor... Tırnak yeme, parmak emme gibi bizi anlık mutluluklara götüren eylemlerin içine giriyoruz çocuklukta... Ya büyüdüğümüzde... Sigara, alkol, yemek gibi bağımlılıklarımız bazen çalma, zarar verme, kırıp dökme gibi anlık rahatlatma ve mutluluk arayışlarının bir sonucu olarak karşımıza çıkıyor...

Ve sonunda KENDİNİ MUTLU ET çabaları bazen bizi bazen de başkalarını mutsuz edebilir bir hale gelebiliyor ki işte işin en acı tarafı da yıllarca toplumsal kurallar, aile yapısı, kültür derken “KENDİNİ MUTLU ET” i doğru bir şekilde öğrenme fırsatı bulamayan insanların sayısının çokluğu...

“KENDİNİ MUTLU ET”i hiç duymamış... Ona karşı artık sağır olmuş yetişkinler... Ne zaman içindeki boşluğa, huzursuzluğa ad koyamıyor, o zaman eyleme geçme kararı alıyor ancak kendini mutlu etmeyi sağlıklı bir şekilde öğrenmemiş yetişkin maalesef bazen ilkinde bazen belirli bir zaman sonra kendi mutluluğu için yaptığı eylemde pişmanlıkla baş başa kalıyor...

Bunu bazen kendi suçu, bazen de bir başkasının suçu olarak görmeyi tercih ediyor. Çözüm arayışı bazen bir kabullenişle yer değiştiriyor... ve karşısında duran çukuru göre göre içine düşmeyi göze alabiliyor... Çünkü başka bir şey öğretilmemiş, kendisine sağlıklı bir model de bulamamış yetişkin, çocukluğunda... Sonra diyor ki; eskisi gibi devam... Bunu beceremedim... Artık denemeyi bile istemez hale geliyor... Ve kendini mutlu etmeyi beceremeyen yetişkin... Çocuk yetiştirip, başka çocuklara model olmaya devam ediyor... Ve biz artık buna bir dur diyebileceğimiz noktadayız çünkü artık neyin doğru neyin yanlış olduğunu öğrenme fırsatlarıyla çevre sarılmış durumdayız...

Yeter ki iste... Hem mutlu olmayı hem de mutlu etmeyi... Ama önce kendinden başlamalısın... Asla pes etmeyeceksin kendini mutlu etmek için... Her zaman farklı yolların var olduğunu bilip, deneyeceksin... Bu yolları görmek için bazen tökezleyip düşen bir sebep olacak sana... Bunlar seni güçlendirecek ve sana kim olduğunu neler yapabileceğini hatırlatıyor olacak...

Öyle ki karşında duran birçok yol olduğunu artık daha net görüyor, anlıyor ve hissediyor olacaksın... Ve yeni yollara girecek, deneyecek kadar da inançlı olacaksın... Girdiğin bu yolda neler yaşamak istediğine sen karar vereceksin, diğerleri sadece teferruat olacak ve şimdi şu anda neler yaşadığını düşünecek aradaki farkı gördükçe yapman gerekenleri belirleyebileceksin... Böylece, yapmak ya da yapamamak için önünde senden başka hiçbir engel olmadığını göreceksin...

Unutma... Her son zannettiğin aslında yeni bir başlangıç olabilir yeter ki doğru yerden bak...

“Zamanla kendimizi de mutlu etmeyi bilemez hale geliyoruz çünkü artık kendimizi dinlemez hale geliyoruz...”



**Finalde erken kayıt
avantajlarından
yararlanma zamanı**

Özel Konya Temel Lisesi

Tel-0332 321 23 23

KONYA'NIN TRAFİK SORUNU



21.03.2016 tarihi Pusula Gazetesi'nde Uğur Özteke Bey'in yazısını okumuştum. Gerçekten güzel bir konuya değinmiş. Şehir içi trafik nasıl rahatlatılır? Tam da Konya 'da trafik başlı başına sorun olmaya başlamışken... Ulaşımından sorumlu görevlilerimiz trafiğe hiç mi çıkmıyorlar veya haber dinlemiyorlar dünyadan haberleri yok. Görmemek için kör olmaları lazım. Konya Şeker fabrikası konum itibarıyla şehrimizin tam merkezinde yer almaktadır. Trafiki zaman zamanda olsa olumsuz etkilemekte.

Kampanya döneminde özellikle tırlar yolun sağına ve soluna park yaparak ulaşımı daha da zorlaştırıyor. Trafikte ise di-

ğer araçlara yol vermemeleri cabası. İnsanların can ve mal güvenliğini hiçe sayıyorlar. Aynı sorun sebze ve meyve halimiz içinde geçerli. Mersin, Adana, Antalya'dan sebze getiren araçların haklı olarak hale girmesi lazım. Buna nasıl engel olabiliriz ki; bunun gibi daha neler neler ...

Bu yollara giren tonajlı araçlar, yüklü iken izin belgeleri ile belli saatlerde giriş yapmaları gerekmez mi? Türkiye'nin bazı illerinde bu uygulama yapılmaktadır. Bu uygulamadan Konya'nın neyi eksik neyi bekliyoruz. Ulaşımı engelleyen, trafiği felç eden araçların başında sanayicilerin servis araçlarının da önemli payı vardır.

Üstelik birçoğu da modelsiz ve hurda araçlar. Hem şehrimizi kirletmekte hem de bunaltmaktadır.

Bu görüntü model şehrimize yakışmıyor. Belediyemiz çok yoğun olmalı ki bunları düşünecek vakit bulamıyor. Belediyemiz öyle bir hastaneye ruhsat vermiş ki her şeyi sorunlu. Girişi sorun, parkı sorun. Bunları biran önce göz önüne almalılar. Hızla büyüyen şehrimizin sorunlarına çözüm getirmeliler. Meram Belediyesi, belediye çevresini cazibe merkezi haline getirmek için o bölgede konut hamleleri gerçekleştiriyor.

Üstelik yapılan alt geçidin sorunu çözülmemişken, hala teknik hatalar var. Yapıma geçilmeden önce çizilen plan ve projeler kontrol edilmiyor mu? Edilmeden mi yapıma geçiliyor. Sorun olursa da nasılsa yıkar tekrar yaparız diye mi düşünüyorlar. Stresini de çekmek halka düşüyor. Nasılsa halk alışı kapanan yollara... Sorunlara çözüm getirmek yerine sorunlar üretiliyor. Buda kendini yenileyen teknolojik şehrimize yakışmıyor. Yetkililerden ricam biran önce bu eksikliklerin giderilmesidir.

enka
DOĞAL SÜT KEYFİ

SAĞLIKLI NESİLLER İÇİN

doğal sütün keyfi...



www.pusular.klamevi.com.tr



www.enkasut.com

“if you did it once, you can do it again” Zeljko Obradovic



Başlıktan da anlaşılacağı üzere bu yazı “Obradovic Farkı” yazısının devamıdır. Önceden de bahsettiğimiz gibi, Obradovic Fenerbahçe’de tarih yazdı. Ve yazmaya da devam ediyor.

Euroleague normal sezon gruplarında, güçlü rakiplerine bir bir fark atan Fenerbahçemiz grubunu birinci tamamlamıştır. Ardından Top-16’ya kalan Fenerbahçe bu aşamada da gruplarda tarihi oyun ve skorlarla yine grubunu birinci tamamlamıştır. Ve Top-8’e tek Türk takım olarak kalan Fenerbahçe, üst üste iki sezonunda tekrar Top-8 oynama hakkı kazandı. Top 8’de ise bu kez rakip geçen senenin şampiyonu Real Madrid’dir. Geçen sene final four’dan hesabımız kalan Real Madrid’i bu kez Fenerbahçe hem oyun hem de kalite farkıyla ilk 2 maçta adeta ezip geçmiştir.

Geçmişinde 8 Euroleague şampiyonluğu olan Obradović, Euroleague reklamlarında da dediği gibi “if you did it once, you can do it again” mottosuyla bu kez de Fenerbahçemiz ile kupaya göz kırpmıştır.

Umarım Fenerbahçe –İLK KEZ- Türkiye’ye bu değerli kupayı getirip, biz basketbolseverleri mutlu eder. Fenerbahçe takımına ve teknik ekibine bu yolda canı gönülden desteklerimizi sunar, başarılar dileriz.

#YESWECAN





TERMAL SULARDA RÜYA GİBİ BİR TATİL

Doğa ile bütünleşeceğiniz, zengin aktivitelerle eğleneceğiniz, üstün hizmet kalitesiyle özel olduğunuzu hatırlayacağınız, termal sularında sağlık ve huzur bulacağınız **Obam Termal** sizi ve dostlarınızı karşılamaya hazır.

0266 **541 10 10**
obamtermal.com

 obam termal  obamtermal  obamtermalotel

 **OBAM**
TERMAL RESORT OTEL & SPA

“ İNGİLİZ SİYASETİ ve DEMOKRASİ ”

İngiliz Siyaseti” deyiminin dış politika da özel bir anlamı vardır. “Üzerinde Güneşin Batmadığı İmparatorluk” denilecek kadar geniş bir hükümlanlığı kontrol ve idare etmek; “İngiliz Siyaseti” sayesinde mümkün olmuştur.

Köklü bir tarihe ve zengin bir kültüre sahip bu ülke, 2. Dünya Savaşı ile ‘küresel güç’ statüsünü kaybetse de dünya siyasetinde hala söz sahibidir.

Bunu başarmalarındaki en önemli faktör “ince siyaset” olduğunu, diplomatik hamlelerinden, olayların sebep ve sonuçlarına göre değerlendirilirse incelikleri kavrayabiliriz. Mesela Amerikalılar, her vesile ile dış politikayı İngilizlerden öğrendiklerini adeta öğrenerek anlatırlar.

“Büyük Britanya” İmparatorluğunun zayıflaması bile, İngilizlerin o müthiş



siyaset tarzları ile dünya dengelerini mümkün olduğu kadar kontrol altında tutmaya devam etmişlerdir. Hâlâ daha aynı çaba içinde oldukları da biliniyor.

Yakın tarihimizde, Irak’ın işgali sırasında, hiç kimsenin karşı durmadığı Amerikan gücünü, mümkün olduğu kadar İngiliz menfaatleri istikametinde yönlendirmek için, Almanya ve Fransa ve diğer bazı AB üyeleri gibi muhalefet etmek yerine, ittifak yaparak Koalisyonla dahil oldular. Unutmayalım ki, sonradan sahte olduğu ortaya çıkan; Irak’ta biyolojik ve kimyasal silah bulunduğu dair istihbarat bilgileri, İngiltere tarafından Amerika’ya verildiği ortaya çıkmıştı.

İngiliz siyaseti gülerken ısırrır. Onun için çok dikkatli ve ihtiyatlı olmak gerekir!.. Demokrasinin beşiği sayılan İngiltere, tarihin şekillenmesinde önemli rol oynadı.



yan Britanya İmparatorluğu’nun da mirasçısıdır. Sanayi Devrimi sonrası büyük bir küresel güce dönüşen ülke, siyasi, ekonomik ve kültürel alanlarda hala hatırı sayılır bir ağırlığa sahiptir.

Yazılı bir anayasası olmayan İngiltere’de Devlet Başkanı konumundaki kişi, Kral ya da Kraliçedir. Yürütme organının başında Başbakan bulunur. Yasama organı olan Parlamento ise üyeleri atanmış Lordlar Kamarası ile seçimle gelen Avam Kamarası’ndan oluşur. Parlamenter demokrasi ve hukukun üstünlüğü gibi ilkeler dünyada önce İngiltere’de uygulandı.

Dünya Bankası’nın 2012 verilerine göre, İngiltere’de kişi başına milli gelir yılda ortalama 36 bin 880 Amerikan doları.

İngiltere tarihi, Anglosaksonların 5. yüzyılda Britanya Adası’na ayak basmasıyla başladı. Normanların 1066’da adayı fethine dek sürdü. Kral John’un 1215’te

isyanlıların baskısı sonucu imzaladığı Magna Carta, Kral’ın sonsuz yetkilerini din adamları ve halk adına sınırlayan ilk belge oldu. Yasaları Kral’dan üstün tutan belge, demokrasiye geçiş konusunda atılan ilk adımdı.

18. yüzyılda Britanya Adası’nda birliği sağlayan İngiltere, Sanayi Devrimi ile güçlendi ve dünyanın dört bir yanında sömürgecilik faaliyetlerini hızlandırdı. Avustralya, Kanada, Hindistan, bazı Afrika ülkeleri, Karayip Adaları ve Hong Kong, ‘Üzerinde güneş batmayan İmparatorluğun’ sömürgeleri arasındaydı.

1914’te başlayıp dört yıl süren Birinci Dünya Savaşı’nın sonunda, dünyanın dörtte biri İmparatorluğa bağlıydı.

60 milyondan fazla kişinin öldüğü İkinci Dünya Savaşı’nın galiplerinden İngiltere, kendi icatları, Birleşmiş Milletler (BM) Güvenlik Konseyi’nin veto hakkına sahip

beş daimi üyesinden biri oldu.1949’da Kuzey Atlantik Antlaşması Örgütü’nün (NATO) kurulmasında İngiltere de önemli rol oynadı. AB.nin(AET)1973 ten sonraki kararlarında üye olması ile birlikte en önemli başrollerinde onlar vardı.

İngiltere’nin Türkiye Cumhuriyeti üzerinde de, bir vesayeti bulunmaktadır. Bugün hala T.C .nin muhatabı “Garantörü ” pozisyonundadır. 2. Dünya Savaşı sonrası İngiltere bu vesayeti, ABD ile birlikte sürdürdü. Sürekli bahsedilen, askeri vesayet, yargı vesayeti, derin devlet, Ergenekon ve sair bunun muhtelif tezahürleridir. Devlet olmanın temeli dünya siyaseti üretebilmekten geçmektedir. Temeli Adalet Olmayan Hiçbir İdarecilik Ve Hukuk Yok Olmaya Mahkumdur.” Derin derin düşünmek gerekir. Saygılarımla.

KONYA'DA LALE MEVSİMİ



Konya Büyükşehir Belediyesi'nin başta tarihi Alaaddin Tepesi olmak üzere şehrin farklı yerlerine diktiği rengârenk lalelerin görsel şölen oluşturdu. Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek, özellikle lalelerin ekimiyle çiçek parkı haline gelen, tematik tasarımlarıyla dikkat çeken Alaaddin Tepesi'nin lalelerin açtığı dönemde mutlaka görülmesi gerektiğini ifade etti.

Konya Büyükşehir Belediyesi tarafından şehrin farklı yerlerine dikilen lale ve soğanlı bitkilerin açmaya başlamasıyla Konya'da bahar güzellikleri yaşandı. Konya Büyükşehir

Belediye Başkanı Tahir Akyürek, Konya'da her yıl Nisan ve Mayıs aylarında açan lalelerin oluşturduğu rengârenk görüntülerin insana huzur verdiğini söyledi. Şehir merkezinde başta Alaaddin Tepesi olmak üzere tarihi mekanların çevresinde, yeşil alanlarda ve ana arterlerde milyonlarca lale ve soğanlı bitkinin açtığını kaydeden Başkan Akyürek, özellikle çiçek parkı haline gelen, tematik tasarımlarıyla dikkat çeken Alaaddin Tepesi'nin lalelerin açtığı dönemde mutlaka görülmesi gerektiğini ifade etti.

SAKURALAR BİR BAŞKA GÜZEL

Lalenin yanı sıra her yıl Nisan ayında sakuraların da (Japon süs kirazları) rengârenk çiçekleriyle şehri süslediğini kaydeden Başkan Akyürek, Ladikli Ahmet Hüdaî Parkı ve Japon Parkı'ndaki bu güzelliği herkesin görmesini istedi. Lalelerin ve sakuraların ardından refüjler ve parklardaki güllerin açmaya başlayacağını vurgulayan Başkan Akyürek, yaptıkları çalışmalarla 'Çiçek Gibi Konya' hedefine mutlaka ulaşmak istediklerini söyledi.

ALAADDİN TEPESİ SANATSEVERLERİN AKININA UĞRADI

Milyonlarca lalenin açmasıyla adeta bir renk cümbüşüne bürünen Alaaddin Tepesi, resim ve fotoğraf sanatıyla uğraşanların da uğrak mekanı haline geliyor. Büyükşehir Belediyesi Meslek Edindirme Kursları'nın resim, fotoğraf ve kısa film kurslarında eğitim alan kursiyerler, gün boyu lalelerin oluşturduğu güzelliği resmederek çekimlerini yapıyor. Büyük ilgi gören etkinlikte çekilen fotoğraflar ve yapılan resimler KOMEK tarafından sergilerle sanatseverlere sunulacak.

YAZA FORMDA GİRMENİN TÜYOLARI

Yeşil çay tüketerek selülit ve varis şikâyetlerini önle. Bacaklardaki ödem, selülit ve varis şikâyetleri hem bacakların estetik açıdan kötü gözükmesine neden oluyor, hem de cildin yaşlanmasını hızlandırıyor. Unutmayın ki pürüzsüz bacaklar genç ve sağlıklı bir vücudun en önemli göstergesidir. Bacaklarınızı günde 3 fincan yeşil çay ile sigortalayabilirsiniz. Yapılan araştırmalar damar kalitesini artırıcı ve diüretik özelliği sayesinde yeşil çayın bacak sağlığı üzerindeki olumlu etkisini destekliyor. Yeşil çayınızın içerisine 1 dilim kabuklu limon ve kabuk tarçın eklemenizi de tavsiye ederim.



Kefir tüketerek metabolizmanı hızlandır

Hipokrat'ın da söylediği gibi "sağlık bağırsaklarda başlar." Ben de güzellik ve sağlıklı kilo verme bağırsaklarda başlar diyerek, dost bakteriler barındıran kefir günde en az bir bardak tüketmenizi tavsiye ederim.

"Metabolizma Hızlandıran Kefir Smoothie"

Malzemeler
1 su bardağı sade kefir
1 çay bardağı orman meyveleri (ahududu, böğürtlen, çilek, yaban mersini)
1 tatlı kaşığı bal
4 küp buz
Yapılışı: Tüm malzemeler blenderdan geçirilir. Taze nane ile süsleyebilirsiniz. Afiyet olsun.

Günde en az 10.000 adım yürüyerek vücudunu sıkılaştır

Spor bir yaşam tarzıdır. Hareket için mazeret bulmayın. Daha sıkı bir vücut görünümüne sahip olmak için günde en az 10.000 adım atmaya çalışın. Günde en az 2.5 litre de su içmeyi de ihmal etmemenizi tavsiye ederim.

Zayıflatan akşam yemeği

3 yemek kaşığı haşlanmış yeşil mercimek
3 yemek kaşığı haşlanmış karabuğday
Bol marul, dereotu, maydanoz
2 adet közlenmiş kapya biber
½ çay bardağı limon suyu
1 tatlı kaşığı zeytinyağı
1 çay kaşığı pul biber
(malzemeleri karıştırıp, afiyetle tüketebilirsiniz)



Güne enerjik başlatan kahvaltı

6 yemek kaşığı yulaf ezmesi
1 su bardağı laktozsuz süt
1 tatlı kaşığı toz tarçın
10 adet çiğ badem
2 yemek kaşığı yaban mersini
(malzemeleri karıştırıp, afiyetle tüketebilirsiniz)

Diyetisyeninizden değerli tavsiyeler

Hızlı zayıflama uğrana, protein diyetlerinden ve çok düşük kalorili diyetlerden uzak durun. Kahvaltı yapmadan dışarı çıkmayın. Ekmeği hayatınızdan tamamen çıkartmayın. Sadece beyaz ekmekten uzak durun. Meyvenin kalorisi düşük diye, günde 3 porsiyondan fazla meyve

tüketmeyin. Meyvede de fruktoz şekeri olduğunu unutuyorsunuz! Bol bol tebessüm etmeyi ihmal etmeyin. Çünkü tebessüm ederek de kalori harcıyorsunuz. Ne yerseniz yiyin cildinize yansiyacağını unutmayın. Sağlıklı, formda bir hayat için pozitif düşün, tebessüm et, bedenini ve ruhunu doyur.



Mozlar olarak çelik halat ve saplı kanca gurubunda ilk sıralardayız

17 yıllık kaldırma ve çekirme ekipmanları konusunda Konya sanayisinde hizmet veriyoruz. Aile şirketi olduğumuz için şirketi babamızdan devir aldık. Konya sanayisinde özellikle kaldırma ekipmanları üretimi konusunda vinç sektöründe ana grup olan çelik halat ve saplı kanca grubunda satışlar yapıyoruz.

Bunun yanında özellikle son iki yıldan beri farklı alanlarda da yeni bayilikler alarak genişledik. İstanbul 'Çelik Bilek' grubunun markalarını bünyemize kattık. Bu markada özellikle üst sekment ürünler var. Yani Konya sanayisinde bulunmayan (Alman markalarından HTS kaldırma grubu gibi) çeşitli markalarda satış yapıyoruz. Biz

de ana grup olarak çelik halat, saplı kanca ve operatör koltuklarını satıyoruz. Yeni bayiliklerle birlikte istifleme grubunda 'Lifter Grubu'nu istifleme dahil ettik. Elektrikli zincirli ve manuel zincirli grupta da Japon malı KTO ve İsviçre malı GIS markalarının genel satışlarını yapıyoruz. Yani bu gurupların Konya bayiliğini yapıyoruz. Biz de ana grubumuza çelik halatı normalde ana bayilerden ve fabrikalardan satın alıyoruz. Buna bağlı olarak halatları belli boylarda keserek de kısmi imalat şeklinde de satışını yapıyoruz.

Sektörümüzde açılan fuarlara katılarak müşteriye özel fiyatlarla avantaj sağlıyoruz. Yoksa fuarların bir anlamı kalmaz. Bizde fuarcılık kültürü, Avru-

pa ve Almanya' da yapılan fuarcılık kültürünün gerisinde. Bu bir Türkiye gerçeğidir. Tüyap Fuarı bunu profesyonel olarak yapıyor. Konya merkez şehirlerden bir tanesi. Tarım fuarında biz markayız, bir numarayız. Hem katılımcı olarak hem de ziyaretçi olarak gerçekten zirvede.

Makine fuarı ise tarım fuarına göre nokta vuruşu, hedef vuruşu fuarı. Belki tarım fuarının onda biri buraya gelmiyor. Ama gelen ziyaretçi etkili geliyor. Makine fuarının içeriğinde anladığım kadarıyla Tüyap sadece makineyle bunu sınırlandırmadı. Bunun yanında metal işlemeyi koydu, bizim grubumuzun olduğu İSKON adı altında istifleme, vinç ağırlıkta bunları koydu.

OLASI BİR YANGIN İÇİN ÖNLEMİNİZİ ALIN

Yangın tüpü, ufak çaplı yangın durumlarında sizi rahatça koruyabilecek bir alternatif durumudur. Örneğin yemek yanması ve alev alması gibi durumlarda yangın tüpü ile ani müdahale ederek olayı yatıştırabilirsiniz. Bir diğer kullanım tarzı da ufak çaplı yangınlar. Elektrik kontağından çıkan ve hemen fark ettiğiniz bir yangını (hala ufak ise) hemen yangın tüpü ile söndürebilirsiniz. Kullanım sırasında da doğru bir şekilde aşamaları gerçekleştirmek durumundasınız. Nitekim bir yangın tüpü içerisinde bulunan sıvı ve söndürme maddesi oranı azdır, bu nedenle yangın hala sönmedi ise itfaiyeyi aramanız ve bölgeden uzaklaşmanız da gerekebilir. Bilinçli kullanım sizlerin her zaman can sağlığını korur.

EĞİTİM ŞART

Hemen hemen her iş yerinde bulunan yangın tüpleri hakkında çoğu insan maalesef bilgi sahibi değildir. Yangın söndürme ekipmanları ile ilgili bildiklerimiz arasında en önemlisi ‘Yangın tüpü nasıl kullanılır?’ olsa gerek. İş yerlerinde sabit duran yangın tüplerinin büyük firmalarda nasıl kullanılır?, Yangın esnasında ne yapılır? eğitimi verilmekte ve bu konu ile ilgili çalışanlar eğitim görmektedir. Fakat küçük esnaflarda yangın tüpleri ile ilgili bilgilendirme yeterli değildir.

ZAMANLA TÜPLER BOŞALIR

Zaman içinde kullanılmayan yangın tüplerinin işlevini kaybetmemesi açısından arada bir ters çevrilip içerisindeki söndürme ile ilgili toz zerreciklerinin hareket ettirilmesi gerekmektedir. Yanıcı malzemeye yani işin yapıldığı ve yangın türünün şekline göre de yangın tüpleri değişmektedir. Yangının ilk safhalarında verimli bir müdahalenin yerine getirilebilmesi için o bölümde çıkması muhtemel yangın tipine uygun yangın söndürücü seçilmelidir. Bu nedenle önce yangın tipinin belirlenmesi uygun olacaktır.

YANGIN ÇEŞİTLERİ

Beş adet yangın tipi vardır. A sınıfı yangınlar: Ahşap, kumaş, kağıt gibi katı madde yangınlarıdır. B sınıfı yangınlar: Akaryakıt, solvent, tiner gibi yanıcı madde ve parlayıcı sıvı yangınlarıdır. C sınıfı yangınlar: Metan, propan, LPG gibi parlayıcı ve yanıcı gaz yangınlarıdır. D sınıfı yangınlar: Sodyum, magnezyum, aliminyum gibi metal yangınlarıdır. E sınıfı yangınlar ise elektrik yangınlarıdır.



YANGIN SÖNDÜRME TÜPLERİ

1.“Yangın söndürme tüplerini” kullanmak için hiçbir zaman tereddüt edilmeli gerektiği takdirde itfaiye ve sivil savunma kollarından gerekli yardım talep edilmelidir.

2.“Yangın söndürme tüpleri” kontrol edilirken mutlaka tescilli firmalar tercih edilmelidir aksi takdirde yangın sırasında ciddi problem doğabilecektir.

3.“Yangın söndürme tüpleri” dolun için verilirken mutlaka boşaltılmalı, gerekirse tutanakla teslim edilmelidir.

4.“Kuru kimyevi tozlu tüpler” yerden 90cm yükseklikte olmalıdır. Ayrıca güneş ve nemden korunması gereken tüpler 15 günde bir ters düz edilerek topraklama engellenmelidir.

5.“Kuru kimyevi tozlu tüplerin” kontrolü başlıktaki göstergeden yapılabilir. Göstergede ibre mutlaka yeşil hatta olmalıdır.

6.Karbondioksitli “yangın söndürme tüplerinin” kontrolü ise tartılarak yapılır. (Standart olarak CO2 tüpün net ağırlığı 6kg, toplam ağırlığı ise 10kg olmalıdır.)

7.“Yangın söndürme tüpleri” mutlaka garanti belgeleriyle alınmalı ve garanti kapsamında 6 aylık bakımları da firma tarafından yaptırılmalıdır.

8.“Yangın söndürme tüplerinde” kontroller şu periyotlarda yapılmaktadır;

a-Aylık Kontrol: emniyet sibobu, hortum, pim, lans ve tetiği kontrol edilir ve gerekirse yenilenir.

b-Altı aylık Kontrol: aylık kontroller yapılır ayrıca tüpler tartılır.

c-Bir yıllık Kontrol: altı aylık kontroller yapılır ek olarak “yangın söndürme tüpünün” içindeki maddenin işlevini yitirip yitirmediği kontrol edilir.

d-Beş ve On yıllık Kontrol: “yangın söndürme tüpünün” içi tamamen boşaltılır ve tüpün işlevini kaybedip kaybetmediği su basıncı yöntemi ile incelenir. Bu işlem yalnızca yetkili firma tarafından yapılır.

HERKES HER AN FELÇ OLABİLİR

Beyin felci ya da diğer adıyla inme, beyine giden kan damarlarında tıkanma ya da anormal kanama nedeniyle beyin beslenmesinin bozulması ve bunun sonucu ortaya çıkan bir dizi hastalığı tanımlar. Herkeste her an olabilmektedir. Dünyada her yıl yaklaşık 15 milyon kişide inme görülmektedir. Bu hastaların yaklaşık 6 milyonu ölmekte 5 milyonu da kalıcı olarak sakat kalmaktadır. İnme, demansdan sonra ikinci sıradaki bedensel

ve zihinsel sakatlık nedenidir. 60 yaşın üstünde en sık ikinci ölüm nedeni olan bir hastalıktır. Kanlanma olmadığı için yeterli oksijen gelemediği için beyin hücreleri ölmeye başlar. Ölen hücrelerin sayısı ve yerine göre beyin değişik fonksiyonları kaybolmaktadır. Örneğin elini kolunu kullanamama, konuşma güçlüğü ya da tamamen kaybı, görme bozukluğu, bilinç kaybı görülebilir. Türkiye inmenin sık görüldüğü ülkeler arasındadır.

Kaç tip felç görülür?

Genellikle tıkanma, kanama ve geçici ataklar olarak üç tip beyin felci görülür. Bunlardan birincisi tıkanma tarzı olup tüm felçlerin % 80'inden fazlasını oluşturur. En çok hipertansiyon sorumlu tutulur. Bu nedenle hipertansiyonun kontrol altında tutulması felçten korunma anlamında çok önemlidir. Beyne giden damarların bir kan pıhtısı ile tıkanması sonrası ortaya çıkar. Kanama tarzı felç ise daha az görülen tip olup, tüm felçlerin %15'ini oluşturur. Ancak felce bağlı ölümlerin de %40'ından sorumludur. Genellikle hipertansiyona bağlı, ileri yaşlarda zayıflamış damarlarda yırtılma sonrası beyin içine kanama ve felç şeklinde ortaya çıkar.

Beyin felcinin tedavisi mümkün müdür? Felç acil bir durumdur ve hemen sonra hastanede bakım gerektirir. Öncelikle tıbbi yaşam durumu düzeltilmeye çalışılır. Bu amaçla değişik ilaç tedavileri uygulanmaktadır. Özellikle erken saatler içerisinde hastanedeki tedaviler ile beyindeki hasarın azaltılmasına gayret edilir. Hastanede bir müddet kaldıktan sonra durumu uygun hale gelen hastalar eve taburcu edilir. Ancak hastaneden çıktıktan sonra da felçli hastaların uzun süre rehabilite edilerek eski fonksiyonlarını kazanmalarına gayret edilir.



Beyin felcinin tedavisinde Fizik tedavinin rolü nedir?

Felç geçiren hastalarda fizik tedavi ve rehabilitasyon işlemlerinde emel amaç hastanın en kısa süre de fonksiyonel kapasitesini artırmak ve bağımsızlığını sağlamaktır. Rehabilitasyon, hastanın genel durumu düzelir düzelmez yatakta başlar. Yatakta, felçli tarafa pozisyon verme, eklemleri pasif olarak çalıştırmayla başlanır. Hastada aktif hareketler belirlemeye başlayınca bunları fonksiyonel olarak en iyi şekilde nasıl kullanacağı öğretilir. Oturma dengesini, ayağa kaldırmayı, yürümeyi ve transferlerini sağlayacak bir dizi nörofizyolojik egzersizler yaptırılır. Uygun kaslara elektrik stimülasyonu uygulanır. Cihazlama gerekiyorsa etkilenen el ve ayağa uygun ortezler yaptırılarak eklemlerin fonksiyonel pozisyonlarının korunması dağlanır.

Rehabilitasyon yapılmayan hastalarda eklem sertlikleri, omuz çıkığı, omuz-

el ağrısı, konuşma, oturma ve yürüme zorluğu ve yaşam kalitesinde bozulma başlar. Zaman içerisinde diğer aile bireylerine bağımlı hale gelir. Erken başlanan rehabilitasyon ve fizik tedavi programı ile tedavide başarı, beyin etkilenen bölümündeki hasarın şekli (kanama, pıhtılaşma) ve bölümü (konuşma merkezi gibi) ile değişiklikler gösterse de genellikle iyidir. Hastaya günlük yaşamındaki gerekli fonksiyonel kapasite kazandırılır. Beyin felcinden korunmak mümkün mü?

Korunmak için beslenme alışkanlıkları ve tıbbi durumun iyileştirilmesi esastır. Bol meyve ve sebze yenilmesi, tuzdan uzak durmak, kolesterol seviyesine dikkat etmek, alkol ve sigaradan uzak durmak, düzenli egzersiz yapılması, uygun kiloda kalmak korunma adına yapılabilecek önemli tedbirlerdir. Bunun yanında kalp ve dolaşım sistemi rahatsızlığınız varsa doktorunuzla görüşerek uygun tedaviyi almanız da son derece önemlidir.



OKUL ÖCESİ ÇOCUKLARDA OYUN VE ÖNEMİ

Oyun, çocukluğumuzdan bu yana kendi kendimizle ya da başkalarıyla birlikte uygulayıp keyif aldığımız, yaşamımızın değişik dönemlerinde büründüğümüz yeni ve farklı rollerle kendimizi farklı düzlemlerde ifade ettiğiniz bir eylemdir.

Oyun kavramı için çeşitli açıklamalar yapılmıştır; kimi oyunu bir boşalma, enerji fazlasının atılması kimi de taklit içgüdüsünün doğunluğunu sağlayan bir olgu olarak tanımlamıştır. İnsanın doğuştan getirdiği rekabet, üstün gelme, kazanma içgüdüğü oyunu ortaya çıkarmıştır tanımlaması da vardır.

İnsanoğlu ilk önce kendisiyle elinin ya da ayağının parmaklarıyla oynamış daha sonra arkadaşlarıyla en sonunda da ilişki ve iletişim



için olduğu tüm bireylerle oynamıştır. Oyun zekâ ürünüdür. Oyun oynayan insanın ya da hayvanın zeka düzeyi, oyunun düzeyini ve kalitesini belirler. Zeka düzeyi ne kadar yüksekse oyun o kadar çeşitli ve karmaşık olur. Bunun doğal bir sonucu olarak doğada ki en zeki varlık olan insanın yarattığı tüm oyunlar çeşitlilik, derinlik ve karmaşıklik düzeyinde çekici, yaratıcı ve renklidir.

Oyunla çocuklar öğrendikleri bilgileri yinelerler ve pekiştirirler. Bunu yaparken aynı zamanda birbirleriyle iletişime geçerler. Kazanma ve kaybetme duygusunu tadarlar ve kazanmanın verdiği hazzı, kaybetmenin verdiği üzüntüyü hissederler. Bu iki duygunun da doğal olduğunu anlarlar. Kurallı oyunlarda oyunun içinde kurallara uymayı öğrenirler.

Sonuç olarak oyun oynarken hem çok şey öğrenir hem de mutlu olurlar. Oyun aslında insanoğlunun özellikle okul öncesi çocukların bir gıda bir ihtiyacıdır. Ruhunuzu ve kaderinizi oyundan alıkoymayın.

KÜLTÜR YOZLAŞMASINA KARŞI İMZA KAMPANYASI



Selçuk Üniversitesi Etkileşim ve Uzlaşım Topluluğu'nca kültür yozlaşmasına sebep olduğu düşünülen programların ekrandan kaldırılması amacıyla "Mankurtlaşmaya Karşı Konya'dan 42 Bin Dilekçe" kampanyası başlatıldı. Hedeflenen miktarda toplanan dilekçelerin, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a ulaştırılacağı bildirildi.

Selçuk Üniversitesi Etkileşim ve Uzlaşım Topluluğu Akademik Danışmanı Yrd. Doç. Dr. Yağmur Küçükbezirci, Selçuk Üniversitesi Gökkuşluğu AVM'de başlatılan kampanyada, medyada milli ve dini anlamda kültürümüzle uyumlanmayan birçok programın servis edildiğini ifade etti.

Böylelikle özellikle genç zihinlerin, çizgi film, dizi ve buna benzer programlar aracılığıyla kirletildiğini söyleyen Yrd. Doç. Dr. Küçükbezirci, "Ne yapılıyor çizgi filmlerde? Özellikle cinsellik içeren, adam öldürmeye yönelik yayınlar yapılıyor ve çocuklar maalesef gerçek

dünyayı böyle algılıyor. Diğer taraftan baktığımız zaman, dizilerimizde çarpık ilişkiler yaşanıyor.

O yüzden de ekranların düzenlenmesi ve kültürümüze uygun yayınların yapılması için ben için açığı Konya'dan '42 bin dilekçe' dedik, 42 olmasının sebebi; Konya ile özdeşleşmiş sembolik bir rakam. Dolayısıyla yapacağımız çalışma, inşallah bir ses getirir. Biz cumhurun yani halkın desteğiyle bunu Sayın Cumhurbaşkanımıza iletmek üzere 42 bin dilekçeye çok kısa bir sürede ulaşacağımızdan eminim." diye konuştu.

"HER DÜNYA GÖRÜŞÜNDEN İNSANIN DİLEKÇELERİNE AÇIĞIZ"

Yrd. Doç. Dr. Küçükbezirci, "Her dünya görüşünden, rahatsız olan insanların dilekçelerini alıp Sayın Cumhurbaşkanımıza iletmek istiyoruz. Kampanyamız, Selçuk Üniversitesi Gökkuşluğu AVM'de 2 gün devam edecek. Perşembe, Cuma günü Edebiyat Fakültesi'nde, önümüzdeki hafta İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi'nde, İletişim Fakültesi'nde devam edeceğiz. Daha sonra sivil toplum kuruluşlarının da desteklerini almayı planlıyoruz." şeklinde konuştu.

Zaha Hadid'in anısına...

ASIL YOKSULLUK

Sokaklarda ışıl ışıl bir ambiyans, AVM'lerde çılgin bir alışveriş dürtüsü, kalabalıklar. Cep telefonlarından yükselen türlü nağmeler. Daha çok Trafik. Daha çok otomobil.

Gelişiyor muyuz neyiz. Yeni konut projeleri, akıllı evler. Konya'da golf sahası olan bir konut projesi. Yaşasın mı demeliyiz. İyi giyinmek, herkesin hakkı. Ve golf oynamak da!

Yaşa, eğlen, seç hayatını. Yalnız bunun için bir miktar paraya ihtiyacın var.

Herkes kendi steril hayat sınırlarının içinde sınırsız-KENDİ- hayatını yaşarken sosyalleşiyor muyuz, asosyalleşiyor muyuz? Zaha Hadid'e ne kadar ihtiyacımız var? Zaha Hadid öldü. Ekolojik mimar. Olağan dışı yapıların mimarı ve aslında olağüstü bir kişiliğin mimarı. Bir sabah aniden kalp krizi geçirerek öldü. Dünyaya doğal yapılar, doğayı taklit eden yapılar, bırakıp gitti. Daha çok, yuvarlak hatları olan müzeler, köprüler, yapılar tasarladı. Her biri doğal bir uzantısı gibi şimdiki dünyanın.

Ölümüyle aniden bir göl kurumuş, bir orman yanmış gibi oldu. İnandığı yapıları yaptı, inandığı projelere imza attı. Ve gezegenimizde kendi izlerini bırakıp gitti.

Bir röportajını dinlerken hayran olmuştum ona. Her konuda söyleyecek sözü, bilgisi olan bir Iraklı kadın mimardı. Nereye gitse ülkesini de götürüyordu kalbinde ve iki vatani vardı: Bilgi ve Irak. "Asıl yoksulluk cehalettir." demişti.

Bilgiyle ayakta kalıyor, bilgiyle besleniyor, doğduğu memleket içinse, içi kan ağlıyordu. Sorumluluk sahibiydi. Ve iyi bir toplum bilgiyi önemseyen, sorumluluk sahibi insanlardan oluşur demişti.

Farklı konseptte bir cami yapma projesi de vardı. Olmadı. Onun yarım kalmış sözlerini tamamlamak istiyorum. Bugün.

ASIL YOKSULLUK:

Bilmemek ve bilmeyi dahi önemsememektir. Bilgiyi aramamaktır ve bilgiyi nasıl arayacağını dahi bilmeyen bir şaşkınlıktır. Sorumluluk duymamaktır ve neden sorumluluk duymadığını dahi bilmemektir. Nafileliklerle dolu hayatların içindeki deneme yanılmalarıdır. Bir yöntemsizlik, bir yol yordam bilmeme ve buna rağmen kurnazlık ve uzlaşma uyanıklığını ele geçirerek rekabet etmektir. Bilmekte değil satın almakta ve tüketmekte yarışan bir rekabet anlayışıdır.

Asıl yoksulluk sadece evini, kendi bahçeni, kendi çocukluğunu düşünmektir, bir ülken olduğunu düşünmemektir. Ateşin sadece düştüğü yeri yaktığı yanılmamasıdır. Duyarsızlıktır.

Evde bir masa sandalye olması değildir yoksulluk, akılda bir masa sandalye olmamasıdır. Bütün bir günü yemek telaşını düşünerek geçirmektir. Yemek programları izlemek, sonsuz bir iştahla ertesi gün ne yiyeceğini düşünmektir. Aslında sonsuz bir oburluktur. Oruca dahi hakkını tam veremeyen bir açgözlülüktür. Kendi bedenine değer vermemek, güzellikle kibri karıştırmaktır. Bol makyajlı, ama bakımsız olmaktır. Tıbbı ve tıp kültürüne de alabildiğine yabancıdır. Bedenini bir hamal gibi taşımaktır.

Uzayı hesaba katmamaktır. Gravity yasasını bilmemek, yerçekimsiz ortamı hiç düşünmemektir. Dünyanın kendi etrafında nasıl döndüğünü, uzaya doğru savruluşunu aklına bile getirmemektir. Dolayısıyla yerçekimi yasalarını olabildiğine kendine işletmektir.

Siyasetin, dünya yuvarlağını, uzaydaki yerçekimsizliği hesaba katmadığı bir mezhep, din, siyaset ekseninde hapis kaldığı retoriktir. Zaha Hadid'i es geçmektir. Büyük kitlelerin yanlış dizilerle, yanlış algılarla, yanlış reklamlarla vahşileştirildiği bir medya imparatorluğudur. Mısır'daki, Roma'daki köle, tebaa, kitle ayırımı çağrıştıran bir yönetim biçimidir. Hukuksuzluktur.

Asıl yoksulluk cehalettir ve Messi'yle, Ronaldo'yla, futbol karşılaşmalarındaki skorla ilgilendiğin kadar Cumhuriyet'le ilgilenmemektir. Kendi cebini, arabayı düşündüğün kadar ülkeni düşünmemektir. Toplu konutlar inşa ederken insanları bir mağara kültürüne hapsetmektir. Kültürü, bilgiyi, görgüyü inşa edememektir. Zaha Hadid gibi düşünmemek, inşa edememektir.

Gıybet ve gıyabında yargıladır. Önyargıdır. Sanatsızlık, felsefesizlik, tarihsizlik, tarifsizliktir. Bir kuru odadan, ekmezsiz susuz Van gogh çıkaramamaktır, hayatı siyah ve beyaz renklerden ibaret sanmaktır. Renkleri unutmak, doğayı unutmak, aya yıldızlara bakmamaktır. Doğanın yasalarını bilmemektir.

Kuş bakışı bile bakmamaktır, öylesine bakmak ve görmektir. Gittikçe gerçek algısından uzaklaşmaktır. Gölgeleleri dahi yorumlama yeteneğinden yoksunluktur.



Asıl yoksulluk parasızlık değil bilgisizliktir. Ha! Bazen de paralı bilgisizliktir. Şımarıkça bir umursamazlıktır. Pahalı arabalarla dahi ikna olmayan bir egodur.

Geniş düşünememektir asıl yoksulluk. Hayatı mahalle standartlarında görmek ve başka mahalleler, başka şehirler, ülkeler olduğunu hesaba katmamaktır.

ASIL YOKSULLUKLA SAVAŞMA ZAMANI GELMEDİ Mİ?

Ey siyasetçi arkadaşım. Toplum mühendisliğini yeniden inşa etme zamanı gelmedi mi? Zaha Hadid olmanın.

Açık denizleri, okyanusları, başka ülkelere, kıtaları, hatırlatma zamanı?

Toplumun dikkatini başka alanlara yöneltme. Doğayı sevme. Ekolojik düşünmeye davet etme zamanı? Gelmedi mi?

Kadına, insana hümanist bir yaklaşımla bakmanın, çocuk pedagojisine eğilmenin, vatandaş olmanın, bir ülkeye ait olma ilminin zamanı. Bilgiyi sevme zamanı gelmedi mi?

Öğret. İdealist bir öğretmen gibi öğret. Sevgili siyasetçi arkadaşım.

Barışın (İslamın) iki kişi arasında başladığını öğret. Hürmeti öğret. İnsana, hayvana, hukuka.. Yaratıcının tüm eserlerine başka bir gözle bakmayı öğret. Şu toplumu kendisini esir eden algılarından kurtar.

Önce sen kurtul.

Bir toplum için en kötü yoksulluk bilgiden uzaklıktır. Unutma.

Mimar Zaha Hadid'in ilhamıyla...

M1
KONYA

22 Nisan
4 Mayıs
tarihleri arası

Ücretsiz

HEM BÜYÜKLERE HEM KUÇUKLARA

Geçmişten gelen şaşırtıcı oyuncaklarla dolu
İstanbul Oyuncak Müzesi Sergisi
M1 Konya AVM'de.



f M1KONYA
i M1KONYAAVM
WWW.M1KONYA.COM.TR

İSTANBUL
OYUNCAK
MÜZESİ

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK GÜNEŞ ENERJİ SANTRALİ KONYA'DA KURULDU

Türkiye'nin en büyük güneş enerji santrali, Konya'da Kızören Mahallesi'nde kuruldu. 'Kızören Güneş Santrali' adı verilen santralin açılış töreni yapıldı. Güneş enerji santrali, toplam 22,5 megavat ve 20 bin hanenin elektriğini karşılayacak kapasitede.

Türk-İtalyan ortaklı Tekno Ray Solar Şirketi, Konya kent merkezine 60 kilometre uzaklıktaki, eskiden belde statüsünde olan Kızören Mahallesi'nde 430 bin metrekarelik alana güneş enerji santrali kurdu. Yaklaşık 20 milyon dolara mal olan 'Kızören Güneş Santrali'nin açılış bugünü düzenlenen törenle gerçekleşti.

'ARAPLAR'IN PETROLÜ VAR, BİZİM DE GÜNEŞİMİZ'

Tören öncesi düzenlenen basın toplantısında santralle ilgili bilgi veren Tekno Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Altay Coşkunoglu, santralin Türkiye'nin en büyük güneş enerji santrali olduğunu belirtti. Coşkunoglu şunları söyledi:

"Güneş, Türkiye'nin mili bir servetidir. Şu an kimse bunun farkında değil. Arapların petrolü var, bizimde güneşimiz var. 5 seneye kadar güneş enerjisi ve buradan sağlanan



güneş enerjisi santrallerini devreye almak içten bile değil. Yeter ki mevzuat, yönetmelik konuları çözülebilir. Bizim genel bir misyonumuz var. Her çalıştığımız sektörde öncülük ederiz" diye konuştu.

NEDEN KONYA?

üneş santrali için neden Konya'ya tercih ettikleri sorulan Coşkunoglu, "Sonuç olarak hammaddemiz güneşin ışığı. Santrali güneş ışığının en yoğun olduğu yerlere yapmak en mantıklısı. Türkiye'nin batısında Uşak, De-

yacı gözüküyor. O tarihe geldiğimizde Türkiye'nin tüketimi 120 bin megavatlar seviyesinde olacak. Yani nükleer santraller devreye girecek Türkiye'nin enerji sorunu çözülecek, durumu doğru değildir. 10 bin megavatlık bir ilave kapasite gelecek. Hesabını siz yapın. Bu sektör geleceğin enerjisi" dedi.

Coşkunoglu, Türkiye'deki mevzuat değişirse ve sektörün önü açılsa grup olarak 100-150 megavatlık santralleri yapma hedefleri olduğunu da sözlerine ekledi.

Coşkunoglu, Kızören Güneş Santralinin 430 bin metrekarelik bir alana kurulduğunu ve güvenlik ve bakım personeli olarak 400 kişiye istihdam sağladığını kaydetti.

20 BİN HANENİN ELEKTRİĞİNİ KARŞILAYABİLİRİZ

Tekno Ray Solar Şirketi Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Özenbaş da "Tesisimizde toplamda 75 bin panel mevcut. Yaklaşık olarak 20 bin hanenin elektriğini karşılayabiliriz" dedi.

Şirketin İtalyan ortağı Eneray Şirketi'nin CEO'su Michele Scandellari ise "Şu anda 12 ülkede faaliyette bulunuyoruz. 3 tane Amerika kıtasında, diğerleri Avrupa ve Asya'da. İnşaa etmekte olduğumuz santrallerin toplam kapasitesi 600 megavat mertebesinde. Tekno ray solar ile gurur duyuyorum. Çünkü yurt dışındaki ilk yabancı ortağımız. Türkiye'deki bu ortaklık ile şirketimizin bir dünya şirketi haline gelmesi yolunda önemli adımlar atılmış oldu. İtalya'da 130 yıllık geçmişi olan bir grubun parçasıyız. Uzun vadeli baktığımız için tüm ilişkilerimize Türkiye'de tekno grup ile çok başarılı bir işbirliğimiz var" dedi. Güneş santrali basın toplantısının ardından düzenlenen törenle açıldı.



enerji ve elektrik diğer tüm enerji üretim şekillerinin önüne geçecek. Teknoloji her geçen gün ilerliyor. Umarız hükümetlerimiz de, bakanlıklarımızda bu konunun önemini doğru bir şekilde kavrayıp, sektörün önünü açacak adımlar atarlar. Şu anda burası toplam 22,5 megavat. Açık ara farkla Türkiye'nin en büyüğü durumundayız. Güneş sektörü çok şeylere gebe. Hızlı bir şekilde hızlı büyüyeceğini görebiliyoruz."

Güneş enerjisi santralindeki bürokrasi sorununa değinen Coşkunoglu, "Şu anda hala en büyük handikap bürokrasi. Türkiye, güneş yönünden bir milli servetin üzerinde oturuyor. Avrupa'nın güneş ışınları oranlarında en iyi coğrafi bölgeye sahibiz. Burada her sene bin, iki bin, üç bin megavatlık

nizli, doğuda Van, düz bir çizgi çizerseniz, bu hattın güneyinde kalan tüm coğrafi bölgelerimiz güneş ışınları açısından Avrupa'nın en iyi bölgeleridir. Konya'da bunlardan bir tanesidir. Tabi bir değer özelliği de düz bir zemin arazide bulunması ve tarıma elverişli olmayan en yoğun arazinin Konya'da olması, Konya'ya en ideal güneş merkezi haline getiriyor" dedi.


Nükleer enerji sektörünün, güneş enerjisi sektörünü etkileyip, etkilemeyeceği yönündeki soru üzerine Coşkunoglu, "Nükleer enerji tartışmaları yoğun. 2 tane planlanan santral var. Bu santraller bittiği zaman her biri 5'er bin megavat. 2023 yılı deniyor, ama şu anki projeksiyonda biraz daha uza-

Anaokulundan Üniversiteye

27 Yıllık Geçmişten Başarı Dolu Geleceğe!



 /idealkoleji

 /idealkoleji

 www.idealkoleji.com

 444 6 420



idealkoleji 1989

ÜLKEMİZDE KADINLARIN STATÜSÜ

Eğitimde hala istediğimiz düzeyde maalesef değiliz.

Ülkemizde Hacettepe Üniversitesinin yürüttüğü, ilki 1965 de sonuncusu 2013 de yapılan Türkiye Nüfus ve Sağlık Araştırması (TNSA) tüm kadınlardan bilgi toplanan, kapsamlı bir Nüfus Sağlık araştırmasıdır. Bu verilere göre; 1998 yılında, ilkokula hiç gitmemiş ve okuma yazmaları eksik kadınlarımızın sıklığı % 40 iken, 2013 Türkiye Nüfus ve Sağlık Araştırması sonuçlarına göre kadınlarımızın % 28'inin hiç eğitimi yok, yani ya okuma yazmaları eksik ya da ilkokulu tamamlayamamışlar. Bu durum Batı Anadolu da % 17 ile en düşük, % 48 ile Güneydoğu Anadolu da en yüksektir. Türkiye'de kentlerde yaşayan kadınların kırsal alanlarda yaşayanlara oranla daha eğitilmiş olduğu görülmektedir. Kentlerde yaşayan kadınlarımızın yüzde 35'i en az lise mezundur; ancak kırsal alanlarda yaşayan kadınlar arasında bu oran sadece yüzde 13'tür. Son 20-30 yılda Türkiye'de eğitimin yaygınlaşmasına bağlı olarak, genç kadınların kendilerinden daha ileri yaştaki kadınlara göre daha eğitilmiş oldukları görülmektedir. 1997 yılından itibaren zorunlu eğitimin 5 yıldan 8 yıla çıkarılması genç kuşaklarda eğitim düzeyinin artmasına neden olmuştur. Ama eğitimde hala istediğimiz düzeyde maalesef değiliz.

Kadınların Çalışma Durumları Değerlendirildiğinde;

Kadınların yüzde 31'inin çalışmakta olduğu görülmektedir. Çalışma durumu ile medeni durum arasında bir ilişki değerlendirildiğinde; boşanmış, ayrılmış veya eşi ölmüş kadınlarda çalışanların oranı, hiç evlenmemiş ve halen evli olanlara oranla daha yüksektir. Çalışan kadınların yüzde 88'i özel sektörde, yüzde 12'si ise kamu sektöründe çalışmaktadır. Türkiye'de 2013 yılında kamusal alanda üst düzey kadın yönetici oranı % 9, Kadın hâkim oranı ise % 36, Akademik personel içerisinde kadın profesörlerin oranı % 28, Kadın polis oranı yıllara göre bir değişiklik göstermeyerek % 5 olarak bulunmuştur. TNSA 2013'e göre çalışan kadınların yüzde 70'inin 6 yaşından küçük bir çocuğu bulunmaktadır. Kadınların yüzde 30'unun ise 6 yaşından küçük iki ya da daha fazla çocuğu vardır; Bu nedenle çocuk bakımı bu çalışan kadınlar için işgücüne katılım açısından önemli bir konudur.

Doğurganlık Hızı Azalıyor!

Türkiye'de 1978'den beri hem doğurganlık hızı, hem de örneği değişmekte. 1970'lerin sonunda 4 doğumun üzerinde olan toplam doğurganlık hızı, 1980'lerin sonunda 3 doğuma düşmüştü; 1990'lı yıllarda ise 2.6 doğum düzeyinde durmuştu. Bu duraklanma, son 10 yılda tekrar bir azalma eğilimine dönüşmüştü, TNSA-2008 döneminde doğurganlık 2.16 düzeyine kadar gerilemişti. Her ne kadar, TNSA-2013'de doğurganlık hızı 2.26 olarak bulunmuşsa da, bu hız TNSA-2008'de elde



edilen 2.16 değerinden çok az yüksek (istatistiksel olarak farklı değil). Bu durum, Türkiye'de doğurganlıktaki azalma eğiliminin durduğunu gösteriyor. Ancak daha uzun dönemli bir karşılaştırma yapıldığında, Türkiye'de son otuz beş yılda, yani 1978-2013 döneminde, toplam doğurganlık hızının belirgin bir şekilde düşerek, yaklaşık olarak yarı yarıya azaldığı görülüyor.

Çocuk Gelinler Hala Önem Arzediyor!

Kadınların yüzde 68'inin evli, yüzde 28'inin hiç evlenmemiş, yüzde 3'ünün boşanmış veya ayrılmış ve yüzde 1'inin eşlerinin ölmüş olduğu görülmektedir. Tüm kadınlarımızın yüzde 4'ünün 15. yaş gününden önce evlendikleri, yüzde 2'sinin 15-19 ve yüzde 9'unun 20-24 yaş arasında evlendikleri tespit edilmiştir. Bu bulgular Türkiye'deki kadınların önemli bir kısmının bu yaşlarda henüz evlenmediğini ama çocuk gelinlerin % 6'lık bir oranla hala önemli bir sorun olarak gündemde olduğunu göstermektedir.

Kadınlar Ülkemizin Geleceği ve Sağlıklı Nesillerimizin Temelidir. Dünya ve Ülkemiz Kadınlarının Daha İyi Statülerde Yer Almaları Dileklerle Tüm Kadınların Dünya Kadınlar Gününü Kutluyorum.



İÇİNİZ RAHAT OLSUN DİYE SİGORTACI OLDUK

İğneden ipliğe,
hayatınız için değerli olan herşeyi
güvence altına alıyoruz.

444 5 077

www.nadiravcanpetrol.com



NADIRAVCAN
SİGORTA

MARKER

Allianz

MAPFRE

ANADOLU
SİGORTA

GÜNEŞ SİGORTA

ERGO

HDI SİGORTA

P3

T3

Aytemiz

AYGAZ

iPRAGAZ

Mogaz

Zehir ile ilacı ayıran dozdur:

İlaçların Göz Üzerinde Olumsuz Etkileri

Değerli Okuyucularımız, Bahar-yaz karışımı bir döneme girdik. Ağaçlar çiçeklerini açtı, artık meyveler beklenenecek. Daha iyi ürün alabilmek için kullandığımız bazı ilaçların meyve ve sebzeler üzerinde birikmesi sonucunda insan sağlığında olumsuz etki yapabildiğini biliyoruz. Bu örnekte olduğu gibi farklı sebeplerden dolayı kullandığımız bazı ilaçların da vücudumuz üzerinde özellikle de göz üzerinde olumsuz etkileri, yan tesirleri, beklenmedik sonuçları olabilir.

Son yıllarda gençler tarafından sıkça sivilce tedavisinde (akne) kullanılan ve içerisinde isotretinoin maddesi bulunan ilaçların özellikle göz yaşı eksikliği, göz yüzeyi hastalıkları, kafa içi basınç artışı ve görme alanında bozulmalar yaptığı görülmüştür. Bu ilacın yan etkilerinin dermatologlar tarafından hastalara anlatılması, uzun süre ilaç kullanacak hastaların tedavi öncesinde mutlaka göz hekimine konsülte edilmesi ve düzenli aralıklarla bahsettiğimiz yan etkiler açısından takip edilmesi gerekmektedir.

Bir çok ilacın içerisinde kortikosteroid adını verdiğimiz madde bulunmaktadır. Bu ilaçlar arasında astım ve alerji ilaçları ve spreyleri de bulunmaktadır. Bazı hastalıkların tedavisinde de (Romatoid Artrit, Temporal Arterit vb.) kortikosteroidli ilaçlar sistemik ve uzun süreli olarak kullanılmaktadır. Diyabet gelişimi, hipertansiyon, kemik erimesi, vücutta kılınma artışı, kilo alımı gibi çok ciddi yan etkiler yanı sıra, göz tansiyonu ve katarakt gelişimi gibi görmeyi direkt etkileyen yan etkiler gelişebilmektedir. Bunların yanı sıra tüm steroid içeriği olan ilaçlar görme merkezi makula altında sıvı birikimine (santral seröz retinopati) sebep olabilmektedir. Yine steroidli ilaçların kullanımı ve kesilme sürecinde kafa içi basınç artışı ile göz sinirlerinde gelişen ödem

ile görme ve renkli görme kaybı ve görme alanında daralmalar olabilmekte, hastalığın devamı halinde körlüğe kadar gidebilmektedir. Eskiden sıtma tedavisinde kullanılan günümüzde romatoid artrit ve sistemik lupus eritematozus hastalığında etkinliği gösterilmiş olan hidroklorokin etken maddeli ilaçlar, gözde sarı nokta (makula) bölgesinde birikim yaparak görme düzeyinde azalma yapabilirler. Uzun kullanımda vücutta birikim ile etki gösteren bu ilacı kullanan hastaların düzenli aralıklarla görme düzeyi ve görme alanı ile takip edilmesi gerekmektedir.

Son yıllarda erektil disfonksiyon hastalığının tedavisinde ürologlar tarafından sıkça kullanılan ve içerisinde sildenafil ve benzeri madde olan ilaçların göz sinirinin küçük damarlarında beslenme problemi yarattığı ve iskemik optik nöropati adı verilen göz sinir hastalığına sebebiyet verdiği gösterilmiştir. Özellikle diyaliz hastalarında, diğer gözünde daha önceden iskemik optik nöropati geçirmiş olan ve göz sinir yapısı dar olan hastaların ilacı kullanmamaları veya muhtemel komplikasyonlar açısından bilgilendirilmeleri gerekmektedir.

Verem hastalığının tedavisinde kullanılan etambutol ve izoniazid isimli ilaçlar göz siniri üzerinde toksik etki göstererek özellikle renk görme bozukluğu ve görme bozukluğu yapabilir. Bu tedaviyi alan verem hastalarının düzenli olarak renk görme testleriyle takip edilmesi gerekmektedir.

Son yıllarda bayanlarda meme kanseri görülme riski artmakta, hastalık daha genç populasyonda görülebilmektedir. Hastalığın tedavisinde kullanılan ve östrojeni bloke eden ilaçlardan tamoksifen özellikle retina tabakasında birikme özelliğiyle görme kaybına sebep olabilir.



Bunun yanı sıra korneada birikim ve katarakt oluşumuna da sebep olabilir.

Değerli okuyucularımız, Sağlığımızı korumak ve geliştirmek istediğimiz ilaçların göz üzerinde beklenmedik yan etkilerinin olabileceğini unutmamalı, sistemik ilaç kullanımı esnasında özellikle görme ve renk görme bozukluğu yanı sıra görme alanımızda göremediğimiz bir alan geliştiğinde semptomları hafife almalı, tedaviyi başlayan doktorumuza bu yan etkilerin kullandığımız ilaçlarla bir ilgisinin olup olmadığını sormalı; göz hekimimize konuyu danışmalıyız. Unutmayalım ki erken teşhis erken ve kesin tedaviyi sağlayacaktır.

Bu yazıyı iki kavramın önemini vurgulayarak bitirmek istiyorum: 'Halk içinde muteber bir nesne yok devlet gibi, olmaya devlet cihanda bir nefes sıhhat gibi' Sağlıcakla kalın...

reflü çağın hastalığı

Hastanemizde kapalı teknikle tedavi edilmektedir.
Laparoskopik reflü tedavisi ile hastalar hastanede 1 gün yatmakta,
ameliyattan hemen sonra yemek yemeye başlamaktadır.



Sporun yaşanması ve yaşatılması lazım

Torku Konyaspor'un süper ligde göstermiş olduğu başarı şehrimizin motivesini artırdı ve bizim de yüzümüzü güldürdü. Ligde aldığı puanlarla üçüncülüğü garantileyen ekibimiz Türkiye'yi Avrupa kupalarında temsil etme hakkı kazandı. Ligde de gösterdiği başarılarla kendisini ispatladı. Böylelikle bir şehirde sporun ne kadar önemli olduğunu gözler önüne serdi. Bizler belki de böyle bir reklamı milyon dolara yaptırılmazdık. Konyaspor'u da böyle bir başarıya imza attığı için yönetimi ve oyuncuları da tekrardan tebrik ediyorum.

Özellikle Aykut hocamıza buradan teşekkürlerimizi iletiyoruz Konya'ya böyle bir şey kazandırdığı için. Böyle bir başarıya imza atmada taraftarlarımızın da çok büyük katkısı olduğunu düşünüyorum.



Ve bugüne baktığımızda birinci ligde oynadığını görüyoruz. Sporun her zaman için göz ardı edilmeden yaşanması, yaşatılması ve kazandırılması lazım.

Vurgulamak isteğim konulardan birisi de sanayimizin büyümesidir. Lojistik noktasıyla alakalı dış yatırımcıyı fazla çekemiyoruz. Burada üretilen malları dışarıya özellikle ihracat noktasında lojistik olarak eksik kalıyoruz.

Bunu da geliştirmek için Konya'da hizmet veren tren yollarının çoğaltılması adına uğraşmak. Biz Konya olarak biraz daha önem verip tren yollarının Konya'dan geçmesini sağladığımız takdirde ticaretimiz daha da gelişecektir. Ve uçak seferlerine baktığımızda yoğunluk yaşandığı zaman fiyatlardaki artışı görüyoruz. Hava yollarımızın biraz daha gelişmesi, hızlanması ve bizleri rahatlatması gerekiyor.

Mevlana Celalettin Rumi ile huzur şehri olarak ün salmış Konya artık bu güzelliğini yitirmeye başladı. Eskiden Şeb-i Aruz törenlerinde otellerde yer bulamazdık ama bu sene baktığımızda rahatlıkla yer bulunabilirdi. Bunun sebebi otel sayısının fazla oluşu değil Mevlana Kültür Merkezi'nin İstanbul'da da oluşundan kaynaklanıyor.

Ben hatırlıyorum Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan O zamanlar Başbakanımızdı. Kültür merkezimiz açıldığında sevincinden gözyaşlarını tutamadığını görmüştüm. Eğer bunlara sahip çıkamayıp kaybedersek o zaman Konya biraz daha pirayesini düşürmeye başlar. Bizler Mevlana'yı Konya'da yaşatmalıyız ve sahip çıkmalıyız.

SELÇUK ÜNİVERSİTESİ'NDE MEZUNİYET COŞKUSU BAŞLADI



Selçuk Üniversitesi'nde, 2015-2016 eğitim-öğretim yılı mezuniyet törenleri başladı. İlk olarak Turizm Fakültesi mezunlarını verdi.

Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde düzenlenen törene Fakülte Dekanı Prof. Dr. Mehmet Akif Çukurçayır, Dekan Yardımcıları Yrd. Doç. Dr. Birsen Bulut Solak ve Yrd. Doç. Dr. Semih Büyükipেকci, öğretim üyeleri, öğrenciler ve aileleri katıldı.

Törenin açılış konuşmasını yapan Fakülte Dekanı Prof. Dr. Mehmet Akif Çukurçayır, "Bugün hepimizin gurur günü. Bu yıl üniversitemizin 41. yıldönümünü kutladık. Bu yüzden bu dönemki mezunlarımıza 41 kere maşallah diyelim. Bugün üçüncü kuşak mezunlarımızı veriyoruz. Bugün ilk kez de ikinci öğretim mezunlarımız olacak. Bu açıdan da ilkleri yaşıyoruz. Mezunlarımızla güçlenerek yolumuza devam edeceğiz. Yükseköğretim kurumları mezun ettikleriyle vardır. Mezunlarımızın bizi en iyi şekilde temsil edeceğine inanıyorum. Her zaman öğrenci odaklı bir fakülte olmak için

çaba gösterdik. Ulusal ve uluslararası arenada adımızı duyurmaya çalıştık. İddiası olan bir fakülte olarak bayrağımızın en üst seviyelere çıkacağını inanıyorum. Yeni hayatlarında başarılı diliyorum." diye konuştu.

Fakülteden mezun olan 194 öğrenci, diplomalarını aldıktan sonra hep birlikte keplerini havaya attı. 10. Yıl Marşı eşliğinde hep birlikte mezuniyet heyecanını yaşayan öğrenciler, daha sonra aileleriyle birlikte sevinçlerini fotoğraflarla ölümsüzleştirdiler.

Gösterilerin ardından fakülte birincisi Gizem Şenkeleş, fakülte ikincisi Fatmanur Tiftik ve fakülte üçüncüsü Şehriban Kübra Coşkun'a plaketleri ve diplomaları verildi. Daha sonra da mezun olan öğrencilere protokol üyeleri tarafından diplomaları takdim edildi.

Açılış konuşmasının ardından üniversite öğrencilerinin hazırladığı müzik dinletisi ve dans gösterileri izleyicilerden tam not aldı.

MEDYA KONYA'YA NEDEN KÖR?

Yılın değil yılların yılan hikayesi oldu Vodafone Arena. Önce yapıldı yapılacak, ardından bitti bitiyor. Şimdi de açıldı açılıyor.

Bizi özelde ilgilendiren bir mesele değil. Ülkemizin neresinde olursa olsun inşa edilecek her stadyum herkes gibi bizi de sevindirir. Mesele stadyum veya Beşiktaş değil, mesele konunun çığırkanlığını yapan medya.

Yazdıklarında, konuştuklarında, yorumlarında adil olmak zorundalar. Yok Türkiye'de eşi menendi yokmuş da, yok falan uygulama ilk defa bu stadyumda deneniyormuş da... Eşi benzeri bulunmayan mübalağaların her türlüünden bir demet.

Tamam Vodafone Arena'ya bir diyeceğimiz yok. Diğer stadyumlara üstünlükleri olabilir. Ancak buradan İstanbul ve Ankara medyasına sesleniyorum. Konya stadyumu yapıldığında neredeydiniz?

Şöyle bir kıyaslama yapalım; Vodafone Arena'nın inşaatı 2.5 yıl sürdü, Büyükşehir Belediyesi Torku Arena'nın inşaatı 1 yıldan kısa bir sürede bitirildi.

Her iki stadyumun seyirci kapasitesi birbirinin aynısı. İkisi de yaklaşık 42 bin seyirci alıyor.

Vodafone Arena, çok dar bir alana, eski stadyumun yerine yapıldı, Büyükşehir Belediyesi Torku Arena etrafı açık ve geniş bir alan inşa edildi.

Vodafone Arena'ya ulaşım çok zor, Büyükşehir Belediyesi Torku Arena bu açıdan çok büyük avantajlara sahip.

Vodafone Arena zorlama bir projeye yapıldı, deniz seviyesinin 3.5 metre altında top oynanacak, bu durumun sıkıntı oluşturup oluşturmayacağı bilinmiyor, Büyükşehir



Belediyesi Torku Arena'da böyle bir sorun yok, stadyum düz ayak.

Bu kıyaslamalar önem arz eden ayrıntılar. Bir de artık her yeni yapılan stadyumda bulunan özellikler var. Mesela hibrit çim, mesela kapı sayısının fazlalığı, mesela stadyumda alış-veriş merkezleri ve restoranların olması, zemin ısıtması sistemi, tribün ısıtma sistemi, ses sistemi vb.

Adını ulusal koyan ancak İstanbul ve Ankara'nın dışını görmeyen ve bilmeyen, bilse dahi bilmezden gelen bu medyayı millete havale ediyorum. Onlar varsınlar ulusal olsunlar, bize millilik yeter.

Ulusal medya Vodafone Arena'nın maliyeti ile Büyükşehir Belediyesi Torku Arena'nın maliyetine hiç bakmıyor. Vodafone Arena 350 milyon TL'ye mal oldu, Büyükşehir Belediyesi Torku Arena ise bunu yarı fiyatına.

Üstelik Vodafone Arena'ya devlet yardım etti. Büyükşehir Belediyesi Torku Arena ise sadece ve sadece Büyükşehir Belediyesi'nin imkânlarıyla yapıldı. Şimdi "hep onları eleştiriyorsun, neden bizi hiç eleştirmiyorsun?" dediğinizi duyar gibi oluyorum. Haklısınız. Biz yaptıklarımızı iyi tanıtamıyoruz, biz ürünümüzü iyi pazarlayamıyoruz. Bu da bizim kusurumuz. Biz, "kimsenin bizi taltif etmesine gerek yok, hak ve halk taltif etsin yeter" diyoruz.

"Kıskandığın için bunları yazıyorsun" diyenleriniz de olabilir. İnanın kıskanmıyorum. Aksine Türkiye'ye kazandırılan bu güzel projeden dolayı gurur duyuyorum. Ancak, "Sezar'ın hakkının Sezar'a" verilmesi gerekir. Adı ulusal olan medyanın artık Anadolu'yu da görmesi gerekir. İşte bakın ligde 3. sıradayız. Gelecek yıl Şampiyon olalım da görsünler. Titreyip kendilerine gelsinler.

ÖZKUMAK

GAYRİMENKUL & MOTORS



Fevzi Çakmak Mh. 10437 Sk. No:36 - Telefon: 0 332 342 72 64 - Fax: 0 332 342 72 65 Karatay / KONYA
Otomotiv: ozkumakotomotiv.sahibinden.com - Gayrimenkul: ozkumakgayrimenkul.sahibinden.com

ACELE KAMULAŞTIRMA USULÜ

Acele kamulaştırma, son zamanlarda sıklıkla karşılaştığımız özel ve istisnai bir kamulaştırma türüdür. İktidarlar birtakım hizmetleri daha kısa sürede sağlayabilmek amacıyla acele kamulaştırma yoluna başvurmaktadır. Fakat acele kamulaştırma nedir, hangi hallerde uygulanabilir, olağan kamulaştırmadan farkları nelerdir, gayrimenkul maliklerine herhangi bir faydası ya da zararı var mıdır, bu konularda vatandaşlarımızda kafa karışıklığı yaşanmaktadır. Biz de bu yazımızda kısaca bu konulara temas etmeyi faydalı bulduk.

Acele kamulaştırmayı izaha geçmeden önce, olağan kamulaştırma usulü hakkında kısa bir bilgi vermek gerekir. Olağan kamulaştırmada idare, kamulaştırma amacına uygun bir taşınmazın kamulaştırılması için öncelikle bir kamu yararı kararı alır. Daha sonra ilgili idarenin kıymet takdir komisyonu bu taşınmazın bedelini belirler. Belirlenen bedel üzerinden malik ile görüşülür ve öncelikle taşınmaz pazarlık suretiyle satın alınmaya çalışılır. Şayet malik bedeli düşük bulur ve kabul etmezse, anlaşmazlık tutanağı imzalanır. Arkasından idare taşınmazın bulunduğu yer asliye hukuk mahkemesinde “kamulaştırma bedelinin tespiti ve taşınmazın idare adına tescili” konulu bir dava açar. Bu dava neticelenmeden idare taşınmaza el koyamaz, üzerindeki binayı yıkamaz. Davada mahkeme, bilirkişi heyeti eliyle taşınmazın değerini takdir eder ve takdir edilen bedeli bankaya depo etmesi için idareye süre verir. Bedel depo edildiğinde ise mahkeme bu kez nihai kararını vererek taşınmazın idare adına tesciline hükmeder. İdare ancak bu tarihten sonra taşınmaza el koyabilir.

Görüldüğü üzere, olağan kamulaştırmalarda idarenin taşınmaza el koyabilmesi için asliye hukuk mahkemesinin tescil kararı vermesi şarttır. Bu da genellikle en az 6 aylık bir süreci gerektirir. Mahkemelerin iş yükü değerlendirildiğinde bu süre çoğu zaman 6 ayı da aşar. İşte kanunkoyucu birtakım özel şartların varlığı halinde idareye mahkemenin tescil kararı olmadan taşınmaza el koyma, böylece kamulaştırma amacını erken gerçekleştirebilme imkânı sunmuştur.

Acele kamulaştırmanın yapılabileceği haller Kamulaştırma Kanunu’nda sınırlı sayıda olmak üzere sayılmıştır. Kanun’un 27. Maddesine göre, Milli Müdafaa Mükellefiyeti Kanununun uygulanmasında, yurt savunması ihtiyacına veya aceleliğine Bakanlar Kurulunca karar alınacak hallerde veya özel kanunlarla öngörülen olağanüstü durumlarda ancak acele kamulaştırma yapılabilir. Uygulamada en sık görülen ise aceleliğine Bakanlar Kurulu’nca karar alınan hallerdir.

İdareler önem verdikleri ve acele gördükleri işlerde, gerekli yazışmaları yaparak Bakanlar Kurulu’ndan acele kamulaştırmaya karar vermesini isteyebilmektedirler. Bakanlar Kurulu da idarenin talebi üzerine, yapılacak kamulaştırmanın aceleliğine karar verebilmektedir. Fakat burada önemle belirtmeliyiz ki, idarenin bir kamulaştırmayı acele iş olarak görmesi ve Bakanlar Kurulu’nun da acele kamulaştırmaya karar vermesi o kamulaştırmanın gerçek manada acele iş olduğu anlamına gelmez. Nitekim Danıştay, Bakanlar Kurulu kararı olsa dahi kamulaştırmanın acele yapılmasının gerçekten zaruri olması şartını aramakta, aksi halde Bakanlar Kurulu kararını iptal edebilmektedir.

Acele Kamulaştırmaya ilişkin Bakanlar Kurulu kararı Resmi Gazete’de yayımlandıktan sonra yine kıymet takdiri yapmakta ve taşınmazın bedelini bu şekilde belirledikten sonra bu kıymet takdirini de eke koyarak asliye hukuk mahkemesinden acele el koyma bedeli belirlemesini istemektedir. Burada asliye hukuk mahkemesine yöneltilen talep yukarıda belirttiğimiz kamulaştırma bedelinin tespiti ve taşınmazın idare adına tescili davasından farklıdır. Hatta bu talep teknik anlamda bir dava dahi değildir. Talep üzerine Mahkeme, 7 gün içinde bir bilirkişi heyeti oluşturularak taşınmaz mahallinde keşif yapar ve acele el koyma bedelini tespit eder. İdare de bu bedeli malik adına açılacak banka hesabına yatırarak taşınmaza el koyabilir.



Burada belirtmeliyiz ki, her ne kadar idare el koyma hakkı elde etmiş ise de mülkiyet halen vatandaş üzerindedir. Ayrıca belirlenen ve malik hesabına yatırılan bedel de kesin bir kamulaştırma bedeli değildir. İdare taşınmazın mülkiyetini edinebilmek için 6 ay içinde bedel tespit ve tescil davası açmak zorundadır. Kamulaştırma bedeli kesin olarak bedel tespit ve tescil davasının sonucunda belli olur.

Acele kamulaştırma, sınırlı hallerde idareye işlemlere erken başlamak için tanınmış bir yoldur. Bu yolun kötüye kullanılmaması, vatandaşların derhal yıkımla tehdit edilerek madur edilmemesi son derece önemlidir. Vatandaşımız zaten mülkiyet hakkından devlet lehine feragat ederek gerekli fedakarlığı yapmaktadır. Bunun ötesinde bir vatandaş olarak bizim de beklentimiz, devletimizin de vatandaşın fedakarlığı karşısında üzerine düşeni yapması ve taşınmazı zorla değil, gönülleyerek, güzellikle alma yolunu seçmesidir.



TAM 10 YILDIR
İŞ İLE AŞKI
KARIŞTIRIYORUZ



erkamedya
tam hizmet reklam ajansı

www.erkamedya.com

NEDİR BU 4.5G?

Cep telefonu sahibiyse 3G, Edge gibi kavramları duymaya artık aşına olmuşuzdur. Peki nedir bu 2G ile başlayıp günümüzde 4.5G olarak kullanılmaya başlanan kavramların anlamı. Bizler için avantajları ve dezavantajları nedir bir bakalım. G ifadesi İngilizce “Nesil” anlamına gelen “Generation” kelimesinin baş harfinden gelmektedir. Örneğin 3G’nin açılımı 3. nesil manasına gelen “3rd Generation” dir. Her nesil bir öncekinden daha hızlı daha güvenilir (konuşurken kesilmeyecek) ve daha çok kişiye hizmet sağlayabilecek şekilde (kapsama alanı) standartlaştırılmaktadır. Bu standart “International Mobile Telecommunications-2000” isimli kuruluş tarafından belirlenmektedir.

Çalışma mantığı basitçe anlatmak gerekirse şöyledir. Her telefon bir tane baz istasyonuna bağlıdır. Telefonlarımızı birer çiçek, baz istasyonlarını belirli bir alanı sulayabilen -hani şu çimlerini suladıkları su fiskeyesi- kabul edersek, çiçeklerden ve onları sulayan 1 adet baz istasyonundan oluşan bu gruba hücreli ağ denir. Büyükçe bir bahçedeki binlerce çiçeği sulayan yüzlerce su fiskeyesi gibi baz istasyonları da yurdun dört bir tarafına yerleştirilmiştir. Her baz istasyonu belirli sayıda telefona hizmet edecek şekilde tasarlanmıştır ve kullanıcı hareket halindeyken bir baz istasyonundan bir diğer istasyona geçiş sistemi tarafından çok hızlı yapıldığı için örneğin arabanızla seyahat ederken cep telefonu ile konuştuğunuzda siz kullandığınız baz istasyonunun değiştiğini farketmeden konuşmanızı kesintisiz sürdürürsünüz.

İşte bu baz istasyonlarının teknik özellikleri bizlerin 2G, 3G olarak telefuz ettiğimiz teknolojilerin temelini oluşturmaktadır. 2G teknolojisine sahip bir baz istasyonu yüzler ile ifade edilen sayıda telefona hizmet sağlayabilirken 3G teknolojisine sahip bir baz istasyonu binlerce telefona hizmet sağlayabilir. Bunun yanında daha hız ve güvenilirlidir.

4G olarak lanse edilen teknolojiye ulaşmak için ülkemizdeki baz istasyonu cihazlarının aynı zamanda cep telefonlarımızın da 4G teknolojisini desteklemesi ile mümkün olabilmektedir. Bu teknoloji takdir edersiniz ki 3G teknolojisinden oldukça farklıdır. 3G teknolojisine sahip baz istasyonlarının 4G teknolojisine sahip cihazlar ile değiştirilmeleri ciddi yatırım ve haliyle masraf demektir.

Kullanıcı tarafına bakarsak eğer cep telefonu ile internette video izlemek, sitelerini dolaşmak, sosyal medya üzerinden video, fotoğraf paylaşımı yapmak vb. gibi kullanım alışkanlıklarınız varsa 4G özellikli bir telefona sahip olmanız uygun bir tercih olacaktır, yine dizüstü bilgisayarınızı cep telefonunuz aracılığı ile internete bağlıyorsanız 4G sizi mutlu edecektir çünkü 4G nin veri indirme/yükleme hızı 3G teknolojisinden oldukça (teoride 10 kat) fazladır. Eğer cep telefonunuzu sadece



konuşmak için kullanıyor internette whatsapp vb. uygulamaları kullanmak için giriyorsanız o zaman mevcut 3G teknolojisi sizin için fazlasıyla yeterli olacaktır, 4G destekli bir telefon almanıza gerek yoktur, hem para tasarrufu yapmış hem de batarya ömrünü uzatmış olursunuz.

Bahsettiklerimiz için teknolojik kabiliyet boyutu, elbette işin bir de ticari boyutu var. Şöyle ki 4G ile ulaşılması hedeflenen hız standardı belirlenmiştir fakat henüz 4G olarak kabul edilen hızlara ulaşılması teknolojik ve ekonomik olarak mümkün olmadığı için bu hızlara ulaşılacağı bir nevi taahhüt olan Türkçe uzun dönemli değişim olarak çevirebileceğimiz LTE (Long Term Evolution) ara basamağı ortaya çıkarılmıştır. LTE bir pazarlama tekniğidir ve özünde şunu demektir, henüz 4G kadar hızlı değil ama 3G den daha hızlıdır.

Uzatmayalım teknolojik yenilikler hergün yaşantımızı kolaylaştırmakta ve durumsal farkındalığımızı artırmaktadır. Teknolojideki yenilikleri takip etmek, bizlere sunulan teknolojik ürünlerin iyi/kötü değerlendirmesini yapabilecek kadar ilgili konuda bilgi sahibi olmak, hem bütçemiz, hem huzurumuz hem de toplumsal dokumuz için faydalı olacaktır.

ÖZGÜRCE GÜLÜMSEYİN

Teknolojinin ilerlemesiyle birlikte estetiğe duyulan ilgi de artmıştır. Anında çekilebilen fotoğraflar hızla sosyal medyada paylaşılabilmiş, insanlar birbirlerini daha yakından inceleyebilme fırsatı bulmuştur. Kuşkusuz ki bir fotoğrafın olmazsa olmazı güzel bir gülümsemedir. Gülümsemeden bahsedildiğinde de dişler, çene ve yüz ilişkileri göz önüne serilecektir. Bu durum hızla, özellikle gençler arasında, dental estetiğe ilgi uyandırmıştır.

Dişlerin konumlarının değiştirilebilmesi çeneler ve yüz ile uyumlu hale getirilebilmesi, ortodontik tedavi ile mümkündür. Ortodonti kelimesi, Yunanca’da ortho ‘düzgün’ ve odons ‘diş’ kelimelerinden oluşmaktadır. Esasen kelime anlamı düzgün diş olsa da ortodontik tedaviyle çene kemiklerinin birbirleriyle ve çene kemiklerinin kafa kemikleriyle ilişkilerini incelenebilmekte, olası düzensizlikler teşhis edilebilmektedir.

Problemlerin ortaya çıkması önlenilebilmekte, ortaya çıkmış problemler çözülebilmektedir.

Doğru konumda olmayan çapraşık dişler, birbiriyle uyumsuz çene ilişkileri sadece estetik problem oluşturmazlar. Çapraşıklık, dişlerin doğru temizlenebilme olanağını ortadan kaldırır, diş eti problemleri ve çürük oluşumlarını beraberinde getirir. Ayrıca dişlerin kötü ilişkileri travmaya neden olabilir. Çene-



lerin uyumsuz konumları eklem ağırlarına neden olabilir. Çiğneme fonksiyonunun etkili bir şekilde yerine getirilememesine bağlı olarak sindirim sistemiyle ilgili sorunlar ortaya çıkabilir.

Ortodontik problemleri en aza indirmek ve tedavinin komplikasyonlarını azaltmak amacıyla süt dişlenmeden itibaren dental kontrol şarttır. Ortodontik tedavi için ideal yaş, tedavinin sadece dişsel içerikli ya da iskeletsel ve dişsel içerikli olmasına göre değişmektedir. Dişsel olarak tanımlanan bozukluklar çenelerin birbiriyle ilişkileri normal olup, dişlerin çapraşık olması ya

da aralarında boşlukların olması durumudur. İskeletsel bozukluklar ise, çenelerin birbirleriyle veya kafa iskeletiyle uyumunun normal olmadığı durumlardır. İskeletsel ve dişsel bozukluk ise iki durumun bir arada olmasıdır.

Dişsel içerikli tedavide ideal yaş süt dişlenmenin tamamlanmak üzere olduğu 10-12 yaş civarıdır. Ancak parmak emme, tırnak yeme gibi kötü alışkanlıkların bırakılması için tedavi yaşı 6-7 yaş civarına iner. İskeletsel kaynaklı problemlerde problemin hangi çeneden kaynaklı olduğuna göre tedavi şekli değişmektedir. Her iki teda-

vide de hastaların büyüme gelişim potansiyellerinden faydalanılmaktadır. Bu nedenle doğru zamanda müdahale önem taşımaktadır.

Ortodontik tedavi ortalama 1,5- 2 yıl sürmektedir. Sadece dental kaynaklı problemlerde tedavi süresi kısalmışken, iskeletsel problemlerin de dahil olduğu tedavilerde süre uzamaktadır. İskeletsel sorunlar zamanında düzeltilmezlerse ileride ancak cerrahi tedaviyle beraber düzeltilebilirler.

Sanılanın aksine ortodontik tedavi her yaşta yapılabilir. Sadece dişlerin ağızda var olması ve sağlıklı bir

diş etinin varlığı gereklidir. Sağlıklı dişler her yaşta hareket ettirilebilir. 18 yaşında düzgün bir kapanış ilişkisi nasıl önemliyse 50 yaşında da aynı derece de önemlidir. Nasıl diğer organlarımız için belli bir yaşa kadar var olmaları yeterli gelmiyor, ömür boyu sağlıklı kalmalarını istiyorsak, dişlerimize de aynı şekilde gereken özeni göstermeli, gerekli tedavileri her yaşta yaptırmalıyız.

KANSERDE KÖK HÜCRE TEDAVİSİ

Kanser insanlardaki ölüm nedenleri arasında ikinci sırada yer almaktadır. Yalnızca Amerika'da 2004 istatistiklerine göre yaklaşık 550 bin kişi kanserden ölmüştür. Kanserde tedaviyi olanaklı kılmayı amaçlayan kanser araştırmacıları kanserin biyolojik kökeni, kansere eğilimi artıran genetik değişiklikler ve kanser oluşumuna katılan sinyal ileti yollarını aydınlatma alanlarında büyük gelişmeler kat etmektedir.

Günümüzde kök hücreleri, en fazla olarak kan hastalıklarında kullanılmaktadır. Bunlardan en bilinenleri kan kanseri ve kalıtsal anemilerin yol açtığı kemik iliğinin çalışmadığı durumlardır. Bu hastalıkların yol açtığı kemik iliği yıkımının onarılmasında, tekrar kan üretimi yapabilir hale gelmesinde kök hücre uygulamaları ile oldukça yüksek oranda başarı sağlanmaktadır. Ayrıca şeker hastalığında pankreas için, böbrek yetmezliğinde, omurilik hasarlarında, beynin Parkinson, Alzheimer gibi çeşitli dejeneratif (sinir hücresi yıkımıyla giden) hastalıklarında, inmelere, gözün retina hastalıklarında, bağışıklık sistemi hastalıklarında, bazı kalp ve damar yetmezliği hastalıklarında da halen hem deneysel hem de klinik olarak çalışmalar devam etmektedir.



Bazı umut verici gelişmelere rağmen bu hastalıklarda henüz kesin bir başarı elde edilememiştir. Basında sık olarak yer bulan, bir organın (örneğin mesane gibi) veya dokunun (örneğin gözün ağ tabakası retina gibi) kök hücresi kullanılarak yeniden oluşturulması veya işlevsel hale getirilmesi hâlihazırda laboratuvar ortamında küçük deney hayvanları üzerinde gerçekleştirilmektedir, insanda uygulaması yoktur. Ülkemizde çok yeni olarak, omurilik hasarı bulunan, tedavi için saptanmış uygun ölçütlere sahip kısıtlı sayıda felçli hastada kök hücresi nakli ile tedaviler uygulanmaya başlanmıştır. Bu çalışmaların sonuçları önümüzdeki yıllarda bildirilecektir. Son yıllarda yapılan araştırmalar kandan elde edilen kök hücrelerinin laboratuvar ortamında uygun koşullar altında yağ, kas, damar endoteli (iç çeperi), karaciğer, kıkırdak, kemik ve sinir hücrelerine dönüşebildiğini göstermiştir.

Kök hücreler nelerdir?

Kök hücreler, kendi-kendilerini yenileme, ve belirli organa veya dokuya özel karakteristikleri olan, olgun hücreye farklılaşan hücreler olarak tanımlanmaktadır. Kök hücreleri; embriyonik kök hücreleri, germinal kök hücreleri ve somatik kök hücreleri olmak üzere üç ana gruba ayrılır.

1. Blastosistin iç hücre tabakası Ebriyonik Kök Hücrelerini (EKH) oluşturur. EKH omnipotenttir, yani yetişkin organizmadaki herhangi bir hücre tipini oluşturma kabiliyeti vardır. Günümüzdeki EKH araştırmaları, daha çok doku transplantasyonu ve tamirinde kullanılmak üzere doku ve organ oluşumuna odaklanmıştır.

2. Germinal kök hücreleri (GKH); ebriyonun germinal tabakasından oluşmaktadır. Germinal kök hücreler farklılaşarak belli organı oluştururlar.

3. Somatik veya yetişkin dokuya-özü kök hücreler: EKH gibi totipotent değildirler, fakat kendilerini yenileme kapasiteleri vardır ve belli organ veya dokudaki tüm hücrelere farklılaşabilirler. Somatik kök hücreler (SKH) birçok farklı organda belirlenmiştir; kemik iliği, nöral doku, deri, meme, prostat, akciğer, karaciğer, over ve benzeri. Bu kök hücreler hayat boyunca dokunun sınırları içinde dokunun yenilenmesini ve devamını sağlarlar. Bu hücreler normal dokunun dengesini ("homeostasis"), tamirini, yaranmadan sonra iyileşmesini sağlarlar ve çevresel strese karşı sorumludurlar. Saç, kan, deri, sperm ve gastrointestinal epitel hücreleri gibi yaşam süresi kısa olan ve hızla yenilenme gereksinimi olan hücreler SKH havuzlarında yenilenirler.

Kanserlerin üremesini, başka organlarda yıllar sonra çıkmasını, kanser ilaçlarına rağmen hayatta kalmalarını sağlayan en önemli faktör kanser kök hücreleridir. Kanser kök hücreleri, normalde vücudumuzda bulunan kök hücreleri gibi sınırsız bölünebilmekte, kendilerinden farklı görünümde hücrelerin oluşumuna neden olabilmektedir. Meme, kalınbağırsak, beyin, pankreas ve karaciğer gibi kanserlerde kök hücreler tanımlanmış ve araştırmalar derinleştirilmiştir. Kanser kök hücreleri kendilerini yenileyebilmekte, sınırsız çoğalabilmekte, kanser tedavilerine iyi yanıt vermemekte, ilaçlara karşı direnç göstermektedirler. Günümüzde modern kanser tedavilerinin içinde kanser kök hücrelerinin de hedeflenmesi bulunmaktadır. Çok etkili bir ilaç bulunmamakla birlikte yoğun bir araştırma programı yürütülmektedir. Kanser ilaçlarının yanında kanser kök hücrelerini ortadan kaldıracak ilaçların kullanılması ile kanserde iyileşme şansının artırılacağı düşünülmektedir

BU BAHAR ALERJİNİZLE SAVAŞI KAZANIN!

Özellikle bahar ayları geldiğinde kendimizde ya da çevremizde hapşırma, burun akıntısı, göz yaşarması gibi sorunlar ortaya çıkıyor. Günlük hayatı oldukça olumsuz etkileyen bu soruna doğru yaklaşırsa tedavide başarı oranı oldukça yükseliyor. Anatomica Kulak Burun Boğaz & Plastik Cerrahi'den KBB Hastalıkları Uzmanı Ömer Cenker İlicali, alerjik rinit tedavisindeki son gelişmeleri anlattı.

Bağışıklık sistemi, vücuda giren alerjik bir madde ile karşılaştığında tepki verir ve böylece alerji belirtileri ortaya çıkar. Bu madde başka bir zaman tekrar vücuda girerse, bağışıklık sistemi, bu maddeyi tanıma özelliğine sahip özel antikorlar üretir. Alerjen, vücuda tekrar girdiğinde bağışıklık sistemi bu alerjeni kolaylıkla tanır ve vücutta çeşitli reaksiyonlar baş gösterir.

En sık karşılaşılan alerjenler hava yoluyla taşınanlar

Bildiğimiz birçok madde alerjen olabilir. Polenler, yiyecekler, küf, toz, tüy, hayvan tüyü, kimyasal maddeler, penisilin gibi ilaçlar ve çevre kirliliğine yol açan maddeler, birçok kişide alerjik reaksiyonlara neden olabilir. Alerjik hastalıkların en yaygın sebebi hava kaynaklı (hava yoluyla taşınan) alerjenlerdir. Alerji çoğunlukla genetikdir

Alerjik rahatsızlıklar, yaş, cinsiyet, ırk, statü farkı gözetmeksizin herkeste görülebilir. Alerjiler çocukluk çağında daha sık görülmele birlikte ilk başlangıç her yaşta olabilir. Alerji çoğunlukla genetikdir, kalıtsal yolla kişiye aktarılır. Buna rağmen siz, eşiniz ya da çocuklarınızdan birinin alerjik bünyeye sahip olması tüm çocuklarınızın da bundan etkileneceği anlamına gelmez.

Alerjik bünyeye sahip kişi, genetik olarak belirli bir alerjiyi miras olarak almaz, farklı türde alerjiler geliştirebilir. Bazı kişiler, ailede hiçbir alerjik üye bulunmamasına rağmen alerjik bir bünyeye sahip olabilirler. Genelde kişinin bir maddeye alerjisi varsa diğerlerine de alerjik reaksiyon gösterme olasılığı yüksektir. Alerji her yaşta ortaya çıkabilir

Alerjik bünyeli bir kimsenin belirli bir maddeye karşı alerjisi gelişmeden ve hastalık belirtisi ortaya çıkmadan önce sensitizasyon (duyarlanma) denilen bir süreç yaşanır. Bu dönemde, bağışıklık sistemi antijenle (bağışıklık sistemi tarafından antikor üretimine yol açan yabancı moleküller) temas eder. Sistem bu teması belleğine alır ve ona karşı özel antikorlar üretir. Daha sonraki karşılaşmada bağışıklık sistemi antijeni kolaylıkla tanıyacak ve hemen reaksiyon gösterecektir. Bu süreç birkaç dakika olabildiği gibi yıllar boyu da sürebilir. Bu sebeple alerjik hastalıklar, alerjik bünyeli kimselerin yaşamlarının herhangi bir döneminde ortaya çıkabilmektedir.

Alerjik bünyeli doğmuş olan çocuklar, genelde ilk 3-6 aylık dönemlerini rahat ve şikâyet-siz geçirirler. Bebek 6 aylık olduktan sonra, sık görülen üst solunum yolu enfeksiyonları ile birlikte zaman zaman kısa süreli kaşıntılı deri lezyonları oluşabilir.

Üç yaşından sonra çocuklarda sık sık burun tıkanıklığı, burun akıntısı ve enfeksiyon nöbetleri başlar. Sonradan bu nezleler bronşitelere da inerek öksürük ve hırıltılı solunuma şeklinde alerjik bronşite dönüşebilir.

Bahar Aylarının Kâbusu:

Alerjik Rinit (Saman Nezlesi)

Alerjik rinit havayla solunan alerjenlerin; burun, boğaz ve gözlerde yarattığı alerjik reaksiyondur. Rinitin iki çeşidi vardır: Alerjik ve alerjik olmayan rinit

Alerjik rinitin en belirgin belirtileri; hapşırma, burun akıntısı ve tıkanıklığı, kaşıntı ve post-nazal akıntı gibi reaksiyonlardır. Alerjik rinit rahatsızlığı yaşayan kişiler, sigara dumanı, parfüm ya da soğuk, kuru hava gibi tahriş edici maddelere karşı daha duyarlı olabilir.

Rinit; astım, sinüzit, kulak ve uyku sorunlarını da tetikleyebilir. Bu hastalık, hassas kişileri, alerjisi olmayan insanlardan daha fazla rahatsız edebilir. Hatta bazı ağır alerjilerde astım da gelişebilir.

Alerjik rinitin sebepleri nelerdir?

Ağaç, çimen ve yabani ot polenleri gibi alerjenlerin neden olduğu alerjik rinite, mevsimsel alerjik rinit (saman nezlesi) denir. Rinit aynı zamanda, evcil hayvanlar, küf, toz akarları ve hamamböceği dışkıları gibi ev içi alerjenler nedeniyle de yıl boyunca görülebilir. Bu türe de perennial (süregelen) alerjik rinit denir. Bazı durumlarda iki alerji türü aynı anda görülebilir.

Her yıl çok sayıda insan alerjik rinit sorunu yaşar. Alerjik rinit, tehlikeli bir hastalık olmasına rağmen kronik hastalıklar içerisinde ilk sıralarda yer alır ve sık görülmesi, her yaşta bireyi etkileyebilmesi, yaşam, iş ve eğitim kalitesini bozması nedeniyle sosyal ve ekonomik bir sorundur.

Medikal Fototerapi yönetimiyle alerjik rinit tedavisinde kayda değer başarı elde edildi. Alerji için çeşitli tedavi seçenekleri bulunmaktadır. İlaç tedavisi, alerjik rinit tedavisinde tercih edilen yöntemlerden biridir. Ancak, ilaç tedavisi (medikal tedavi); belirtileri baskılar, kalıcı iyileşme sağlamaz ve ilaçlar alındığı sürece etkilidir.

Aşı tedavisi ise alerjik rinit tedavisinde % 80-90 oranında iyileşme sağlamaktadır. Aşı tedavisi uzun süren ve zahmetli bir süreçtir. Aşılar, genelde 3 ila 5 sene süren geniş bir dönemde uygulanır. Ayrıca, 5 yaşın altındaki çocuklar, bağışıklık sistemi hastalığı olanlar, kanser hastaları, ağır psikolojik sorunları olanlar, tedaviye düzenli devam edemeyeceklerde aşı tedavisinin uygulanması mümkün olmamaktadır. Dahası aşı tedavisi, uzman tarafından yapılmadığında anafilaksi gibi ciddi komplikasyonlara neden olabileceği bir işlemdir.

Bu tedavilerin yanında, kolay uygulanabilen, acısız, komplikasyonları sıfıra yakın ve kısa zamanda uygulanıp, etki gösteren Medikal Fototerapi yöntemi, alerjik riniti tedavi edebilen en gelişmiş metotlardan biridir. Bu yöntem, hekim tarafından, herhangi bir cerrahi



operasyona veya anesteziye gerek olmadan, hastalara 2'şer dakikalık seanslar halinde uygulanan ağrısız ve yan etkisiz bir soğuk ışık tedavisidir. Hastaların yaşam kalitesi, Fototerapi sonrasında genellikle daha iyi hale gelmektedir. Dünya çapında yapılan araştırmalara ve merkezimizin elde ettiği istatistiklerine göre hem mevsimsel, hem de tüm yıl süren alerjik riniti olan hastalarda alerjiye bağlı gelişen kaşıntı, akıntı, tıkanma, hapşırık gibi şikâyetler %85 oranında azalmıştır.

Medikal Fototerapi'de genelde iki hafta gibi kısa sürede iyileşme gözlemlenir. Yan etkisi olmadığı için hastalar günlük yaşamlarına aynı gün içerisinde dönebilirler. Başka hiçbir tedavi uygulamasına maruz bırakılmamış ve Medikal Fototerapi ile tedavi görmüş olan birçok hasta, belirtilerin (nazal kaşıntı, hapşırık, nazal tıkanıklık vb. gibi) azaldığını ya da durduğunu belirtmektedirler. Söz konusu hastalar, tıbbi tedaviye dirençli alerjik rinit şikâyeti olan hastalardır. Bununla birlikte, tedavinin bazı hastalarda, işlem yapıldıktan en az altı ay sonra tekrarlanması gerekebilir. Bilindiği üzere, hamilelik ve emzirme gibi durumlar birçok işlemin uygulanması için engel teşkil eder. Ancak, Medikal Fototerapi, bu gibi durumlarda uygulanmasında sakınca olmayan ender yöntemlerden biridir. Yöntem; kullanılan ilaçların yan etki ya da diğer ilaçlarla etkileşim yaptığı, hastanın uzun süreli ilaç almak istemediği ya da ilaçlardan yeterli faydayı görmediği durumlarda kullanılabilirdiği için avantaj sağlar. Tedavi; böbrek, karaciğer ya da kalp yetmezliği olan hastalar ve doping listesinde olan steroidleri kullanması yasaklanan atletler için de özellikle tavsiye edilmektedir.

Medikal Fototerapi tedavisinin etkileri hızlı ve uzun solukludur. Tekrar edilen tedaviler alerjenlere toleransı arttırmaktadır ve buna bağlı olarak da Medikal Fototerapi tedavisi uygulamasının alerjik seompomların tamamen baskılması ile sonuçlanması da muhtemeldir.

KONYA'NIN İKİNCİ BÜYÜK FUARI AÇILDI

Konya'da, 24 ülkeden 504 firmanın katılımıyla düzenlenen "Konya Endüstri Zirvesi Fuarı'nın açılışı yapıldı.

TÜYAP Fuarçılık AŞ Anadolu Fuarları Genel Müdürü İlhan Ersözlü, KTO-TÜYAP Konya Uluslararası Fuar Merkezi'ndeki açılış töreninde, fuarda bu yıl yine Türkiye'nin en önemli üreticilerinin bir araya geldiğini söyledi.

Endüstri zirvesinin herhangi bir düşüş yaşanmadan kuvvetli katılımı ziyaretlere açıldığını aktaran Ersözlü, 500'ün üzerinde firma, bin 200'ün üzerinde markanın fuarda yerini aldığını dile getirdi. Ersözlü, şunları kaydetti:

"Tabii burada Konya'nın sektördeki gücü de önemli. Konya, tarım, değirmen makineleri imalatı, otomotiv yan sanayi, ayakkabı, ambalaj sektörü başta olmak üzere birçok alanda üretimde öncüdür. Fuara yurt içi ve yurt dışından önemli alıcılar bekliyoruz. 44 şehirden fuarımıza otobüs seferleri yapılacak. Geçtiğimiz yıl yurt içi ve yurt dışından 50 bin civarında ziyaretçi ağırlamıştık, bu yıl da yaklaşık 60 bin ziyaretçiyle fuarımızı kapatacağımızı düşünüyoruz. Fuarda 10 bin dolardan milyon dolara kadar değişen aralıkta çok farklı makineler sergileniyor. İlgililerin bu fuarı kaçırmamasını diliyoruz."

"Sektörümüze verilen destekler gözden geçirilmeli"

Makina İmalatçıları Birliği (MİB) Başkanı Ahmet Özkayan da dünya mal ticaretinde ikinci sırada bulunan sektörün gelişmiş ülkelerde en stratejik sektör olarak görüldüğünü ifade etti.

Sektörün katma değeri yüksek ürünler üretmesi ve yeni teknolojilere açık bir yapısı olması nedeniyle stratejik sektör olmayı hak ettiğini belirten Özkayan, şöyle devam etti:

"Unutmayalım ki ülkemizin içinde bulunduğu orta gelir tuzağından çıkışın yolu, yüksek teknolojiye geçmekle olacaktır. Üreterek büyümek zorunda olan ülkemizin kendi makinesini, teknolojisini üretiyor olması, dışa bağımlılığı azaltacaktır. Makine sektörü 2015 yılı ihracatı 12 milyar dolar seviyesinde gerçekleşirken, ithalatı 25 milyar dolar olmuştur. 2023 hedeflerinde ihracatın payı 100 milyon dolar olarak öngörül-

müştür. Bu hedefe ulaşmak için sektörümüze verilen desteklerin gözden geçirilmesi gerekmektedir."

Özkayan, 2014-2015 yıllarında Türkiye makine ihracatının yüzde 60'ından fazlasını birlik olarak gerçekleştirdiklerini de sözlerine ekledi.

Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, Konya'nın tarım şehri iken, süreç içerisinde tarım makineleri üretmeye başladığını böylelikle makine sektöründe ilerleme kaydettiğini söyledi.

Öztürk, "Türkiye'nin ihracatında makine sektörünün payı yüzde 10, Konya'nın ise ihracatında makine sektörü yüzde 33 paya sahip. 2023 yılında 500 milyar dolar ihracatın 100 milyar dolarını makine sektörünün yapması hedefleniyor. Bu ise makine sektörünün payının yüzde 20 olacağını gösteriyor. Konya makine sektörünün ise bugünden bu yüzde 20'lik hedefin çok çok üzerinde bir ihracat yaptığını görüyoruz. Bugün makine üretiminde ülkemizin ilk şehirleri arasında yer alan Konya'nın yakın gelecekte makine yapan tezgâh üretiminde de ilk sıralara geleceğini söyleyebiliriz. Konya gelecekte takım tezgâhları sektöründe de büyüme kaydedecektir. Fuarımız bu hedef için önemli rol oynayacaktır. Konya endüstri zirvesi adı altında açılışını yaptığımız 4 fuarımızın ziyaretçi hedefi 60 bin rakamını aşmaktır. Bu rakam



Konya ekonomisine katkı sağlayan bir fuarımızın daha açılışını yaptığımız göstermektedir" dedi.

Konya Sanayi Odası Başkanı Memiş Küçükü de "2015 yılında Türkiye makine sektörünün toplam ihracata oranı yüzde 8,6. Konya makine sektörünün toplam ihracata oranı ise yüzde 33,4. Yani Konya ihracatının lokomotif sektörü makine sektörü. Evet, makine ve aksamaları sektörümüz 2014 yılının ocak ayından bu yana 28 aydır konya ihracatında kesintisiz olarak birinci sırada. 2001 yılında 107 milyon dolar ihracat yapan Konya'da geçtiğimiz yıl makine ve aksamaları sektörü tek başına 190 milyon dolar dış ticaret fazlası verdi" şeklinde konuştu.

Konuşmaların ardından protokol üyelerinin katılımıyla fuarın açılışı yapıldı.

Açılışa, Konya Vali Yardımcısı Fazlı Akgün, Takım Tezgahları Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı Hakan Aydoğdu, Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, Konya Sanayi Odası Başkanı Memiş Küçükü ve çok sayıda davetli katıldı.



SİGORTA NE DEMEK

Sigorta maddi olarak herhangi bir değer arz eden kıymetlerin başına gelebilecek risklerin bu işi profesyonelce yapan kurumlara satılmasıdır. Yani belirli bir ücret karşılığında değer verdiğiniz kıymetlerin korunması ve kollanmasıdır. Bu örneğin arabamız, evimiz, işimiz ya da özel eşyalarımız gibi nitelendirebiliriz.

Ülkemizde sigorta denilince bilinen trafik ve kasko olmakta olup ama aslında işyeri, konut, mühendislik, nakliyat, ferdi kaza, eğitim sigortaları, hayat sigortaları gibi birçok sigorta çeşitleri bulunmaktadır.

Ülkemizde en çok bilinen sigorta çeşidi olan Trafik Sigortası genellikle Kasko Sigortası ile karıştırılır. Trafik Sigortası'nın Kasko Sigortası'ndan farkı, sigortayı yaptıranın aracını değil, karşı tarafta hasar gören aracının zararlarının karşılanmasına yönelik zorunlu bir sigortadır.

Kasko Sigortası ise, herhangi bir motorlu kara taşıtının sigortalı kişinin iradesi dışında araç hareket halindeyken ya da dururken hasara uğraması, çalınması, yanması ve kaza gibi durumlarda sigorta sahibine tazminat ödenmesini sağlar.

Kasko Sigortası, zorunlu Trafik Sigorta'sının aksine karşı taraftaki aracı değil; sigorta sahibinin kendi aracını güvence altına almasını sağlar ki bu durum Kasko ve Trafik sigortaları arasındaki farktır.



Kasko Sigortası neden yaptırılmalıdır?

Kasko sigorta poliçesi alanlar, hasarsızlık indirimi koruma ek teminatından mini onarım hizmetine, çok sayıda anlaşmalı servis istasyonu seçeneğinden 7 gün/24 saat hizmet sağlayan asistans yardımlarına trafik sigortasında 3 şahıslara verilen zararlar limit aşımalarında ilave limitlerle sigortalıyı korumaya, cam kırılmalarına, lastik patlamalarına ve daha birçok hizmetten yararlanma ayrıcalığına da kavuşmaktadır.

Peki son dönemde trafik sigortaları neden pahalandı

Özetle sigorta şirketlerinde sigorta havuz mantığı ile işlemektedir. Prim ile havuz doldurulurken hasar ile havuz boşalmaktadır. Bu durumda hasarların ödenmesi için yeterli miktarda prim alınmalıdır. Hasar oranı ülkemizde araç sayısının artması ile beraber artmaktadır ve uzun yıllardır sigorta şirketleri oto kaza poliçeleri dışındaki poliçelerden kazandıklarını oto kaza branşı ile dengeleyerek devamlılığı sağlamaktadırlar.

Son 1 yıldır oto dışında kesilen poliçelerde de kıran kırana bir rekabet yaşanması sebebi ile artık dayanılmaz noktaya gelmiş olup son çare olarak prim artışında bulunmak zorunda kalmışlardır. İş bu durumda ise artık zararı kurtarmak adına fiyatlarda artışlar meydana gelmiştir.

Sonuç olarak sigorta sektörü yaşadığı zararlar neticesinde fiyatları düzenlemek zorunda kalmıştır. Sektör artık daha detaylı ve istatistiki olarak daha aktif duruma gelmeye başlamış olup iyi sürücü, kötü sürücü, araç marka model, ikamet edilen illerin riskleri, sigortalının yaşı gibi birçok detaya göre istatistik tutarak fiyatlandırma yapılmaya başlamıştır.

Kazasız günler dilerim
Saygılarımla

TELEVİZYONUN ÇOCUKLARA ETKİSİ

Yapılan araştırmalara göre 0-3 yaş arası dönemi televizyonun etkisini en çok gösterdiği dönemdir. 0-3 yaş dönemi psikososyal ve psikomotor özelliklerin kazanılmaya başladığı bir süredir ki, bu dönemde ortaya çıkan bir sorun çocuğunuzun bütün bir hayatını etkileyebilir.

Günümüzdeyse bu yaşlardaki çocukları, anne ve babaları televizyonla başa bırakıp onların oyalanmasını sağlıyor. Halbuki bu yaştaki çocuklarla her bakımdan ilgilenilmesi gerekirken...

Buradaki ilgilenmeden fiziksel bakım anlaşılmalıdır, buradaki ilgilenmeden anlaşılması gereken onu sevmeniz, kucaklamanız, okşamanız; onunla konuşmanız ve vakit geçirmenizdir. En önemlisi de ona sevildiğini hissettirebilmenizdir. Televizyon çocuk için cansız bir varlıktır. Neden mi? Çünkü onun gülümsemesine konuşmasına ve bakışına karşılık veremez. Bu da çocuğun gelişimi açısından olumsuz bir durumdur.

0-3 yaş döneminde olduğu gibi ilerleyen dönemlerde de çocuğun televizyonu aşırı izlemesi dil ve sosyal gelişiminde sıkıntuların oluşmasına neden olmaktadır. Özellikle 4-7 yaş döneminde çocuklar her şeyi somut olarak algırlar. Bu sebeple televizyonda gördükleri görüntüleri uygulamaya çalışırlar.



Onun için de onları gerilim, korku veya aşırı şiddet içeren görüntülerden uzak tutmak gerekir. Çünkü bu tür görüntüler çocuğun aklında günlerce yer eder. Bu durumda siz anne ve babalar çocuklarınız için biraz daha dikkatli olmalısınız.

Reklamların çocuklar üzerindeki etkisi de çok fazladır. Bu dönemdeki çocuklar reklamlarda gördüklerinin doğru olduğuna inanırlar. Bir de reklamlarda ürünleri tanınmış kişilerin tanıtması çocukları çok daha çabuk etkiler ve hemen ardından da çocuklar reklamlarda gördükleri

şeyleri aldırma için binbir türlü yol denirler.

7-12 yaş döneminde de çocuklarınıza belli saatlerde televizyon izletin ki çocuğunuz televizyonun esiri olmasın. Eğer bu dönemde çocuğunuz sürekli televizyon izleyerek vakit geçiriyorsa birçok problem kapıda demektir. Çocuğunuz arkadaş ilişkilerinde, derslerinde, sosyal aktivitelerinde sorunlar yaşayabilir ve bu problemler de burada bitmeyecektir. Çocuğunuz etrafa karşı ilgisiz, kendi halinde olmak isteme, iletişim problemleri,

konuşmak istememe, cümle kuramama gibi birçok problemde ardından gelecektir. Bunun için de bu yaştaki çocuklara sadece eğitici programlar izletilmelidir.

Televizyon hepimiz için dünyaya açılan bir penceredir. Özellikle çocuklar için bambaşka kapıların açıldığı bir dünyadır. Siz çocuğunuza nasıl bir dünyanın kapısını açarsanız çocuğunuz da açtığınız o kapının arkasındaki dünyada kendine bir yer edinir.

AZ İNSAN ÇOK HUZUR.

Rabb'ime sonsuz şükürler olsun
Bu ara güzel başlangıçlar güzel adımlarla meşgulüm ama tam da bu zamanlar da düşünülmesi bir soru var zihnimde. Hayatım kimlerle anlamlı, değerli. Çünkü iki kişilik düşünüyorum artık...

Kendimle baş başa kaldığımdaki favori konum, hayatımı anlamlandırmak. Bu yolda hayatımdan anlamsızları çıkarmaya ve yerlerine daha anlamlılarını taşımaya gayret ediyorum. Bu yolda içime büyük bir samimiyetle, sürekli aşağıdakilere benzer soruları soruyorum. Bu aralar tamam hayatıma aldığım ya da hayatıma doğal ya da mecburen giren insanlarla olan ilişkilerim.

Yani, hayatımı çevreleyen insanlar, hayatımda ısrarla tuttuğum insanlar, ha-

yatım boyunca ihmal ettiğim insanlar, hayatımın belli zamanlarında yakınlaşıp uzaklaştığım insanlar, hayatım boyunca özlemekle kaldığım insanlar, hiç ölme-yecekler zannettiğim insanlar...

Kötü insanlar...

Hayatımda hep var dediğim insanlar hayatımda ne kadar var?
Hayatım kimlerle anlamlı ?
Hayatımdan çıkırsa ne fark eder ?
Defalarca kırdığı halde hayatımda kalması ne kadar anlamlı ?
Küstüğüm de geri almaya değecek mi ?
Sorgulayın...
Düşünün...



Çünkü, hayatınızda anlamı olmayan kuru kalabalıklar sizi daima yanlış sevk edecektir. Yersiz eleştiriler canınızı sıktığı gibi olumsuzluğu doğuracaktır.

Aaa tabi birde dost acı söyler zihin yapısında olan dost canlısı düşmanlar vardır. Bunlar hepimizin hayatındalar ne yazık ki..!

Oysa ki dost gerçekten, dost ise acıyı emin olun tatlı söyler...

İnsan Hayatında aşka sevgiye ilgiye gerek duyduğu gibi , kendi anlayacak samimi bir dostta ister.

Ama dikkat edin dost siz olandır. Başkalarının yanında dahi..!

Acıyı, hataları, sitemleri sizi üzmeden

kırmadan yok edebiliyorsa dost odur. Ama acınızı acıtarak söylüyorsa iç muhasebenizi sıkı yapın derim. İşte tam burada başlıyor sorular...

Hayatım kimlerle anlamlı?

Onsuz olmaz dediğiniz insanlar size ne katıyor ne veriyor ?

Yok olsa ne fark eder? Ne değişir?

Ben yaptım. Ve inanın çok büyük şaşkınlıklar yaşadım. Kendimden ödün vere vere iltimas gösterdiğim birçok insan varmış hayatımda. Alışıla geldiği için fazlalık olduklarını fark edememişim.

Fark ettiğim ise, pişmanlıklar yaşamadım diyemem.

Sonra düşündüm ki insan insanoğlu

kendi hayatının kalabalığını çevresini kendi seçiyor. Tabi iyilik , kötülük işte her şeyiyle imtihanını kendi belirliyor. Zorluğu kolaylığı fark etmez, imtihan sebebi olan kişi yada kişiler siz o imtihanı yaşarken olmuyorlar. Sonrası pişmanlık...

Uzun lafın kıyası tamamız

Az insan, çok huzur..!

Haydi o zaman şimdi muhasebe zamanı...

Hayatınızı daha anlamlı yaşamak için, alın kahvenizi elinize ve çekilin bir köşeye düşünün..!

Eş , dost , akraba , is , dış çevre.

Bu alanlarda ki insanlar sizin hayatınızın neresindeler ?

Hayatınız kimlerle anlamlı...?

ASFORA MARKETLERİ 13.ŞUBESİNİ BOSNA'YA AÇTI



PKK'ya karşı uzaktan kumandalı mini insansız araç

Konya'da bir yazılım firması, özellikle Doğu ve Güneydoğu'da terör örgütü PKK'ya karşı mücadele veren asker ve polis kullanabilmesi için 'Ankerot' adını verdiği tank görünümlü uzaktan kumandalı mini insansız araç üretti

Elfatek Elektronik Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı Bahattin Düzgün, son dönemde güvenlik güçlerinin Doğu ve Güneydoğu'da terör örgütü PKK'ya karşı yürüttüğü mücadelede şehit ve gazi haberleri üzerine çok üzüntü duymaya başladıklarını söyledi. Polis ve askerlerin tuzaklanmış el yapımı patlayıcıların infilak ettirilmesi sonucu şehit olduğuna dikkat çeken Düzgün, "Biz de buna



karşı ne yapabiliriz diye düşündük. Asker ve polisimizin kullanabilmesi için 10 yıllık bilgi birikimimizi sonucu yazılımını yaptığımız ve son 4-5 yıldır kullandığımız analog oransal joystick uzaktan kumandamızı mini insansız aracımıza entegre ettik" dedi.

İSTENİLEN YERE GİREBİLİR

'Ankerot' adını verdikleri uzaktan kumandalı mini insansız aracın özellikle yakın veya uzak mesafede asker ve polis giremeyeceği noktalarda uzaktan kumanda ile kullanılabilceğini ifade eden Düzgün, şunları söyledi:

"Üzerindeki kamera sayesinde bina içrisini ve yol güzergahı rahatlıkla kontrol edilebilir. Üzerine yerleştirilecek olan

askeri teçhizatla el yapımı bombalara ve terör örgütü üyelerine müdahale edilebilir, bölgeden yaralı tahliyesi yapılabilir. Uzaktan kumandamız 300 metreden 1 kilometreye kadar cihazı kontrol edebilme imkanı sunuyor. Cihazımız sessiz olması için elektrikli motorla yaptık. Üzerinde 360 derece dönebilen palet var. Ayrıca 48 derece açıyla hareket edebilen namlu mevcut."

'AHDE VEFA' BORCU

Cihazın üzerine isteğe göre her türlü askeri teçhizatın yerleştirilebileceğini de belirten Düzgün, üretimlerinin ilk versiyon olduğunu ve ciddi bir çalışma sonrası bunu daha da geliştireceklerini kaydetti. Ülkeye karşı bir ahde vefa duyduklarını da dile getiren Düzgün, şöyle konuştu:

"Biz bu ülkenin okullarında okuyarak bugünlere geldik. Biz de ekip olarak bu ülkeye olan Vatan ve vefa borcumuzu askerlikten sonra da ödemek istiyoruz. Önümüzdeki dönemde farklı ürünler de yapacağız. Bu bizim için bir başlangıç. Ekibimize bu noktada güveniyorum."

DEVLET DESTEKLİ

Analog joystickli uzaktan kumandanın Türkiye'de üretiminin olmadığını ve ilk defa kendilerinin üretmeye başladığını da ifade eden Düzgün, TÜBİTAK, KOSGEB ve Sanayi Bakanlığımızın 'teknoloji yatırım' projelerinden destek alarak uzaktan kumandayı geliştirdiklerini de sözlerine ekledi. 'Ankerot' firma tarafından Konya'daki Endüstri Zirvesi Fuarı'na sergileniyor.

MODA VE DEĞİŞİM DÖNGÜSÜ

Moda bir değişimdir. Modayı konu alan eser ya da ürünlerin büyük bir bölümünü giysiler kapsar. Giysilerinde büyük bir bölümünü kadın giyimi kapsar. Moda deyince aklımıza hep giysi gelir oysa moda hayatımızın her alanında. Oturduğumuz evlerin mimarisi, kullandığımız teknolojiler, araba, mobilya, edebiyat, müzik, sanat, spor, sinema, tiyatro gibi yaşamın her alanında modadan bahsetmek mümkündür. Görünürlüğü olan ya da olmayan bütün ürün ve hizmetlerle ilgili modalar oluşturulmakta ve tüketiciye sunulmaktadır. Ancak Giysinin sahip olduğu örgütlü kimliğe başka hiçbir moda-ürün sahip değildir.

Giysi modasına bakacak olursak; Giysi insanın üzerindeki en görünür üründür dolayısı ile insanlar güzel ve şık görünmek için giyinirler, mesaj verirler, kendilerini ifade ederler; bir gruba ait olduklarını ya da hangi mesleği yaptıklarını hissettirmek isterler. Moda böylelikle imaj yarat-



mada en önemli unsurların başında gelmektedir. Modanın son yıllarda oldukça değişken olduğunu görürüz. Hızlı yaşam tarzı ile birlikte hızlı modayı yaşar hale geldik. Kullan at yeni-sini al modeli adeta dayatılır duruma gelmiştir.

Tüketicilerin giysiye kolay ve uygun fiyata ulaşabildiği görülmektedir. Dolayısı ile bu da tüketimi tetikleyen en önemli unsurlardandır. Kaliteli ve uygun fiyata ulaşılabilen moda giysiler insanları mutlu etmekte kendilerini ifade etmelerine katkı sağlamaktadır. Türkiye İstatistik Kurumunun 2014 yayınlamış olduğu harcama türlerine göre aylık ortalama tüketim harcamasının dağılımında; giyim ve ayakkabıya ayrılan pay 5,1 ile 7.sırada olup, sağlık ve eğitim hizmetlerinin önüne geçmiştir. Giysi sektöründe modeller hızlı bir biçimde değişmekte eskinin yerini yenisi almaktadır. Bu hızlı değişimden etkilenen tüketici

alışveriş yapmakta ve gardırobunu kısa aralıklarla yenilemektedir. Tüketici bu durumdan memnun gibi görünse de kimi zaman bütçesini zorlayarak alışveriş yapma eğilimi içinde olmaktadır.

Cem Hakko günümüz moda anlayışını şöyle açıklamaktadır; “moda kimi nesnelere birdenbire yaygınlık kazanmasıyla oluşan hızlı, aralıksız, kendinden başka amacı olmayan ve kısa süreli bir dizidir. İşte, kısa süreli başarıların hızla birbirini izlemesi hızlı, hareketli modayı oluşturur: modanın ritmi yarıllıktır artık hatta!; kimi ortamlarda, mevsimlidir, yılda dört kez yeni moda giysiler satın alınır. Devingen modanın ölçütü, nesne hiçbir açıdan eskimemişken hızla yenilenmesine neden olmasıdır. Nesne daha giyilir giyilmez terkedilir, modası geçmiştir çünkü”... Giyeceklerin bir gereksinmeye bağlı olmaktan çıkıp, artık moda denilecek şeye bağlı ola-

rak değişmeye başlamalarının XIV. yy.’da ortaya çıktığı ileri sürülmektedir.

Moda aynı zamanda tekrardan ibarettir. Moda kişileri birbirine benzetir. Değişimi yakalamak isterken moda ile insanlar birbirine benzemeye başlarlar ve karşıt çift değerlilik oluşur. Giysi ve modayı takip etme konusundaki davranışımız karşıt çift değerliliğe dönüşebilmektedir. Bir konu, bir kişi ya da bir nesne ile ilgili olarak aynı anda birbirine karşıt iki duygunun/düşüncenin yaşanmasına karşıt çift değerlilik denmektedir. Bu kavram sayesinde insanların neden yeni giysiler satın aldıkları ve modayı niye izledikleri daha iyi anlaşılabilir. Modadaki değişim bir döngünün başlangıç ve bitiş noktasıdır. Hep yeniden başlar ve biter.....

ARAT; “CHP MARJİNALLEŞİYOR”



AK Parti Konya İl Teşkilatı'nın 54. Dönem İl Danışma Meclisi gerçekleştirildi. Toplantıda ülke gündemini değerlendiren AK Parti Konya İl Başkanı Musa Arat, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'nun Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sema Ramazanoğlu'na hakaret etmesini sert bir dille eleştirdi. CHP'nin bu tutumu ile giderek marjinalleştiğini söyleyen İl Başkanı Arat; “CHP'nin bu tür seviyesiz tavırları, ülkede bir muhalefet sorunu olduğunun apaçık göstergesidir. Bunların yüzünden siyasi ahlak yerlerde geziyor” dedi.

Adalet ve Kalkınma Partisi (AK Parti) Konya İl Teşkilatı, 54. Dönem İl Danışma Meclisi, Konevi Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi. İl Danışma Meclisi'ne AK Parti İl Başkan Yardımcısı Levent Babacan başkanlık yaptı. Divan üyeliklerini ise İl Kadın Kolları Başkanvekili Nurten Şanlı, İl Gençlik Kolları Başkanvekili Muhammed İlyas Yiğit ile İl Yönetim Kurulu Üyeleri Ali Cengiz Kürkçü ve Ahmet Melih Güçlü yaptı.

Toplantıya AK Parti Konya İl Başkanı Musa Arat, AK Parti Konya Milletvekilleri, İl Yürütme ve İl Yönetim Kurulu Üyeleri, belediye başkanları, ilçe başkanları il ve ilçe kadın ile gençlik kolları başkan ve yönetimleri ile mahalle başkanları katıldı.

Arat; “CHP bu tutumu ile siyasi ahlakı yerlerde sürüklüyor” Teşkilat mensuplarına hitap eden AK Parti Konya İl Başkanı Musa Arat, konuşmasına geçtiğimiz günlerde Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sema Ramazanoğlu'na hakaret eden CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'na tepki göstererek başladı. Kılıçdaroğlu'nun bu tutumu ile partisini giderek marjinalleştirdiğini söyleyen İl Başkanı Musa Arat; “CHP bu tavrı ile diğer marjinal partilerden farkı kalmadığını ortaya koymuş oluyor. Bu ülkenin kadın bakanına ağza alınmayacak hakarete bulunan bu kişi, gerçekten siyasi ahlakı yerlerde sürüklemiştir. Ülkemizde bir muhalefet sorunu olduğu artık aşikârdır. Ama bizler ne olursa

olsun ne yaparlarsa yapsınlar yolumuzdan dönmeyiz. Bu millete hizmet sorumluluğundan başka bir şeyler yapamayız” ifadelerini kullandı.

Kaleli gündemi değerlendirdi...

AK Parti Konya Milletvekilleri adına konuşan Muhammet Uğur Kaleli de ülke ve dünya gündemini değerlendirdi. Son aylarda artan terör olaylarına vurgu yapan Kaleli, Avrupa'da meydana gelen terör saldırıları sonrasında bir araya gelen ülkelerin, aynı saldırılar Türkiye'de olduğunda ortalarda görünmemelerinin manidar olduğunu söyledi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın; “Dünya 5'ten büyüktür” dediği için ülkemizin hedef tahtası haline geldiğini söyleyen Muhammet Uğur Kaleli; “Biz ne pahasına olursa olsun doğruyu söylemeye ve doğrunun yanında olmaya devam edeceğiz. Allah'ın ipine sarılmaya devam edeceğiz” dedi.

54. İl Danışma Meclisi'nde Mearam Belediye Başkanı Fatma

Toru da belediye başkanlarını temsilen bir konuşma yaptı ve belediye olarak yürüttükleri çalışmalar, hizmete konulan yatırımlar ve önümüzdeki dönemin projelerini içeren bir bilgilendirme yaptı. AK Parti Konya Teşkilatlanma Başkanı Nurettin Akmeşe de protokol konuşmalarının ardından bir sunum yaptı. Akmeşe, teşkilat yapısı, işleyişi, mahalle başkanlarının görev ve sorumlulukları ile önümüzdeki dönem yürütülecek çalışmalar hakkında teşkilat mensupları ve katılımcılara bilgi verdi.

Programın sonunda ise mahalle başkanlığına atanan isimlere belgeleri, kendilerine teslim edilmesi için ilçe başkanlarına teslim edildi.

Babamın bahçesini organik ürünlerle sizlere sunuyoruz

Üretmek, özellikle çiftçilik sadece gerekli materyalleri bir araya getirmekten, toprağı kazmak, ağacı sulamaktan ibaret bir süreç değildir. Nesilden nesile geçen bir bilgi, bir ruh, bir yaşam şeklidir. İnsana, doğaya, evrene karşı en büyük sorumluluğumuzdur. Topraktan ürettiklerinin insanlara ve de hayvanlara besin olduğuna şahit olmak ise herkesin sahip olamayacağı bir şanstır.

Toprakla yaşamayı, toprağı yaşatmayı seven bir babamın şanslı çocuklarıyız biz. Meyve bahçelerinde büyüdük. Eğitimimizi hem okullarımızdan hem de topraktan aldık.

Çukurova ve Türkiye’de narenciye üretiminin yaygınlaşması 1930’lu yıllara dayanır. Babamız 1934 yılında Türkiye’nin belki de ilk narenciye ağaçları arasında yer alan Mersin’in Bozön köyünde dünyaya gelmiş. Savaşın çıkmış genç bir ülkenin ağır ekonomik şartları ve yoksulluk; Limon ve Yafa portakalı bahçelerinde işçilik yaparak yaşamaya çalışan, babasız büyüyen küçük bir çocuğu geleceğin bilinçli üretim yapmayı amaç edinmiş çiftçisi olma yolunda canla başla çalışmaya teşvik etmiş...

Çok çalışmış... Hem okumuş hem ailesine bakmış... İlk gençlik yıllarına kadar limon ve portakal bahçelerinde döküldüğü alın teri daha sonraki yıllarda sebze meyve ticaretine verdiği emeğe, gayrete dönüşmüş. Tek bir hedefe büyük tutkuyla bağlı bir adamdı ba-

bamız... Çalışmak... Üretmek... En büyük arzusu çocukluğunda insanüstü şartlarda çalıştığı limon ve portakal bahçeleri gibi bir bahçeye sahip olmak ve doğru şekilde üretmekti. Başardı da bunu, hayallerindeki ‘Harikalar Diyarı’na ulaştı.

Çocukluktan edindiği bilgi birikiminin tamamını aktaracak kadar gelenekçi, kendi döneminin ufuklarının ötesindeki gelişmeleri görebilecek kadar da yenilikçiydi. Zira sulama kaynaklarının bonkörce kullanıldığı ülkemizde tam 30 yıldır 90 dönümlük bahçemizin tamamı damlama sulama sistemi ile sulanmaktadır. Babamın bahçesi Mersin’in ve Türkiye’nin damlama yöntemiyle sulanan ilk bahçelerinden bi-



risidir. Maalesef hala 2015 yılında bile birçok tarımsal sulama alanı damlama sulama yöntemiyle sulanamamakta, kaynaklarımız verimli kullanıla-



mamakta ve doğal dengemize olumsuz bir etki yaratılmaktadır. Hayvan gübresi kullanımından asla vazgeçmeyerek doğanın dengesini alt üst eden

yüttüğü, her birisi kendi mesleki alanlarında başarılı olmuş şimdi de tıpkı babamız gibi sahip olduğumuz bilgi ve diğer meziyetlerimizi bize miras kalan bu harika bahçenin daha uzun yıllar boyu sağlıklı, kaliteli meyveler üretebilmesi ve de bu meyveleri sizlerle buluşturabilmek için seferber etmiş kardeşlerimiz... Bizler tarım alanlarının miras yoluyla gittikçe küçüldüğü ve el değiştirdiği, inşaat alanlarına dönüştüğü, eğitilmiş genç nesilin toprağını bırakıp şehre yerleştiği günümüz Türkiye’sinde aramızdan ayrılmış da olsa babamız Kemal Telli’nin evlatları olarak üretime devam etmeyi seçtik... En az babamızın ürettiği biçimde iyi ürünler yetiştirmeyi seçtik.

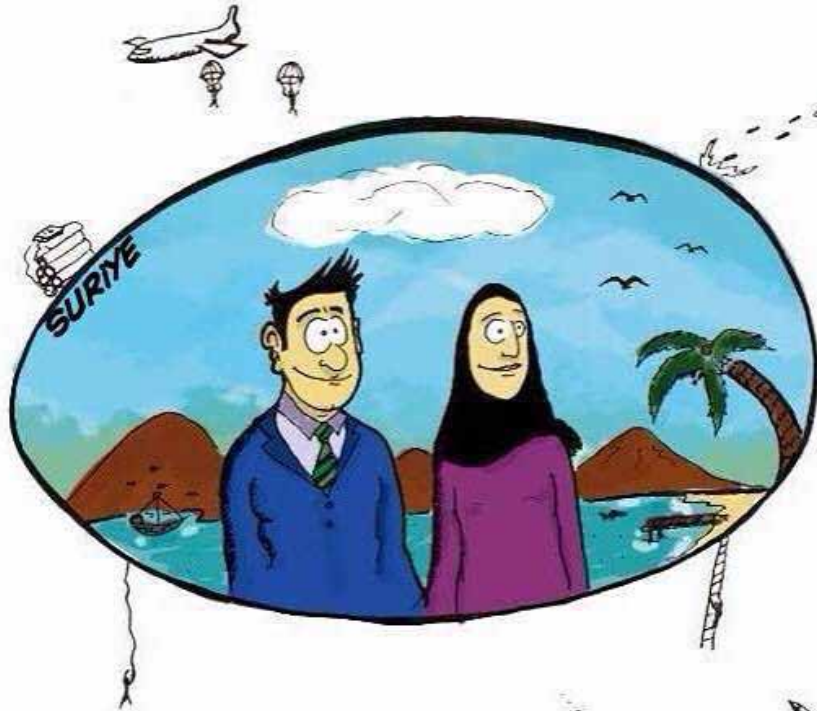
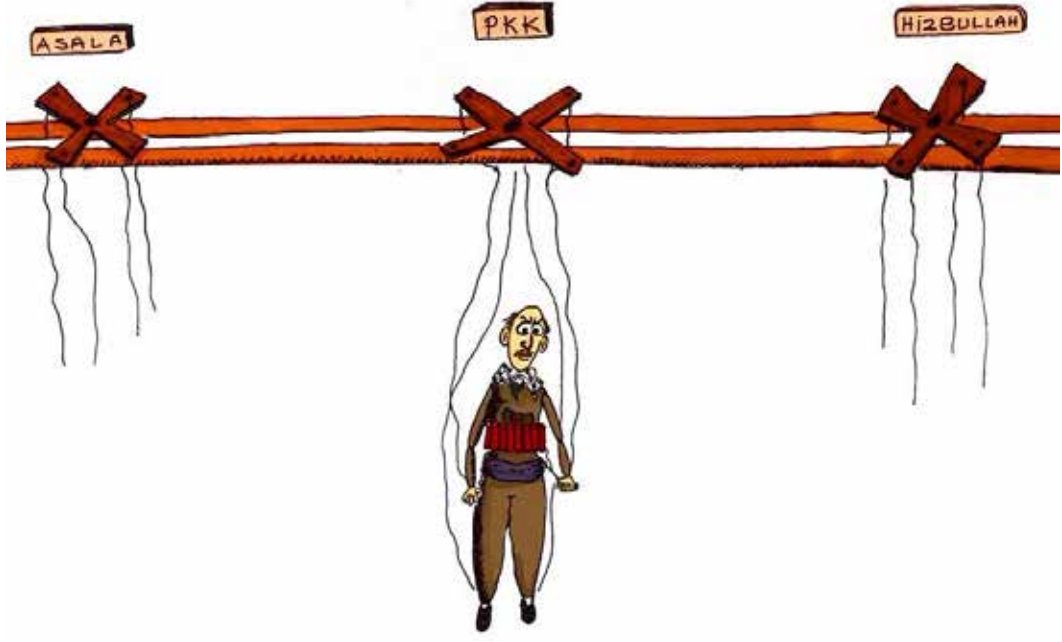
İşte tam da bu yüzden adımız babamınbahçesi.com.

Bu yüzden babamınbahçesi’nin meyvelerinde raf ömrünü uzatacak parafin ya da başka bir kimyasal ürün asla kullanılmaz. Bu yüzden babamınbahçesi’nin meyvelerinde insan sağlığı ve ekolojik dengeye olumsuz etki yaratacak zirai ilaç kalıntıları bulunmaz. Bu yüzden babamınbahçesi’nin meyvelerini tıpkı bizim gibi, dalından kesilir kesilmez yersiniz. Günlerce, haftalarca toptancı hallerinde, dağıtım kanallarında beklemiş meyve olmaktan çıkmış endüstriyel bir ürün değildir meyvelerimiz. babamınbahçesi.com

zirai kimyasalların gereksiz ve yanlış kullanımından kaçınmış, zararlılar ile mücadele ve ağaç bakımı konusunda uzmanlardan yardım almanın yanı sıra zirai faaliyetler ile ilgili çalışmalar yapan devlet kurumlarından, üniversitelerden de destek almıştır.

Bizler sevgili babamız Kemal Telli ve onun fedakâr, çalışkan ve de akıllı bir Cumhuriyet kadını olan annemiz Emsal Telli’nin çok büyük emeklerle bir ömür vakfederek ortaya koydukları bu muhteşem bahçenin yeni nesil sahipleri, bayağı devralan koşucularıyız. Anne ve babamızın “MUTLAKA OKUYACAKSINIZ !” diyerek bü-





400 KİŞİYE AYNI ANDA 3 GÜNDE 302 SAYFAYI ÖĞRETİYORUZ.



Lisans Yerleştirme Sınavları'na (LYS) girecek olan öğrencilere eğitim veren öğretmen, görsel hafıza teknikleriyle öğrencilerin başarısını artırıyor.

LYS'ye girecek olan öğrencilere özellikle sözel derslerde verdiği eğitim ile birçok öğrenci tarafından tercih edilmeye başlanan öğretmen Serkan Fatih Korkut'un uyguladığı metot, Türkiye'de ilk kez kullanılıyor.

Korkut yaptığı açıklamada, görsel hafıza teknikleriyle verilen eğitimin, başarı oranını büyük oranda artırdığını söyledi. Özellikle sözel derslerin görsel metotlarla anlatılması gerektiğini belirten Korkut, "Benim branşım Türk Dili ve Edebiyatı Öğretmenliği. Bu mesleğe Ankara'da başladım. Öğrencilere dersi anlatıyordum dinliyorlardı sonra unutuyorlardı. Kendi kendime bunun daha kolay bir yolunun olması gerektiğini düşündüm. Araştırmalarım neticesinde dünyanın birçok yerin-

de görsel hafıza tekniklerinin farklı alanlarda kullanıldığını gördüm. Ben de bu metotları Türkiye'de kullanılan benzetim ve hikâyeleştirme metotlarıyla birleştirerek öğrencilerin anlayacağı şekilde derslere uyguladım" dedi.

Korkut, sınavlarda çıkan konuların tamamını görsel metotlara dayanarak anlattığını aktardı.

Öğrenmenin yüzde 80'inin görmeye olduğuna vurgu yapan Korkut, "İnsanlar günümüzde görsele önem veriyorlar. Çocuklar masal istemiyor, çizgi film istiyor. Öğrenciler artık yazı değil Instagram gibi görsel şeyler istiyor. Bizde uyguladığımız eğitimde bilgilerin tamamını görsel hale getirip kodlama yöntemiyle öğrencilerimize eğitim veriyoruz. Öğrenciler pratik ve kalıcı bir şekilde öğrenmek istiyorlar. Bir nevi görsellere farklılık katıyoruz. Böylece beynimiz bil-

gileri daha rahat kabul ediyor. Öğrenciler de seyerek dinliyorlar. Şu an Konya'dan 400 tane öğrencim var ve 52 ilde eğitim semineri veriyorum" diye konuştu.

Türkiye'de öğrencilerin sözel dersleri anlamakta ve akılda tutmakta zorlandığını ifade eden Korkut, şöyle devam etti: "Sözel derslerde Türkiye'nin başarı ortalamasına baktığımız zaman 56 soruda 50 net yapabilen öğrenci sayısı 5 bin civarında. Demek ki bunda bir tekniğe ihtiyaç var. Bizde bunun en yararlı olanının görsel hafıza teknikleri olduğunu düşünüyoruz. Öğrencilere konuları kodlamalarla anlatıp akşam da konuları tekrar etmeleri için görseller veriyoruz. Bu görsellerle konuları tekrar ederek ardından soru çözümü yapıyorlar. Eğitim seminerimiz 3 gün sürüyor. 3 günde tam 302 sayfalık edebiyat konularını anlatıyoruz. Dediklerimizi uygulayan öğrenciler 50 netin üzerine rahatlıkla çıkabiliyor.

Zaten yaptığımız anketlerde de yüzde 98 memnuniyet oranı var."

Konya'daki seminer kapsamında eğitim alan LYS öğrencisi Hamza Aydın da Japonya'dan gelmesine rağmen diğer öğrencilerin bir ayda öğrendiğini verilen eğitim sayesinde üç günde öğrendiğini dile getirdi. Öğrenci Ayşe Kayabaşı ise eğitimlerin verimli olduğunu belirterek "3 günde LYS'yi bitirmeye geldim. Görsel hafızası yüksek olan arkadaşlarımla bu eğitimden iyi bir şekilde faydalandığını düşünüyorum. Geçen sen Edebiyattan 35 net yapmıştım şimdiki hedefim 50 net. Ben de görsel hafızama güvendiğim için bu eğitimi seçtim. Sınavda da bu verimi göstereceğimi düşünüyorum" şeklinde konuştu.

958.
Bayii



Pirebi Mh. Söylemez Sk.
No:8/A Meram /KONYA

ALO PAKET

0332 322 50 25

0554 645 19 56

ESENTEPE'YE 'YILIN ÖZEL OKULU' ÖDÜLÜ

2015 Mevlana Hoşgörü ve Barış Ödülleri töreninde yılın en başarılı eğitim kurumu olarak Esentepe Koleji Yılın Özel Okulu ödülünü aldı.

Mevlana Hoşgörü Barış Kültür ve Sanat Derneği ve Vizyon Dergisinin birlikte düzenlediği, 6. Vizyon Ödülleri töreni gecesine spor camiasının birçok başarılı ismi geceye

renk katarken, Konya'nın başarılı firmalarına da ödülleri takdim edildi.

Gece de Yılın Özel Okulu ödülünü Esentepe Koleji adına alan İcra Kurulu Başkanı Hakan Konuk: "Ülkemizin hedefi olan müreffeh ve aydınlık geleceğimiz için; İlk gün ki heyecan ve hiç tükenmeyecek

enerjimizle bütünleşmiş deneyimli kadromuzla, evlerimizin en değerli varlıkları olan çocuklarımızın geleceğini inşa ediyoruz. Ticari kaygılardan uzak, kişiye özgü olmayan kurumsal kararlar alarak, disiplini sevgi ve saygı çerçevesinde oluşturarak, mutlu, başarılı, sosyal, kendine güvenen, dünyayla senkronize olabilen, kültürüne bağlı, muhake-



me gücü yüksek bireyler yetiştiriyoruz. Bu güzel ödülü özellikle bir eğitim öğretim kurumu olarak almak hem bizleri çok mutlu etmiş hem de motivasyonumuzu güçlendirmiştir.

Bizleri ikinci kez üst üste bu güzel ödüllerle onurlandıran değerli hemşerilerimize ve ilgili komiteye şükranlarımızı sunarız. Buradan, kolejinin değerli yöneticilerine, emeklerini hiç esirgemeyen öğretmenlerine ve fedakâr velilerimize teşekkürlerimizi sunuyor, Esentepe Kolejinin sevgili ve çalışkan öğrencilerine bu güzel ödülü ithaf ediyoruz." dedi





KAYKON
İNŞAAT



Adres: Sancak Mah. İlim Sok. No:2 Selçuklu / Konya
Telefon: 0 332 235 68 94 - Gsm: 0 532 304 00 44
iletisim@kaykoninsaat.com - www.kaykoninsaat.com

BAĞ-BAHÇE İŞLERİNDE HASTALIKLARLA İLGİLİ SORUNLAR VE ÖNERİLERİ

İlkbaharın gelişiyle beraber etraftaki tüm nebatat da tomurcukların kabarması, çiçeklerin açması, yeni sürgün ve yaprakların oluşmasıyla beraber yeni bir gelişim ve büyüme evresine de girilmiş olmaktadır. Tabiiattaki bu canlılık izleri sadece bitkilerle sınırlı değildir. Aynı zamanda bitkilerde değişik zararlanmalara neden olan hastalık mikroplarının da aktif oldukları bir döneme girilmiş olmaktadır. Haliyle aktif hale geçen hastalık yapıcı mikroorganizmalar yaşamlarını devam ettirebilir-



mek için etrafta kendisi için iyi bir konukçu olan bitkinin uyanan tomurcuklarına, açan çiçeklerine, oluşan yaprak ve yeni sürgünlerine veya toprağa atılan yeni tohum ve yeni topraktan çıkan fideciklere saldırarak ilkbaharın daha başlangıcında itibaren bitkilerde önemli zararlanmalara neden olmaktadır. Bu zararlanmaların önüne geçmek içinde zamanında bunlara karşı gerekli önlemleri almak gerekir. Bunu yapabilmek içinde herşeyden önce hastalık ile ilgili sorun nedir? Bunu doğru olarak tespit edip, ona göre koruyucu veya tedavi edici önlemlere öncelikli olarak yer verilmelidir. Bu yazımızda da meyve bahçelerimizde ilkbaharın gelişi ile görülebilecek bitki hastalıkları ile ilgili sorunlar ve bunların pratik çözümlerine yönelik öneriler sunulacaktır.

Bahçelerimiz de yetiştirdiğimiz elma, armut, ayva, kayısı, şeftali, kiraz, erik, vişne vb. bitkilerimizde fungal(Mantar), bakteriyel ve viral kaynaklı pek çok hastalık görülebilmektedir. İster fungal olsun ister bakteriyel olsun isterse viral kaynaklı olsun bunların bitkilerdeki ilk etkileri ilkbaharın başlamasıyla başlar ve tüm ve-

jetasyon boyunca devam eder. Bunların bir kısmı daha çok yaprakları hastalandırır ve yaz ortasında hastalıktan dolayı yapraklar kuruyarak dökülür ve bunun sonucu olarak ağaçların fizyolojik fonksiyonları (solunum, fotosentez, transpirasyon vb) sekteye uğrayarak ağaçların gelişimleri zayıflayıp, verim den düşerler (örneğin, Şeftali yaprak kıvrıcılığı hastalığı, erik pas hastalığı, ceviz antraknozu). Bir kısmı çiçek ve sürgünleri daha ilkbaharın başlangıcında yakalayıp çiçek ve sürgün yanıklıklarına neden olarak direkt olarak meyve tutumunu engellerler(örneğin, sert çekirdekli meyve ağaçlarında çiçek monilyası hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde ateş yanıklığı hastalığı vb). Bir kısmı da yaprak, sürgün ve meyvede zarar yaparlar ve daha çok meyve de meydana getirmiş oldukları zarar ile hem verim hemde kalite kaybına neden olurlar (örneğin, Elma ve armut karaleke hastalığı, kayısı çil hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde monilya hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde memeli pas hastalığı, külleme hastalıkları, bazı virüs hastalıkları vb). Verilen örneklerle bakıldığında pek çok hastalığın bahçemizdeki meyve ağaçlarımızı bir şekilde etkileyerek onlarda yaprak kurumalarına, sürgün ve çiçek yanıklıklarına, meyve çürümelerine, meyve dökülmelerine ve ağaçlarda genel gelişim geriliğine neden oldukları görülmektedir. Hastalıkların meyve ağaçlarındaki bu olumsuz etkileri bazen tek bir hastalığın etkisi ile olurken bazen de bir kaç hastalığın etkisi ile de olabilir. Burada önemli olan bahçemizdeki ağaçlardaki hastalık/hastalıklardan sorumlu olan esas (ana) hastalığın ne olduğunun konu uzmanına doğru olarak tespitini yaptırıp onun önerileri doğrultusunda koruyucu önlemlere öncelik verilmelidir. Koruyucu önlemlerdeki temel esas da hastalık/hastalıklar dan sorumlu etmenlerin tabiatında nasıl ve ne şekilde yaşadıkları biliniyor bunların bulaşma kaynaklarının yok edilmesi veya hastalığın gelişimini, yayılmasını veya bitkiye girişini kolaylaştırıcı uygulamalardan sakınılmıştır. Bunun içinde aşağıdaki işlemler hassasiyetle yerine getirilmelidir.



harın başlangıcında yakalayıp çiçek ve sürgün yanıklıklarına neden olarak direkt olarak meyve tutumunu engellerler(örneğin, sert çekirdekli meyve ağaçlarında çiçek monilyası hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde ateş yanıklığı hastalığı vb). Bir kısmı da yaprak, sürgün ve meyvede zarar yaparlar ve daha çok meyve de meydana getirmiş oldukları zarar ile hem verim hemde kalite kaybına neden olurlar (örneğin, Elma ve armut karaleke hastalığı, kayısı çil hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde monilya hastalığı, yumuşak çekirdeklielerde memeli pas hastalığı, külleme hastalıkları, bazı virüs hastalıkları vb). Verilen örneklerle bakıldığında pek çok hastalığın bahçemizdeki meyve ağaçlarımızı bir şekilde etkileyerek onlarda yaprak kurumalarına, sürgün ve çiçek yanıklıklarına, meyve çürümelerine, meyve dökülmelerine ve ağaçlarda genel gelişim geriliğine neden oldukları görülmektedir. Hastalıkların meyve ağaçlarındaki bu olumsuz etkileri bazen tek bir hastalığın etkisi ile olurken bazen de bir kaç hastalığın etkisi ile de olabilir. Burada önemli olan bahçemizdeki ağaçlardaki hastalık/hastalıklardan sorumlu olan esas (ana) hastalığın ne olduğunun konu uzmanına doğru olarak tespitini yaptırıp onun önerileri doğrultusunda koruyucu önlemlere öncelik verilmelidir. Koruyucu önlemlerdeki temel esas da hastalık/hastalıklar dan sorumlu etmenlerin tabiatında nasıl ve ne şekilde yaşadıkları biliniyor bunların bulaşma kaynaklarının yok edilmesi veya hastalığın gelişimini, yayılmasını veya bitkiye girişini kolaylaştırıcı uygulamalardan sakınılmıştır. Bunun içinde aşağıdaki işlemler hassasiyetle yerine getirilmelidir.



-Meyve ağaçlarındaki hastalıkların pek çoğunun ilkbahardaki bulaşıklılık (inokulum) kaynakları bir önceki yıldan hastalanıpta yere dökülen yapraklar, kuruyan dallar ve dalda asılı kalan veya yere dökülen mumyalı meyvelerdir. Bu bulaşıklılık kaynaklarından hastalık mikroplarının çıkıpta ilkbaharda yeni açan çiçek, yaprak ve sürgünlere bulaşmasını önlemek için bunların bahçeden uzaklaştırılıp, yakılarak imha edilmeli veya toprağa derince gömülmelidir.

-Hastalıklı dallar kuruma noktasının bittiği yerden 15-20 cm sağlıklı dokuyucu kapsayacak şekilde alttan kesilmelidir. Kesim yerleri yara macunu ile kapatılmalı veya bakır sülfatlı bir ilaç fırça ile sürülmelidir.

-Ağaç budamalarında veya kuruyan dalların kesilmesinde kullanılan makaslar % 10 sodyum hipokloritli (çamaşır suyu) solüsyona ara ara 2-3 dakika süre ile daldırılarak dezenfekte edilmelidir.

-Budamalardan sonra kesim yerlerinden hastalıkların girişini engellemek için mutlaka bakırlı bir ilaçla ağaçlar ilaçlanmalıdır.

-Bazı hastalıkların taşınmasında böcekler aktif rol oynarlar. Ağaçların böceklenmesine fırsat verilmemelidir. Ayrıca bal arıları ateş yanıklığı hastalığının yayılmasına yardımcı oldukları için bu hastalığın olduğu bahçelere arı kovanları bırakılmamalıdır.

-Bazı hastalıklar yaprak döküm izlerinden giriş yaptıkları için sonbaharda yaprakların %80'i döküldüğü zaman % 2 lik bordo bulamacı uygulanmalıdır.

-İlkbaharda hastalığın durumuna göre çiçek gözlerinin kabarmaya başlamasından 3-5 gün öncesinden başlayarak çiçeklenmenin sonuna kadar ruhsatlı fungusitlerle(mantar ilacı) koruyucu ilaçlamalar yapılmalıdır. Bu ilaçlamalar hastalığın bitkiye bulaşmasını önleme açısından oldukça önemlidir.

SAĞLIKLI BİR YAŞAM SAĞLIKLI BİR GEBELİKLE BAŞLAR

Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun eşi Kadın Hastalıkları ve Doğum Uzmanı Op. Dr. Sare Davutoğlu, sağlıklı yaşamın sağlıklı bir doğum ve sağlıklı bir gebelikle başladığını söyledi. Davutoğlu, gerekmedikçe sezaryen doğum yapılması gerektiğini de kaydetti.

Sare Davutoğlu, Konya'da 'Sağlıklı Doğum, Sağlıklı Yaşam' sempozyumuna katıldı.

Sözlerine Diyarbakır'ın Dicle ilçesinde, Jandarma Tabur Komutanlığına teröristlerin bomba yüklü araçla düzenlediği saldırıda şehit olan Jandarma Özel Harekat Uzman Çavuş Hacı Osman Ayyıldız'ın ailesine ve bütün şehit ailelerine başsağlığı dileyerek başlayan Davutoğlu, "Tüm Konya halkının da başı sağ olsun" diye ekledi.

Sare Davutoğlu, Dr. Faruk Sükan Kadın Doğum ve Çocuk Hastanesi'nin 75. kuruluş yıldönümü münasebetiyle Konya İli Kamu Hastaneleri Birliği tarafından düzenlenen 'Sağlıklı Doğum, Sağlıklı Yaşam' sempozyumunda konuşma yaptı. Sempozyuma AK Parti Konya milletvekilleri Leyla Şahin Usta ve Hüsnüye Erdoğan, hastane yöneticileri ve çok sayıda sağlık çalışanı katıldı.

Sare Davutoğlu, TÜİK verilerine göre Türkiye'de canlı doğan bebek sayısının 2014 yılında 1 milyon 345 bin 286'dan 2015 yılında 1 milyon 325 bin 783'e gerilediğini hatırlatarak, toplam doğurganlık hızının 2014 yılında 2,18'den 2015 yılında 2,14'e gerilediğini kaydetti. Nüfus yenilenme oranının 2,1 olduğunu ve doğurganlık hızı düşmesine rağmen nüfusun yenilediğinden rahatlıkla bahsedebileceklerini ifade eden Davutoğlu, sözlerine şöyle devam etti: "Doğum oranlarının azalması karşısında yaşam kalitesinin artması,



sağlık imkanlarının gelişmesiyle nüfusumuz giderek yaşanıyor. Türkiye'nin özelliği nedeniyle bir geçiş toplumu olduğumuzdan nüfus yaşanmasının Türkiye'de çok hızla gerçekleştiği uzmanlar tarafından belirleniyor. Bunun için son yıllarda ortaya koyduğumuz ilerlemeyi sürdürebilmemiz için sağlıklı nesle ihtiyacımız var. Bu nedenle sağlıkla ilgili her unsurun, kadınlarımızın, annelerimizin, sağlık politikalarını üreten bürokratlarımızın ve hekimlerimizin hep birlikte dayanışma içinde gerçekleştirmesi çok önemli."

"SAĞLIKLI YAŞAM SAĞLIKLI GEBELİK VE DOĞUMLA BAŞLAR"

Sare Davutoğlu, sağlıklı yaşamın sağlıklı bir doğumla, hatta sağlıklı bir gebelikle birlikte başladığını vurguladı. Gebeliğin başından itibaren annenin beslenmesinin daha sonra da anne sütünden başlayarak bebeğin beslenmesinin onun ömür boyu sağlığının ne kadar belirleyici olduğunu gösterdiğini belirten Sare Davutoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Özellikle beslenmeden başlayarak normal doğumla devam eden müdahalesiz bir doğumla annesine kavuşan bir bebeğin ne kadar yaşama avantajlı bir biçimde başla-

dığını son yapılan araştırmalardan biliyoruz. Müdahalesiz doğum demek aslında doğumun kendi başlamasına izin vermek, ihtiyaç yoksa hiçbir müdahale yapmamak ama yeri geldiğinde gerekli müdahaleyi yapmak anlamına geliyor. Sezaryen de müdahalelerin en önemlilerinden bir tanesi. Gerekli zaman sezaryene ulaşabilmekte bir anne ve bebeğin en önemli haklarından bir tanesi. Anne bebek bağlantısı ve bunu takip eden süreçte emzirmenin başarısının normal doğumla daha yüksek olduğunu biliyoruz."

"GEREKMEDİKÇE SEZARYEN YAPILMAMALI"

Yapılan araştırmaların, gerekmedikçe sezaryen yapılmaması gerektiğini ortaya koyduğunu dile getiren Davutoğlu, doğum başlamadan önce yapılan sezaryenlerin koku duygusu gelişmeden yapıldığı için emzirmeyi olumsuz etkilediğini, aynı zamanda bebeğin bağışıklık sistemine de olumsuz etkileri olduğuna dikkat çekti. Davutoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Biz artık biliyoruz ki sezaryen tıbbi endikasyonla yapıldığında anne-bebek sağlığını, hatta hayatını korumasında son derece etkili bir yol. Sezaryen aslında bir kurtarma ameliyatı ve gerektiğinde sezaryene ulaşabilmek çok önemli bir in-

san hakkı. Çünkü dünyanın geri kalmış pek çok bölgesinde birçok anne ve bebek hem sezaryene ulaşamadığı için kaybediliyor ya da ömür boyu çok çeşitli sakatlıklarla hayatlarına devam etmek durumunda kalıyor. Ancak her ameliyat gibi sezaryenin de sadece gerektiği zaman yapılması son derece önemli."

Yapılan araştırmalara değinen Davutoğlu, şunları dile getirdi: "Araştırmalar yine şunu göstermiş, yüzde 15'in üzerindeki bir sezaryen oranı ne anne ne de bebek sağlığına herhangi bir katkıda bulunmuyor. O sebeple sezaryene sadece gerektiğinde başvurmalı, doğumların kendiliğinden başlamasına izin vermeliyiz. Maalesef 2015 yılında 135 anne ölümü gerçekleşmiş. Bunlar sadece dosyası kapanmış olanlar. Sebebi belirlenememiş anne ölümleri var. Bunlar arasında 34'ü normal doğum, 101 tanesi sezaryenle doğum sonrası gerçekleşmiş. Bu sebeple maalesef OECD ülkelerinde bizi birinciliğe yükselten, gerçekleşen 100 doğumumuzdan 53'ünün ve ilk gebeliğini yaşayan 100 gebemizden yüzde 26.8'inin sezaryenle bebeğine kavuştuğu bu verileri el birliğiyle değiştirmek ve toplumsal olarak ciddi bir farkındalık oluşturmak durumundayız."

ÖZEL GÜNDOĞDU KOLEJİ'NİN YILSONU GÖSTERİSİ





**Gelişmiş özellikler ve seçkin
konforun yeni temsilcisi**

New Holland TT4 Serisi

Geniş ve klimalı kabini, modern görünümü, güçlü transmisyonu, powershuttle opsiyonu, sürüngen vitesi ve daha bir çok özelliğiyle tarlaların yeni yüzü olmaya aday TT4 serisi, 50 beygirden 65 beygire kadar değişen güç seçeneğiyle konforu ve performansı bir arada sunuyor.



TürkTraktör



www.newholland.com.tr | www.turktraktor.com.tr

Ekonomi Bizim Bildiğimiz Ekonomi mi?

Eski Defterleri Kapatma Zamanı Geldi mi?

Ekonomi denince hemen herkesin söyleyecek bir sözü vardır. Çünkü herkes cebindeki para ile ilgili yaşanan ve yaşanacak muhtemel güncel gelişmeleri bilmek ve takip etmek ister. Geleceğini şekillendirebilmek için bu temel verilere hâkim olması gerektiğine inanır.

Bugün artık eski zamanlardaki ekonomik modellemeler yavaş yavaş geçerliliğini yitiriyormuş gibi görünüyor. Çünkü finans dünyası öylesine acımasız bir şekilde işliyor ve öylesine hızlı bir değişim ve dönüşüm geçiriyor ki; ayak uydurabilmek gerçekten güç. Masadaki kartları şekillendiren büyük güçler, oyunun hep kendi istedikleri şartlarda oynanmasını isterler. Bunun sonucunda zaten kazanan hep kendileri olur.

Finans dünyasında büyük balık her zaman küçük balığı yutar. Çok sıra dışı ve çok istisnai bir durum gerçekleşmedikçe, bu kural pek değişmez. Elbette bu kuralı yerle bir eden ve çok önemli başarılarla imza atmış küçük yatırımcılar ve firmalar da vardır ama biz olaya büyük çerçeveden bakmaya devam edelim.

Bugün yaşadığımız finansal gelişmelere baktığımızda tam da burada bahsettiğimiz gibi, yazımında başlığında vurguladığım üzere klasik ekonomi kuralları artık yeniden ele alınıyor, revize ediliyor. Bugüne dek alışlagelmiş çizgisinden uzaklaşarak, yenedünyanın genç finansçılarının kuralları geçerli hale gelmeye başlıyor. Eğitimi dünyanın en iyi Üniversiteleri'nin, en iyi hocalarından



almış yeniçağın modern finansçılarının eski sisteme ayak uydurması ve tozlu raflardan indirdikleri eski defterlere yazmaya devam etmeleri elbette beklenemez.

Bugünün ekonomisinde masa başında kararlar alınırken, küresel bazda finansal süreçlere ve ülkelerin varlık/kaynak dengelerine bakılarak kriterler oluşturuluyor. Bölgesel yahut ülkesel anlamda bir yol haritası elbette çiziliyor, ancak giderek artan terörizm ve bunun getirdiği yepyeni ve artan eğilimli bir trend olan terörün finansmanı gibi kavramsal yaklaşımlar, büyük oyuncuların yepyeni kriterler oluşturmasına sebep oluyor.

Dünyada artık kurallar belirlenirken ele alınması gereken yepyeni sorunlardan biri de mülteci sorunu. Ülkeler bütçelerini yaparken, buna göre kararlar alıyor, yepyeni fonlar ve kaynaklar oluşturmaya çalışıyor. Ancak bütün bunlara rağmen, dünyada kuralları koyan ya da koyduğunu zanneden bazı ülkeler, kendi kendilerine oluşturdukları bu sorunları çözmekte bazen yetersiz kalıyor ve bunun sonunda aciziyetini ortaya koyabiliyor. Bu da her geçen gün artan göçmen sorunu ve açlık gibi telafisi güç bazı sonuçlar doğuruyor. Oysa dünya üzerinde var olan kaynaklar doğru kullanılır ve adil bir şekilde dağılımı sağlanırsa; dünyada aç insan sorunu diye bir şey kal-

maz. Bugün yaşadığımız bu sorunların temelinde yatan asıl mesele tam olarak budur; gelir eşitsizliği ve adil olmayan kaynak kullanımı.

Bugün meydana gelen gelişmeleri, tarihsel verilerin ışığında yeniden yorumlayabilmek ve önümüzdeki süreçte ortaya çıkabilecek yepyeni gelişmelere hazır olabilmek için güncel gelişmeleri ve dünya ekonomisinin gidişatını iyi okumak gereklidir.

KONUK; “VAZ GEÇMEK YOK İLLE DE ÜRETİM, MUTLAKA ÜRETİM”



Türkiye Perakendeciler Federasyonu tarafından bu yıl sekizincisi düzenlenen “Uluslararası Yerel Zincirler Buluşuyor” 2016 Konferansı ve Fuarı İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde yapıldı.

Sekizincisi gerçekleştirilen “Verimlilik” ana temalı “Yerel Zincirler Buluşuyor” Konferansı ve Fuarının açılışını Gümürük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfekçi yaparken, Tarım, Orman ve Köyşerhi Komisyonu Başkanı ve Pankobirlik Yönetim Kurulu Başkanı Recep Konuk da konferansın açılış konuşmacısı olarak deneyimlerini aktardı.

Konya Şeker’in hikâyesini ve Konya Şeker’deki değişimi katılımcılarla paylaşan Konuk, Konya Şeker’in kurumsal tarihinde 1952, 1954, 1994, 1999, 2004 ve 2006 olmak üzere 6 ana eşik olduğunu belirterek, “Birincisi kâğıt üzerinde Konya Şeker’in kurulduğu tarihtir. İkincisi yani 1954 bizim ilk fabrikamızın üretime başladığı yıldır. Üçüncüsü yani 1994, sahibi olduğu fabrikaya çiftçinin gerçek anlamda sahip olduğu yıldır. Dördüncüsü yani 1999 Konya Şeker’in strateji değiştirdiği ve üretici ortaklarının vasfını yeniden tanımlayarak bizim ortaklarımız pancar üretir ancak pancar ile birlikte diğer tarımsal ürünleri de üretir diyerek çiftçi ortaklarının ürettiği her ürünü işleyebilecek sanayi yapılanmasını gerçekleştirme kararı verdiği yıldır. Beşincisi yani 2004, yarım asır sonra ikinci bir fabrika kurarak yeni bir yatırım dönemine başladığımız yıldır. Altıncısı yani 2006, markalaşma ile tarladaki üreticiyi rafla buluşturduğumuz yıldır” dedi.

“BİR MARKA ARKASINDAKİ HİKÂYESİ KADAR BÜYÜKTÜR”

Bir markanın arkasındaki hikâye kadar büyük olduğunu ve Konya Şeker’in de arkasında kuvvetli bir hikâyenin olduğunu belirten Konuk, “1952’de kâğıt üzerinde kurulan o şirket yani Konya Şeker, 1954 yılında şeker fabrikasını üretime başlatmış. Açılışını rahmetli Başbakanımız Adnan Menderes’in yaptığı o fabrikanın işletmesini devlet üstlenmiş. Yani fabrikayı çiftçi yaptırmış ama devlet işletmiş. Ne zamana kadar 1990’lı yılların ortasına kadar. 1994’de devletin elindeki cüzi miktardaki kamu hissesini pancar üreticileri kooperatiflerine satarak yönetimden tamamen çekilmesiyle birlikte Konya Şeker’de işletmeciliği de çiftçi üstlendi. Yani 1952’de yatırımcı olan çiftçi 1994’de işletmeci de olunca tam manasıyla girişimcilik vasfına erişti. Konya Şeker’i 40 yıl devlet işletti ve bir gün biz çekiliyoruz kârı da zararı da sizin dedi. Önce bocaladık, 2000’li yıllarla birlikte de kendi sistemimizi geliştirdik. Her yatırım bizim için bir antrenman oldu ve bugün hedefimizi daha yükseklere çıkardık ve dedik ki, Türkiye dünyanın en büyük ilk beş tarım ekonomisi içinde olursa Konya Şeker’in gıda markası Torku da dünyanın ilk beş gıda markasından biri olacak. Hem üretim çeşidi hem kalitesi hem üretim hacmi hem de cirosuyla. Bu hedefi realize etmek için de 1999’dan beri aralıksız proje üretiyor, her yıl bir önceki yıldan daha fazla yatırım yapıyoruz” dedi.

Tarladaki çiftçinin tüketimden nasıl daha çok pay alabilmesi için kafa yorduklarını ve buna göre strateji kurduklarını belirten Konuk, “2000’li yıllara adım atarken Konya Şeker çukur bakiyeli bir şirketti. Biz önce verimliliğe yatırım yaptık. Mesela melasta kalan şeker oranı yüksek, düşürdük. Kullandığımız

enerji fazlaydı, azalttık. Otomasyon yatırımlarıyla işçilik maliyetlerini düşürdük. 50 Milyon dolarlık rehabilitasyon yatırımı yaptık. Hemen hemen iki yılda bir o ilk yatırdığımız para kadar parayı kazandık. Bu süreç 2003 yılına kadar sürdü. Yani kendimizi toparlayıp yeni yatırımlar için adım atacak güce yaklaşık 4 yılda ulaştık ve daha ilk gün belirlediğimiz yenilenmiş stratejimizin ilk adımlarını atacak finansal güce kavuştuk” dedi.

“VARLIK SEBEBİMİZ ÇİFTÇİNİN DAHA ÇOK ÜRETMESİ, ÜRETTİĞİNDEN DAHA ÇOK KAZANMASI”

Bir çiftçi kooperatifi olduklarını ve iki tane asli amaçlarının olduğunu belirten Konuk, “Birincisi üretici ortaklarımızın daha çok üretmesini, ikincisi ürettiklerinden daha çok kazanmasını sağlamak. Daha çok üretmek için ürüne talep oluşturmak gerekiyor. Yani üretilenin satılacağı bir ortam olması gerekiyor. Bunu neyle sağlayacaksınız? Ürünü bir şekilde mamul ürün haline getirip üstünde marka olan bir ambalaja sokmanız gerekiyor. Bu aynı zamanda ikinci amacımızı gerçekleştirmenin de yegâne yoluydu. Yani aradan araçları çıkarıp son tüketiciden üreticiye daha çok pay almanın tek yolu tarlada tohumla başlayan sürecin rafa kadar içinde olmaktı. Bizim 2006 yılından itibaren markalaşarak yaptığımız tam da budur” dedi.

“KURU MEYVE, ÇEREZ VE ÇEKİRDEKTEN İBARET YERLİ MALLARI YAKLAŞIMININ YARARI YOK, ZARARI ÇOK”

Ülke sanayisinin üretimdeki vizyonunu yenilemesi gerektiğini söyleyen Konuk, tarım ürünleri başta olmak üzere yeraltı ve yerüstü kaynaklarını katma değerli hale getirecek bir atılım yapmanın zorunluluk olduğunu vurguladı. Konya Şeker’in 2000’li yıllardan sonra kalıplaşmış ezberleri değiştirdiğini belirten Konuk, Türkiye’nin de ezberlerinden kurtulması gerektiğini belirtti. Yerli Malları haftasının kaldırılmasını ya da içeriğinin değiştirilmesini öneren Başkan Konuk, “Yerli Malları haftası bütün okullarda aralık ayında kutlanıyor. Yerli malından anladığımız ne? Fındık, fıstık, mandalina, portakal, kuru incir, kuru üzüm vesaire. Bakıyorsun çocuğun kıyafetine, cebindeki telefona, önündeki bilgisayara hepsi yabancı. Evde, sokakta gördüğü televizyon, otomobil çoğunlukla ithal. Yerli malları ne? Kuru yemiş, çerez çekirdek. Bu çocuğu nasıl motive edeceksiniz büyük hedeflere? Mümkün değil. Aselsan cep telefonları yeni çıktığında cep telefonu üretmişti, onu ayakta tutmaktır bu çağda yerli malı yaklaşımı. Raflardaki krem çikolataların arasına Konya’dakini de sokmaktır. O vizyonu verebileceksek genç nesillere yerli malları haftasını devam ettirelim. Ancak bu haliyle artık yarardan çok zarar veriyor. Gençlerin, evlatlarımızın bu ülkenin vizyonuna inancını baltalıyor. O nedenle ya kaldıralım ya da adını ve içeriğini değiştirelim. Bu ülkenin evlatlarının bu ülkenin hem potansiyelini hem de kabiliyetlerini keşfedeceği bir hafta organize edelim. Mesela yerli malları haftası demeyelim, yerli üretimle buluşma haftası diyelim. Gençlerin sanayinin içine gireceği, üretimi tanıyacağı, teknolojiyi tanıyacağı bir haftaya dönüştürelim” dedi.

Konuk, Yerli malını daha çocuk yaşta fındıktan fıstıktan ibaret görünce maalesef, üzümü, inciri, fındığı, kayısıyı kasa-



lara doldurup satmayı başarı sayan nesiller yetiştiğini, ama başarının anahtarının o ürünü kekin içine sokup ihraç etmekle, fındığı kakao ile harmanlayıp kavanzun içinde ihraç etmekte olduğunu belirtti. Bunu biz yapmazsak başkaları yapıyor ve biz hamallığını üstleniyoruz, bereketi başkalarına yağıyor diye hayıflanıyor. "Amerika'yı yeniden keşfetmeye gerek yok. Amerika'yı yeniden keşfettik de yok. Türkiye'de örneği az ancak dünyada market raflarının, özellikle gıda raflarının, manav reyonlarının çoğu kooperatif işletmelerinin markalarının ürünleriyle doldurulur. Biz de bir çiftçi kooperatifi markası olarak tarladan raflara bir köprü açmaya çalışıyoruz. Bunda aldığımız önemli mesafeler var, ancak alacağımız mesafe aldığımız mesafeden daha çok" dedi.

"AĞAÇLANDIRMAYI SOSYAL ZORUNLULUK KABUL ETTİK, ÜRÜN AL AĞAÇ DİKELİM YAKLAŞIMINI RED ETTİK"

Üretici açısından ürününü satacağı sağlam alıcıların bulunması, ürüne talep garantisi oluşturulması kadar önemli hususun, tarımsal üretimde sürdürülebilirliği sağlayacak çevre şartları olduğunu belirten Konuk, "Üretim yapmaya imkan verecek doğal ortam yoksa, ekolojik şartlar uygun değilse siz üretime ne kadar destek olursanız olun netice alma ihtimaliniz olmaz. Bir çiftçi iştiraki olarak bizim en az sanayi yatırımları kadar önem verdiğimiz husus, Konya Ovasında tarımsal üretimde sürdürülebilirliğin ve sürekliliğin sağlanmasına yönelik projelerdir. Yani Konya Ovasında ekim dikimin yapılması, ekilen dikilende verimin artması için çevre şartlarının da üretici lehine değişmesi gerekiyordu. Yani ekosistem bozulması nedeniyle yaşanan verim düşüşüne de müdahil olmamız gerekiyordu. Bunun için ne yaptık, ağaçlandırma çalışmalarını başlattık. Yani doğal iklimleme ile verim artışına dolaylı ancak katkısı tartışılmaz bir önem geliştirdik. Konya Ovasına satış esaslı olarak ve tüm Ovanın ekosistemini bir bütün olarak değiştirecek miktarda ağaç ekmeyi hedefledik. Şimdilik 18 milyon ağaçtan fazlasını diktik. Bunların verime olumlu etkisi hissedilmeye başlandı. Bu etki katlanarak artacak. Bazıları için sosyal sorumluluk projeleri bir pazarlama materyalidir, bizim sosyal sorumluluk projelerimiz ise bize göre sosyal zorunluluk projeleridir. Bizim sosyal sorumluluk projelerimiz bizim kendi evimize yaptığımız yatırımlardır. Yani bizim Konya Ovasına diktiğimiz her ağaç, kendi bahçemize diktiğimiz

ağaçtır. Bazıları için ağaç görsel güzelliğindir ancak bizim ortaklarımız için üretimdir, hayattır. Pazarlamadaki arkadaşlarımızın, çalıştığımız reklam ajanslarının bize önerileri oldu. Mesela dediler ki, ağaçlandırmayı pazarlama stratejimize dâhil edelim. Tüketicinin aldığı ürün karşılığı ağaç dikelim önerisinde bulundular. Bu öneri benim detaylarını dinlemeden karşı çıktığım belki de tek öneridir. Ben tüketici ile pazarlık etmem dedim. Bu ülke 78 milyonluk aile. Konya çiftçisi de bu ailenin parçası. Aile içinde pazarlıkla iş olmaz, ben evime dikeceğim ağaç için pazarlık yapmam dedim. Ben ağaçlandırmayı alış verişi olarak görmem, göremem dedim. Başkaları yapıyor. O beni ilgilendirmez. Ben spor olsun diye ağaç dikmiyorum ki, ben bu toprakların ağaca ihtiyacı olduğu için ağaç dikiyorum" dedi.

"TARİH SADECE SAVAŞLARDAN İBARET DEĞİLDİR"

2015 Aralık ayında AB Tarım Komisyonu'nun bir toplantısı için Brüksel'e gittiğini belirten Konuk, "Yurt dışına her çıktığımda yaptığım gibi yeni bir ürüne rastlar mıyım acaba diye birkaç markete uğradım. O marketlerde ürünün atıştırılabilirliğini denedik. Ülkemizdeki markalardan birinin birkaç çeşit de olsa ürününü gördüm. Hem heyecanlandım, hem hayıflandım. Heyecanlandım çünkü o rafa bu ülkeden giren her ürün başka marka ve ürünlerin de girmesi için referanstır. Hayıflandım çünkü o raflar bu ülkenin ürünleriyle, markalarıyla dolu olabilirdi, eğer bir asır önce hâkim olduğumuz pazarları muhafaza edecek adımları atmış olsaydık. Evet, yanlış duymadınız, yüz yıl önce o pazarlar bizimdi. Marsh Melow yokken lokum vardı. Loli Pop şeker yokken elvan şekerli vardı. Fındık kreması yokken helva vardı. Nerede sadece İstanbul'da değil, Berlin'de, Brüksel'de, Londra'da, Paris'te yani insanların para harcadığı her yerde.

Tarih sadece savaşlardan ibaret değil. Ekonominin de bir tarihi var. Ve biz bu ülkenin evlatları olarak tarihten ders çıkarmak mecburiyetindeyiz. Size tarihten bir örnek vereceğim, 1913 yılında yani Birinci Cihan Harbinin bir sene öncesinde İstanbul'da şekerin kilosunun fiyatı 2 kuruştur ve ülkede bir tane bile şeker fabrikası yoktur. Osmanlı İmparatorluğu o yıllarda hemen her kalemde ithalatçidir, işlenmiş olarak ihracatçı pozisyonunda olduğu en iddialı kalem ise lokum, helva, elvan şeker gibi şekerli mamullerdir. 1913 yılındaki ihracatı 14 milyon kuruşun üzerindedir. Ancak

işin vahim tarafı en önemli ihracat kalemi şekerli mamuller olan ülkemizde ana girdi olarak kullanılan şekerin üretildiği tek bir fabrika yoktur. Yani şekerli mamul ihracatçısı Osmanlı hem tükettiği hem de sanayide kullandığı şekerin tamamını ithal etmektedir.

Birinci Cihan Harbinin çıkmasıyla ithalat imkânsız hale gelmiş ve şekerin kilo fiyatı 1917 yılına gelindiğinde 195 kuruşa çıkmıştır. Sonuç şekerli mamuller imalatı yapılamaz hale gelmiş, belki bugün dünya devi olacak firmalarımız hammaddedeki ithalata bağımlılık nedeniyle kapılarını kilit vurmuşlardır. Tarih niçin var, sadece okusun diye değil herhalde. Bundan bir ders çıkarmamız gerekiyor. Ben kendi namıma o dersi çıkardım. Mutlaka ve mutlak surette üretim. Vaz geçmek yok ille de üretim, illa ki üretim " dedi.

Moloko Coffee
Kerkük Caddesi'nde
sizi bekliyor.



TARIMSAL ÜRETİMDE GIDA SEKTÖRÜNÜN ÖNEMİ

Günümüzde birçok alt dalları bünyesinde barındıran geniş bir faaliyet kolu olan en önemli ekonomik etkene sahip olan Gıda sektörü, toplum sağlığının korunmasında ve ülke ekonomisinde ve kalkınmada temel işlevler göstermektedir.

Bu işlevler kapsamında besin elementleri içeren bitkisel ve hayvansal gıdalar, işlemede dikkat edilecek temel unsuru oluşturmaktadır. Gıda sektörü denilince ilk akla gelen husus, bitkisel ve hayvansal ürünleri tüketiciye yararlı olacak şekilde işlemek, hazır ürünlere dönüştürmek ve raf ömrünü uzatmak gelir. Dolayısıyla, gıda sanayinin, tarımsal üretimin mevsime ve lokaliteye bağlı olarak yetiştirilen ürünleri işlemek ve onlardan katma değer ürünler üretmek temel hedefleri arasındadır.

Çünkü gıda sektörü, hammaddesini tarımsal sektörden aldığından, tarım sektörü ile gıda sanayi birlikte hareket etmeli ve her zaman birbirini takip



etmelidir. Bu etkileşim, gelişme düzeyine bağlı olarak değişim göstermektedir. Gıda sanayinde işlenen ürünler, başta et ve süt ürünleri, tahıl teknolojisi, yemeklik yağ teknolojisi, meyve-sebze teknolojisi, su ürünleri, arı ürünleri, özel gıdalar (şeker teknolojisi, çay teknolojisi, vb) ve baharat teknolojisinden ibaret olup, tarımsal hammaddelerin kademeleli işlenmesiyle elde edilen mamül maddeleri oluşturmaktadır.

Dünya'da stratejik bir öneme sahip olan gıda sektörü, emek yoğun bir sistem gerektirmektedir. Çünkü, hammadde temini ve sürekliliği, istihdama katkısı, yeterli ve dengeli beslenmeye yönelik formülasyonlu ürünlerin üretilebilirliği ayrı bir dikkat gerektirmektedir. Tarımsal üretimde her ürün her zaman işlenecektir diye bir kural yoktur. Bazıları doğrudan taze olarak tüketilebilmektedir. Fakat büyük çoğunluğu gıda sektöründe hammadde olarak işlenmekte ve değişik gıdalara dönüştürülmektedir. Bu işleme oranı hammaddeden hammaddeye değişmektedir.

Son zamanlarda, Türkiye'de KOBİ'lerin artması ve KOBİ'lere verilen

desteklerin artması, hem kalitatif hem de kantitatif bakımından çeşitli gıdaların üretilmesine imkan tanıyıp, üretilen ürünlerim hem iç hem de dış piyasaya sunulmasına katkı sağlamaktadırlar. Bu tüketim hacminin iç ve dış piyasada artması, KOBİ'lerin Avrupa standardına uygun ürün üretmelerine ve devlet desteklerini amaçları doğrultusunda kullanmalarından kaynaklanmaktadır. Bu desteklerle kapasitelerini ve iş hacimlerini arttırmışlardır.

Türkiye'de son 10 yıl içinde diğer endüstri dallarında olduğu gibi gıda sanayi tesislerinin modern şekilde kurulmasıyla ihracatlarında da önemli bir artış olmuştur. İşlenmiş ürünlerin yanı sıra geleneksel ürünlerinde standardizasyonu sağlanarak bu ürünlerin ihracatında da önemli ölçüde artış olmuş ve ülke ekonomisine önemli ölçüde bir döviz girdisi sağlamıştır. İhracattaki bu artış, yetiştirilen ürünlerin hammadde olarak değil, çeşitli mamül maddelere dönüştürülmesiyle sağlanmıştır. Bununda yegane sebebi, kamunun hazırlamış olduğu mevzuata üreticilerin ve işleyicilerin mutlak uyması ve uygulamasıyla üretimlerini yapmalarından kaynaklanmaktadır. Bu da, üretici-

den tüketiciye kadar geçen süreçte ürünlerin özelliklerinin korunması, toplum sağlığının ön planda tutulmasına neden olmuştur.

Sonuç olarak gıda sektöründe hammaddede standardizasyon yakalanmalı, kalite ön planda tutulmalı, üretim parametreleri her zaman ürün kalitesi ve tüketici lehinde olmalı, tüketici sağlığı ön planda tutulmalı, üründe daha çok çeşitliğe gidilerek ihracat şansı artırılmalı, muhafaza şartları ürün yapısını bozmadan uzun süre depolayabilmeli, ambalaj standartlara uygun olmalı, soğuk zincir uygulanarak tüketici sofrasına kadar ilk günkü kalitesini koruyan ürün ulaştırılmalıdır. Bütün bu hususlarda görülen problemler varsa, üniversite sanayi işbirliği çerçevesi içerisinde projelendirerek alanıyla ilgili devlet destek kredilerinden yararlanmalı. Proje sadece problem çözmek amacıyla değil, yeni bir ürün inovasyonu sağlamak amacıyla da yapılmalıdır. Çünkü rekabette kalite ve çeşitlilik ve tüketilebilirlik ön planda tutulmaktadır.

Hayalinizi İnşa
Ederiz..



Tel: 0538 488 00 39
KONYA / ÇUMRA

Modern Mimarisiyle
Hayallerinizdeki Gibi Bir Ev.



3 BOYUT'DA ALDIĞI EĞİTİMLE

600 ÖĞRENCİ ARASINDA BİRİNCİ OLDU

Türkiye Özel Sporcular Federasyonu tarafından Antalya'da düzenlenen yarışmalarda otistik engelli 10 yaşındaki Emine Topbaş atletizm ve uzun atlama dalında birinci oldu. 600 sporcunun katıldığı ve 9 yaş gurubunda yarışan Emine Topbaş, bu başarısını 3 Boyut Rehabilitasyon merkezi'nde aldığı eğitime bağıladı.

Ev hanımı olan anne Fadime Topbaş, kızının ilk doğduğunda bu özürünü tam olarak anlayamadıklarını söyledi. Kızı Emine 3 yaşına geldiğinde bağırıp ağlamaya başladığını ve kendi etrafında dönerek farklı hareketlerde bulunduğunu anlatan Fadime Topbaş, "Götürdüğümüz doktorlar tarafından otistik teşhisi konuldu. Daha sonra tedavisi için girişimlerde bulduk. 3 yaşındayken 3 Boyut Rehabilitasyon Merkezi'ne getirmeye başladık. O dönemde köyde oturduğum için çok zorluklar çektim. 3 yıl boyunca Kızılören'den Konya merkezdeki rehabilitasyon merkezine getirdim" dedi.

Kızının 6 yıldır eğitim gördüğünü ve aldığı bu eğitimlerle neredeyse normal bir çocuk haline geldiğini ifade eden Fadime Topbaş, şunları söyledi:

"Artık rahat bir şekilde kendisini ifade edebiliyor. Eski hırçınlığı kalmadı. Aldığı konuşma ve davranış eğitimi ile normal bir hayat sürmeye



başladı. Ama ben hiçbir zaman umudumu kaybetmedim. Kızım için Konya'ya taşındım. Hiç ara vermeden eğitim almasını sağladım. Bu bizim için yoruçcu bir süreç oldu. Ama meyvelerini şimdi almaya başladık. Artık spor yapmaya başladı. Son olarak Antalya'da düzenlenen yarışmalarda dereceye girerek madalyalar aldı. Bu hem bizi hem de kendisini gururlandırıyor."

3 Boyut rehabilitasyon Merkezi yetkilileri de küçük Emine'nin sadece insanlarla iletişim kurma konusunda biraz sıkıntısının kaldığını ve önümüzdeki süreçte bu probleminde tamamen ortadan kalkacağını söyledi.

TORKU KONYASPOR AVRUPA LİĞİ'NDE

Spor Toto Süper ligde üçüncülüğü garantileyip tarihinde ilk kez UEFA Avrupa Ligi Guruplarına direk katılma hakkı kazandı.

KONYA İÇİN BÜYÜK TECBÜRÉ OLACAK

Torku Konyaspor Teknik Direktörü Aykut Kocaman, Avrupa ligine direk gitmenin Konya için büyük bir tecrübe olacağını söyledi. Kocaman, "Avrupa ligine direk gitmeyi garantiledik. Umuyorum ve diliyorum Konya şehri bu olayı düşünürken sadece Avrupa'ya gitmek değil, en önemli ve en pahalı şey tecrübe. Bütün insanlar tecrübe edinirken büyük bedeller ödüyor. Bu öyle bir Avrupa tecrübesi olacak ki, hiç bir maliyet olmadan, erken hazırlanma, rakip eleme ve benzeri şeylerle uğraşmadan direk guruplara gitme tecrübesini verecek. Beklentileri çok yukarıya çıkarmadan Konya'yı hem de Türk futbolunu temsil etme adına müthiş bir şans yakaladık. Temsil yeteneğimizi geliştirmeye çalışacağız. Gururlu olmakta fayda var. Ama sakın olmakta da fayda var.

Şehrimize hayırlı olsun" dedi.

TARAFARA DESTEK ÇAĞRISI

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek de 2016 yılının en iyi takımı olan Konyaspor'a Avrupa kupalarında başarılar diledi. Kulüp yönetimi ve teknik heyet başta olmak üzere tüm sporcuları, Konyaspor camiasını, taraftarları ve tüm Konyalıları tebrik eden Akyürek, tüm Konyalıları bundan sonraki süreçte Konyaspor'u daha fazla desteklemeye çağırdı. 2016 yılının en iyi takımının Konyaspor olduğunu vurgulayan Başkan Akyürek, "2016 yılında en yüksek performansı Konyaspor gösterdi. Doğrudan Avrupa kupalarına katılacak bir başarıyı yakalamak bugüne kadar şampiyon olan takımların dışında hiçbir takımın başaramadığı bir seviyeydi. Konyaspor'a Avrupa kupalarında başarılar diliyoruz. Şimdi Konyalılar olarak bize düşen, bundan sonraki süreç için, Avrupa Kupaları ve gelecek sezon Konyaspor'u daha fazla desteklemek, kombinelerimizi, lisanslı Konyaspor ürünlerini almaktır.

Böylece kulübümüzü bütçe olarak da daha fazla güçlendirmemiz gerekiyor" dedi.

2016 KONYASPOR'UN YILI

Torku Konyaspor'un Başkanı Ahmet Şan, 2016'nın Konyaspor'un yılı olduğunu söyledi. Alınan başarılı sonuçların geçmişten günümüze yapılan doğru işlerle geldiğini aktardı. Başkan Şan, "Geride kalan haftalarda alınan başarılı sonuçlar, yakalanan çıkış, örnek gösterilen takım ve taraftar olgusuna sahip olmak geçmişten bugüne gelinceye kadar yapılan doğru işlerin karşılığı olarak önümüze çıkmaktadır. 2013'de yeniden merhaba dediğimiz Süper Lig'de kendimize uzun vadeli ve kademe kademe olarak koyduğumuz hedeflerin hepsine ulaştığımızı görmek bizleri fazlasıyla mutlu etmiştir. 2013-2014 sezonunda ligde kalıcı olan takımımızın sonraki yıl daha üst sıraları kovalaması, ardından da hem yönetim, hem teknik heyet ve oyuncu kadrosu konusunda yakalanan istikrarla birlikte bugün gelinen nokta ortaya konulan emeklerin ve yapılan





çalışmaların karşılığı olmuştur. Konyaspor'unuz, Teknik Direktörümüz Aykut Kocaman ve ekibinin isteklerini sahaya uygulayan ve bunun doğal sonucu olarak da başarılı olan bir takım haline gelirken, en büyük özelliğimiz camiamızın takıma inanması, bu inançla birlikte de kendiliğinden gelen ligdeki başarılı durumudur.

BEN DEĞİL BİZ DÜŞÜNCE

Her başarılı iş; 'Ben değil biz' düşüncesinden hareketle Konyaspor'unuz da karşılık bulmuştur ve bulmaya da devam etmektedir. Gelinen noktada yakalanan başarı; taraftarın takıma inmasıyla beraber verdiği destek sonrası ortaya çıkan ve tüm Türkiye'nin örnek gösterdiği, rakiplerimizin gıptayla baktığı bir tablonun sonucudur.

EN BÜYÜK GÜVENCEMİZ KONYA

Her defasında söylediğimiz gibi; önemli olan bu başarının sürdürülebilirliğidir. Bu noktada en büyük güvencemiz; takımımızı iyi günde kötü günde yalnız bırakmayan ve Konyaspor'u sahiplenen büyük taraftarımız, Konyaspor'unuzu yavaş yavaş sahiplenmeye başlayan ancak henüz yeterli olmadığını düşündüğümüz bu desteğini arttıracığına inandığımız Konya şehri ve tabiki de bizi bu günlere getiren birlik-beraberliğimiz ile inancımızdır. 2016 yılı Konyasporumuzun yılı olmuştur." dedi.

Anadolu'nun şampiyonu Torku Konyaspor'da yüz bininci Passolig kart sahibi ise özel bir ödülün sahibi olacak. Kart sahibine yeşil-beyazlı takımın kapitanı Ali Çamdalı, tüm oyuncuların imzaladığı formayı hediye edecek.

Passolig Kart Sayısında ilk on takımın sıralınışı şu şekilde

- 1)Fenerbahçe 396.660
- 2)Galatasaray 375.271
- 3)Beşiktaş 315.057
- 4)Torku Konyaspor 100.160
- 5)Trabzonspor 94.207
- 6)Bursaspor 69.236
- 7)Antalyaspor 46.310
- 8)Adana Demirspor 39.028
- 9)Mersin İdman yurdu 30.616



ÖTEN: “ŞANSIZ BİR SEZON GEÇİRDİK”



Konyaspor Basketbol Başkan Yardımcısı Kerem Öten, şansız bir sezon geçirdiklerini söyledi. Basketbolda yaşanan süreci anlatan öten şunları aktardı:

Bu sezon şansız bir sezon geçirdik. Tabi Konya gibi büyük bir şehrin basketbol takımının en üst ligde yer almış olması güzel bir olaydır. 3 sezondur en üst ligde mücadele ediyoruz. Bunun böyle devam etmesini bizde çok arzu ederdik. Ama bu sezon pek çok şanssızlıklar yaşadık. Bunun yanı sıra maddi sıkıntılarda gerçekten had safhadaydı. Elimizden geldiğince bunlarla da mücadele etmeye çalıştık ama geldiğimiz nokta itibari ile çok da başarılı olduğumuzu söyleyemem.

Ligin ilk yarısının 6 galibiyet ile kapattık. Bu önemli bir başarıydı. Fakat bunun devamını getiremedik. Tabi bunda pek çok faktör söz konusu, sakatlıklar, şanssızlıklar, oyuncuların ayrılması tabi teknik ekibinde yaptığı hatalar vardır. Netice itibari ile bulunduğumuz noktaya geldik. Artık bundan sonrasını düşünmek lazım. Bu kulüp bu şekilde bir kaç yöneticinin kişisel gayretiyle yaşayabilecek bir kulüp değil. Hiç bir spor kulü-

bü bu şekilde devam edemez. Mutlaka kurumsal bir desteğe ihtiyaç duyar. Tabi gelecek sezon için şu an için bir şey söylemek pek mümkün değil. Ligin bitmesini bekliyoruz. Ancak onun ardından arkadaşlarımızla istişare edip, Konya'nın ileri gelenleri ile istişare edeceğiz ve onların fikirlerinin almaya çalışacağız. Şu an itibari ile yönetim kurulu olarak oldukça yıprandık ve yorulduk. Pek çok fedakarlıkta bulunduk ben şahsi kanaatim olarak çok fazla devam edebileceğini düşünmüyorum. Tabi ki bu birlikteliktir ve beraber hareket edildiğinde ortak bir noktada buluşulduğunda kimsenin kimseyi kıracağını da zannetmem.

Türkiye de şuanda 6 yabancı uygulaması var bizim de 7 yabancı oyuncumuz var. Tabi bu uygulamaların avantajları olduğu gibi dezavantajları da var. Bu oyuncular Türkiye'de geçici süreliğine kalan oyuncular ve aidiyet duygusu ve zor koşullarda reaksiyon gösterme onlar için söz konusu değil. Bunların sebebi de tabi ki maddi imkansızlıklar. Çünkü yerli oyuncu piyasası oldukça yüksek ve bizim gibi Anadolu kulüplerinin çok fazla potansiyel taşıyan veya üst düzey yerli oyuncularını transfer etmesi müm-

kün olmuyor. O yüzden yabancı oyunculara endeksli kalıyoruz.

Geçen hafta da bir hoca değişikliğine gittik. Daha doğrusu Aziz Bekir hocamızla yollarımızı ayırdık. Son Beşiktaş maçında takımımız yardımcı antrenör Murat Yolcu tarafından hazırlandı ve mücadelemiz kötü değildi. Son ana kadar başa baş götürdük. Tabi rakibimiz büyük bir rakip. Farkı belirleyen oyuncularla sonuca gittiler.

Konya çok potansiyeli olan bir şehir. Bunu her zaman söylüyoruz. Çok önemli güçlere sahip. Fakat basketbol Konya'da veya Türkiye'de biraz ikinci planda kalıyor. Defalarca ifade etmemize rağmen maalesef beklediğimiz desteği yeterince bulduğumuzu söyleyemem. Ancak bu konuda Selçuklu Belediyesi'nin çok ciddi katkıları olduğunu belirtmeden geçemeyeceğim. Uğur İbrahim Altay'a tekrar teşekkür ediyoruz. Ama geri kalan kısımda maalesef biraz yalnız kaldık. Bizim elimizde bütçe olsaydı ne değişirdi. Emin olun bu takım bu sırada yer almazdı.

70'Lİ YILLAR VE PASTANELER

Tahta masalara ve şarkılara konu olan demir dolapları, bakır salep kazanlarıyla salaş mahalle dükkanları...

Sabah erken saatte çıkan poçanın iki sokak öteden duyulan tarifsiz kokusu...

Soğuk kış günlerinde içilen bir fincan salebin tarif edilemez lezzeti...

O günlere dair başka ne yazılabilir ki? 70'li yılların salaş dükkanları, cafe olmuş, bistro olmuş, saray olmuş... Yüzlerce ürün yelpazesi. Türk kahvesinin hala 40 yıl hatırı var, fakat 40 çeşidi var. Simit sarayda satılır olmuş.

Günümüzde hizmet sektörü, ne kadar yol kat etti belli. Fakat özünü kaybetmeyen nazih bir mekân arayanların uğraması gereken bir yer var...

Kuruluşu 70'li yıllar, özünün kaybetmeden bu günlere gelmiş doğal lezzetler sunmaya devam eden bir işletme... Çayı Karadeniz'den, salebi Akdeniz'den alıyor. Tüm ürünlerinin kendi imalathanelerinde hijyenik koşullara uygun yapıyor. 1968 yılında "Bir Dilim Sevgi" sloganıyla yola çıkan bir işletme; Fatih Sabri Pastaneleri...



Eski günlerde ki fırın kokularını özleyenler, aradığınız doğal lezzeti Fatih Sabri Pastanelerin de bulacaksınız. Uğrayın mutlaka... "Bir dilim sevgi" ile tanışın...
FATİH SABRİ PASTANELERİ

En Eğlenceli

bol seçenekli

ALIŞVERİŞ VE EĞLENCE MERKEZİ

127
Mağaza

30 Kafe &
Restoran

1.600 Araçlık
Otopark

Sinema ve
Eğlence Üniteleri



NOVADA
OUTLET

KONYA



FORKLİFTE KONYA DAMGASI

Konya'nın girişimci isimlerinden Yuntes Genel Müdürü Yunus Derebağ, Spartek firması adı altında, Dolphin Lift marka forkliftin üretimini gerçekleştiriyor. Forklift, özellikleri ile rakiplerini geride bırakıyor. 1 yıl önce üretimine başlanan forkliftlerin ilk modelleri büyük beğeni aldı.

Yuntes'in kurucusu ve Genel Müdürü Yunus Derebağ, kendisine ait Spartek firması ile Dolphin markasıyla forklift üretti. Büsan'daki fabrikada üretimine başlanan forklift, özellikleri ile rakiplerini geride bırakıyor. 1 yıl önce üretimine başlanan forkliftlerin ilk modelleri büyük beğeni aldı. Mitsubishi ile yapılan işbirliğiyle Dolphinforliftlerde Mitsubishi motoru kullanılıyor. Spartek'in Genel Müdürlüğü'nü ise Türkiye'deki forklift üretiminin tecrübeli isimlerinden Gökhan Günege yapıyor.

İLK ÜRETİMLER BÜYÜK BEĞENİ ALDI

Yeni yatırımları hakkında bilgiler veren Yuntes Makine Genel Müdürü ve SpartekForklift Firması'nın sahibi Yunus Derebağ, dünyanın en iyi forkliftini üretmeyi başardıklarını ifade etti. Konya'dan dünyaya açılarak forklift sektöründe söz sahibi olmayı hedeflediklerini aktaran Yunus Derebağ, "Mitsubishi işbirliği ile forklift üretimini gerçekleştirdik. Dolphin Lift markamızla üretimini yapıyoruz. 3 ve 3,5 ton dizel üretimini gerçekleştirdik. Forkliftte manuel joystick sistemini kullandık. Manuel joystick sistemini dünyada ilk defa forklifte biz kullandık. Bu sistem ile arızalanmaların önüne geçtik. Hedefimizde 5 ve 7 ton kapasiteli dizel forkliftler üretmek var. İlk modellerimiz çok başarılı oldu. İnşallah kısa zamanda kalitemiz ve ileri teknoloji ile en iyi yerlere geleceğiz" diye konuştu.

HEDEF, DÜNYAYA AÇILMAK

Hedefleri hakkında da bilgiler veren Derebağ, "DolphinForklift'te hedefimizi ihracat odaklı çalışmak. Tabiki Türkiye'nin tüm bölgelerine de hakim olmak istiyoruz. Ama Konya'da ürettiğimiz yerli üretim forkliftleri dünya pazarında iyi bir yere getirmek için gayret gösteriyoruz. Kaliteli ve ileri teknoloji içeren ürünlerimiz ile başarılı olacağımıza inanıyoruz" diye konuştu.

YUNTES HAKKINDA

Yunus Derebağ'ın Genel Müdürlüğü'nü yürüttüğü Yuntes, takım tezgahları ve CNC makine ithalat ve ihracatı yapan Türkiye'nin önde gelen firmaları arasında yer alıyor. Yuntes, Spartek Markası ile forklift piyasasında da adından söz ettirecek çalışmalar yapıyor.

BAŞBAKAN AHMET DAVUTOĞLU: “KONYA, İSLAM DÜNYASININ AŞK VE MUHABBET MERKEZİDİR.”

Başbakan Ahmet Davutoğlu, İslam Dünya Turizm Başkenti Tanıtımı ve Kutlu Doğum Özel Programı'nda Konyalılarla buluştu. “Konya, ülkenin kalp merkezi, İslam dünyasının aşk ve muhabbet merkezi” diyen Başbakan Ahmet Davutoğlu, Konya'nın kültür ve inanç turizminde öncü bir şehir olmaya devam edeceğini söyledi. Konya'nın İslam Dünyası Turizm Başkenti olarak bu yıl gerçekleştireceği nitelikli faaliyetlerle bundan sonra bu unvanı üstlenecek şehirler için güzel örnek teşkil edeceğine inancını dile getiren Başbakan Davutoğlu, “Her yıl bir İslam şehrinin atmosferini teneffüs etmek ne büyük bahtiyarlık” değerlendirmesinde bulundu. Dr. Ömer Faruk Abdullah, Yusuf İslam ve ilahileriyle Mustafa Ceceli'nin sahne aldığı program yoğun ilgi gördü.

İslam Dünyası Turizm Başkenti Konya Tanıtım Programı ve Kutlu Doğum Özel Programı, Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun katılımı ile Büyükşehir Belediyesi Spor ve Kongre Merkezi'nde yapıldı. Beştepe Millet Camii İmam Hatibi Hafız Mehmet Bilir'in Kur'an-ı Kerim tilavetiyle başlayan programda konuşan Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek, Konya'nın İslam Dünyası Turizm Başkenti bayrağını Kudüs'ten aldığını ve Medine'ye devredeceğini belirterek, hayırlı olmasını diledi. Kutlu Doğum programında Peygamber Efendimizi sevgiyle andıklarını belirten Başkan Akyürek, “Cenab-ı Hak Peygamber Efendimizin şefaatine nail eylesin, bizleri yolundan ayırmasın diye dua ediyoruz” dedi. Konya'nın Başbakan Ahmet Davutoğlu ile bir şahlanış içinde olduğunu vurgulayan Başkan Akyürek, Konya'ya ve ülkemize yapılan yatırımlar nedeniyle Başbakan Davutoğlu'na te-

şekkür etti. Konya Valisi Muammer Erol, kadim başkent Konya'nın asli kimliğine yakışır şekilde 2016 İslam Dünyası Turizm Başkenti seçilmesinden onur duyduklarını ifade etti. Erol, Başbakan Davutoğlu'nun desteğiyle Konya'nın el birliği, gönül birliği içinde bir şehrin ulaşabileceği en üst seviyeye ulaşmak için hızla ilerlediğini dile getirdi. Kültür ve Turizm Bakanı Mahir Ünal, İslam İşbirliği Teşkilatı tarafından 2015 yılında Kudüs ile başlatılan İslam Dünyası Turizm Başkenti ödülünün 2016'da Konya ile devam ettiğini belirterek, İslam ülkeleri arasında kaynaşmaya vesile olmasının amaçlandığını vurguladı. Bakan Ünal, Konya'nın başta İslam dünyası olmak üzere tüm dünyada tanıtımı için bakanlık olarak yoğun bir tanıtım faaliyetine başlayacaklarını söyledi.

KONYA, ÜLKENİN KALP MERKEZİDİR

On iki binden fazla kişinin hınca hınç doldurduğu salonda tezahüratlarla sahneye gelen Başbakan Ahmet Davutoğlu, Konya'nın her zaman yüreğinin en derin köşesinde olduğunu belirterek, “Yüreğim, zihnim, her şeyimle her zaman Konya'dayım. Ne zaman ruhum daralsa, sığınacak yer arasam, işte Konya burada, Konyalılar burada deyip Konya'ya geliriz. Gönülümüz, davamız, muhabbetimiz sizinle. Konya sadece benim değil, ülkemizin kalp merkezidir. Gönül coğrafyamızın, İslam dünyasının aşk ve muhabbet merkezidir. Konya, on binlerce Suriyeliye bağrını açan bir şehirdir. Yeryüzüne muhabbet nazarıyla ba-

kan Konya, kimseyi dışlamamak ve ötekileştirmemenin adıdır. Konya, bir ayağını hakikat çizgisinde sabit tutarak pergel gibi 72 milleti, bütün yeryüzünü dolaşmaktadır” dedi.

ÖZGÜR KUDÜS AŞKINI BURADA YAŞIYORUZ

İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Kültür ve Turizm Komitesinin, 2016 yılı için Konya'yı ‘İslam Dünyası Turizm Başkenti’ seçtiğinin anımsatan Davutoğlu, şöyle devam etti: “Geçen yıl Filistin'in Kudüs şehri turizm başkenti seçilmişti, önümüzdeki yıl da Medine. Ne güzel bir tevafuk, Kudüs'ten emaneti aldık, Medine'ye devredeceğiz. Kudüs ve Medine Konya'nın kardeşidir, Konya'nın ilham aldığı şehirlerdir. Kudüs'te bütün gecesini Mescid-i Aksa'da geçirmiş biri olarak şunu





ifade edeyim, ben Kudüs'te Konya'nın kokusunu aldım, Konya'da da hep Kudüs kokusu alıyoruz. İnşallah her iki şehirde de Medine kokusu alıyoruz. Medine olduğu için, Kutlu Peygamber Medine'yi Yesrip'ten Medine haline dönüştürdüğü için Kudüs var oldu, Konya var oldu. Konya'dan Kudüs'e, şehirler şehri Medine'ye gönül dolusu, muhabbet dolusu selamlar. İnşallah bir gün özgür Kudüs'te hep beraber bu havayı teneffüs edeceğiz. Özgür Kudüs aşkını burada yaşıyoruz." Konya'nın İslam Dünyası Turizm Başkenti olarak bu yıl gerçekleştireceği nitelikli faaliyetlerle bundan sonra bu unvanı üstlenecek şehirler için güzel örnek teşkil edeceğine inancını dile getiren Başbakan Davutoğlu, "Her yıl bir İslam şehrinin at-

mosferini teneffüs etmek ne büyük bahtiyarlık" değerlendirmesinde bulundu. İslam Dünyası Turizm Başkenti unvanını alan Konya'nın, İslam ülkeleri ile geliştireceği iş birliği, bilim, kültür, tanıtım faaliyetleri, karşılıklı ziyaretler ve ağırlayacağı misafirler ile daha sıcak, samimi ve birbirini anlamaya yönelik bir gelişimin kapısını aralayacağını belirten Başbakan Davutoğlu, bu etkileşimin Müslümanlar arasına sokulmaya çalışılan ihtilafların önüne geçilmesine ve ön yargıların giderilmesine katkı sağlayacağını kaydetti. Bu çerçevede yapılacak faaliyetlerde Konya'ya hiçbir sınır tanınmayacağını, her türlü hizmetin şehrin emrinde olacağını vurgulayan Davutoğlu, bu konuda hiçbir fedakarlıktan kaçınılmayacağını bildirdi.

şiiplerinin olduğu kitabın hakikatın kapılarını açtığını belirterek, Suriyelilere kucak açtıkları için Konyalılara ve Türkiye'ye teşekkür etti. Konuşmaların ardından Başbakan Ahmet Davutoğlu, Dr. Ömer Faruk Abdullah ve Yusuf İslam'a günün anısına hediye takdim etti.

İLAHİLERLE MUSTAFA CECELİ SAHNE ALDI

Daha sonra sevilen sanatçı Mustafa Ceceli sahne aldı. Birbirinden güzel ilahileri seslendiren sanatçıya bir ilahide Başbakan Ahmet Davutoğlu da eşlik etti. Ceceli, Yusuf İslam'ın bir eserini yine sanatçıyla birlikte seslendirdi. Yoğun ilgi gören programa, Başbakan Yardımcısı Lütfi Elvan, Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, milletvekilleri, Büyükelçiler, İslam ülkelerinden temsilciler ile binlerce Konyalı katıldı.

KONYA'YA BÜYÜK KÜTÜPHANE MÜJDESİ

Konya'nın kültür ve inanç turizminde öncü bir şehir olmaya devam edeceğini dile getiren Başbakan Davutoğlu, "Büyükşehirlerin her birine 1 milyonluk kütüphaneler yapacağız. En büyük kütüphanelerden birini de Konya'ya yapacağız. Konya Müzesini de dünya standartlarında bir müze olarak inşa edeceğiz" müjdesini verdi.

TÜRKİYE'YE TEŞEKKÜR ETTİLER

Programda konuşan Dr. Ömer Faruk Abdullah, Peygamber Efendimiz'in hayatından örnekler anlattığı konuşmasında Türkiye'nin Suriyelilere kucak açmasının büyük bir cömertlik olduğunu dile getirdi. Yusuf İslam da kendisine hediye edilen Mevlana'nın



NATURA PARK ÖRNEK DAİRESİNİ MÜŞTERİLERİNE AÇTI.



1990'da faaliyetine başlayan Binko Yapı, inşaat, taahhüt ve gayrimenkul sektörlerinde 25 yıllık deneyime sahiptir. Birikiminin yanında, yenilikleri sürekli takip eden profesyonel kadrosu; kalite ve estetik odaklı yaklaşımıyla Konya'nın ve ülkemizin seçkin yapı firmalarından biridir.

2000'lerin başından itibaren tamamladığı Barışkent Sitesi, Damlaköy Konutları, Çamkoru Evleri, Özel Medline Konya Hastanesi, Lale Park Evleri, Akasya Park ve devam eden Natura Park projeleri ile Konya'da sektörünün yenilikçi, saygın ve güvenilir firması haline gelmiştir.

Binko Yapı devam eden ve tamamladığı tüm projelerde, üstün kalite ve estetik duyarlılığı; deneyimli, yetenekli iş gücü

ve müşteri beklentileriyle buluşturarak seçkin, üst düzey yaşam alanları oluşturmuştur. Doğaya ve insani değerlere saygıyı temel iş prensibi ve sosyal sorumluluğu olarak kabul eden Binko Yapı; ürettiği tüm yaşam alanlarının doğanın içinde, çevreye ve insan doğasına zarar vermeyecek nitelikte olması konusunda azami hassasiyet göstermektedir.

Resmi ve özel, tüm sosyal çevresiyle karşılıklı güvene dayalı ilişkiler kurmayı, sektörüyle ilgili yasal mevzuata ve iş etiklerine uymayı taahhüt etmektedir. Koşulsuz müşteri memnuniyeti anlayışı çerçevesinde; tüm iş süreçlerini, tüketiciler, tedarikçiler ve çalışanlarının mutluluğunu maksimize etmek üzerine kurgulamaktadır.

Şehrin Grisini
Yeşile Boyadık...





Bir
Doğa
Harikası...





Yeni bir firma açıyorum.
Tasarımcı bulup logo yaptırmam lazım!



İyi bir tabelacı da bulmalıyım!
Dijital baskıları nerede bastıracağım?



Birde marka olmak istiyorum!
Hemen internetten bir reklam ajansı bakayım!



Eee açılış organizasyonunu kim yapacak?

SİZ BUNLARI DÜŞÜNMEYİN DİYE HEPSİNİ BİR ARAYA GETİRDİK

TAM HİZMET REKLAM İÇİN BİRLEŞTİK

 **OSKAR**[®]
TABELA & REKLAM
www.oskarreklam.com

MART MEDYA
REKLAM • ORGANİZASYON
www.martmedya.com

Fabrika: Hacı Yusuf Mescit Mh. Efsaneli Sk. No:5 Karatay / KONYA T. 0332 342 26 03 F. 0332 342 63 13 info@oskarreklam.com
Ofis: Akabe mah. Şehit Furkan Doğan cad. Adalet Plaza C Blok No: 102 Karatay / KONYA T. 0332 290 25 45 mail@martmedya.com

ANASINIFI ÖĞRENCİLERİNDEN MEZUNİYET GECESİ



Konya Özel Esentepe Koleji Anasınıfı öğrencileri S.Ü. Süleyman Demirel Kültür Merkezinde organize edilen “Anasınıfı Mezuniyet” gecesi yaptı.

Mezuniyet gecesinde İngilizce ve Türkçe şarkılardan oluşan koro, tiyatro gösterileriyle devam etti. Velilerin yoğun katılımı gözlerden kaçmadı.

Özel Esentepe Koleji Ana Sınıfı Koordinatörü Gülümser Cengiz, açılış konuşmasında, “Sevgili anne ve babalar, Bizlere emanet ettiğiniz çocuklarınızı, yıl boyunca özgüven, kişisel temizlik, toplumsal yaşama uyum, paylaşma, hak ve sorumluluklarını fark etme, yetenek ve becerilerini sezebilmelerine yetecek düzeyde bir ilgi ve emekle bu güne getirdik. Elbette bu mutlu zamanlara ulaşmada, kurumumuz kadar siz değerli

anne ve babaların da yoğun desteklerini gördük. Bu anlamda hepinize ayrı ayrı teşekkür ederim. Şimdi ise bir yıl önce başlamış oldukları uzun ince bir yolun bir üst aşaması olan, ilgi, sevgi ve başarı anlamında hiçbir endişeye yer bırakmayacak şekilde güvenli olan ilköğretimimize uğurluyoruz.

Tüm anne ve babaların heyecan ve coşkularının yıllara yayılarak devam etmesini dilerken, çocuklarımızın

sağlık, başarı ve mutlulukla geçirip hayata atılacakları bir eğitim süreci temenni ediyorum.” dedi.

Cengiz, gecenin hazırlanmasında öğretmen arkadaşlarıma, velilerime ve emeği geçen herkese teşekkür etti.

Mezuniyet gecesi sonunda ana sınıf öğrencilerine diplomalarını öğretmenleri tarafından takdim etti.

Özel

HAMLE

ÖĞRENCİ ETÜT EĞİTİM MERKEZİ

Yaz Okulu

20 Haziran -17 Temmuz

İlk Okul

1-2-3-4 Sınıflar

Ortaokul

5-6-7-8 Sınıflar

Hafıza Teknikleri Eğitimi

Zayıf hafıza yoktur, eğitilmemiş hafıza vardır!

Satranç
Temel Dini Bilgiler
Hızlı Okuma
Film Gösterimi
Matematik
İngilizce
Türkçe
Kıran-ı Kerim
Fen Bilimleri
Sosyal Bilimler

Merkezimizde
Çocuklarımızın
günlük okul
ödevleri yapılır.
bilgi eksikliği ve
yetersiz konular
takviye edilir.

0332 248 96 98 - 0546 248 96 98

Buhara Mh. Barış Cd. Kamil Sk. No:10/A-B Selçuklu / KONYA

www.hamleetut.com

SEKTÖR TARIM FABRİKASI HİZMETE GİRDİ

Tarım sektöründe 15 yıldır Konya'da hizmet veren, bugün dünyanın birçok ülkesine ihracat yapan ve Türkiye'de tarım sektöründe önemli bir konuma sahip Sector Tarım A.Ş. modern ve akıllı üretim sistemine sahip fabrikasını hizmete açtı.

Büyükkayalık Organize Sanayi Bölgesi'nde düzenlenen açılış törenine AK Parti Konya milletvekillerinden Mehmet Babaoğlu ve Muhammet Uğur Kaleli'nin yanı sıra KTO Başkanı Selçuk Öztürk, KSO Başkan Vekili Veli Tekelioğlu ve çok sayıda protokol üyesi katıldı.



KONYA'YA BÜYÜK YATIRIM!

Sektör Tarım Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Kunduracı, Sektör Tarım olarak enerjilerini gelecek nesiller ile paylaştıklarını aktardı. Kunduracı, "Bugün, 1998 yılı Selçuk Üniversitesi ziraat fakültesi mezunu 3 gencin büyük hayalleri, azimleri, kendilerine ve özellikle ülkelerine duydukları güvenle, Sector Tarım adıyla çıktıkları yolda geline akıllı üretim tesisimizin açılışını yaptık. Biliyoruz ki; büyümek ve büyük işler yapmak için paradan, güçten daha önemli olan inanmak azmiyle çalışmak ve konsantre olmaktır.

Bu fabrika, bu düşüncenin eseridir. Gelecek nesillerin tarım kültürünü elde etmelerini, toprağın rahmine düşecek her tohumda şefkati tanımalarını, toprak ile başarının ayrılmaz bir bütün

olduğunu yarınlara yansıtmalarını sağlamak için çalışıyoruz" dedi.

Bitki besleme üzerine kurulan firma hızla büyüdü ve bugün o firma Türkiye'nin en modern ve en akıllı fabrikasını Konya'ya kazandırdı. Açılış tarım, sanayi ve siyaset camiasının ünlü isimlerini bir araya getirdi.

Fuat Kunduracı, Fatih Kocaman ve Süleyman Terlemez... Selçuk Üniversitesi Ziraat fakültesinden 1998 yılında mezun olan üç girişimci genç tarafından kurulan SEKTÖR tarım büyüyerek Konya'ya, Türkiye'nin en modern ve en akıllı fabrikasını kazandırdı.

Fabrikayı Konya'ya kazandıran girişimcilere teşekkür eden Konya Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Veli Tekeli-

oğlu'nun ardından sözü Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk aldı.

Selçuk Üniversitesinde hoca olduğu dönemde mezun ettiği üç öğrencisinin başarısının bugün gurunu yaşadığını ifade eden AK Parti Konya Milletvekili Mehmet Babaoğlu da hükümetin tarım desteklerini anlattı.

AK Parti Konya Milletvekili Uğur Kaleli ise Konya'da tarım, teknoloji ve sanayiye merkezine alan yatırımları dile getirdi.

Firmanın yurtdışı çözüm ortaklarının temsilcileri de törene katıldı. Kuran'ı Kerim tilaveti sonrası protokol üyeleri kurdeleyi kesti. Tarıma ve dolayısıyla ekonomi ve istihdama büyük katkı sağlayacak fabrika dualarla hizmete açıldı.

BAŞBAKAN DAVUTOĞLU KONYALILARLA VEDALAŞTI



BAŞBAKAN DAVUTOĞLU KONYA LILARLA VEDALASTI

Başbakan Ahmet Davutoğlu, görevi bırakma kararının ardından geldiği memleketi Konya'da coşkuyla karşılandı. Yaklaşık 2 binin üzerinde partili havalimanına akın edip Başbakan Davutoğlu'nu karşıladı. Karşılama sırasında kalabalık 'Konya burada, hocasının yanında', 'Akgençlik burada, hocasının yanında' sloganları attı. 'Reis bizim, hoca bizim' parkartlar açıldı. Davutoğlu'nun karşılamak için aralarında kamyonların da bulunduğu yaklaşık bin araçlıkta konvoy oluştu.

"ALLAH BİRLİĞİMİZİ, BERABERLİĞİMİZİ DAİM EĞLESİN"

Başbakan Ahmet Davutoğlu, eşi Sare Davutoğlu ve Başbakan Yardımcısı Lütfi Elvan ile birlikte Konya'ya geldi. Seçim otobüsünün üzerine çıkarak, kendisi bekleyen kalabalığa kısa bir konuşma yaptı. Davutoğlu, "Cumanız mübarek olsun. Allah birliğimizi, beraberliğimizi daim eylesin. Allah devletimez ve milletimize zeval vermesin" diye konuştu. Ardından halkı selamladı. Davutoğlu, konvoy eşliğinde cuma namazını kılmak için Kapu Camii'ne hareket etti. **DAVUTOĞLU İÇİN CAMİ ÇIKIŞIN-**

DA DA İZDİHAM YAŞANDI

Başbakan Ahmet Davutoğlu, cuma namazının ardından camideki cemaatle de selamlaştı. Ardından camiden çıkan Davutoğlu, cami önünde bekleyen kalabalığa "Hakkınızı helal edin. Cumanız mübarek olsun. Allak birlik ve beraberliğimizi bozmasın" diye konuştu.

MEVLANA MÜZESİ'NE GİTTİ

Davutoğlu, daha sonra eşi Sare Davutoğlu, oğlu Mehmet ve kızı Hacer Büke Davutoğlu ile birlikte yürüyerek Mevlana Müzesi'ne geçti. Bu sırada da yine hemşerilerinin yoğun ilgisi ve kucaklaşmak istemeleri üzerine izdiham oluştu.

Davutoğlu ve korumaları zor anlar yaşadı. Davutoğlu, güçlükle Mevlana Müzesi'ne geçebildi. Kalabalık ise 'Dik dur eğilme, Konya seninle' sloganı attı. Davutoğlu, ailesiyle birlikte Mevlana Müzesi'nin ziyareti basına kapalı olarak

gerçekleşti. Davutoğlu, Mevlana Müzesi'nin ziyaretinin ardından Mevlana'nın hocası olarak bilinen Şems Tebriz-i'nin türbesini ziyaret etti. Yoğun ilgi burada da devam etti.



BAŞBAKAN BABA OCAĞI TAŞKENT'TE

Başbakan Ahmet Davutoğlu, memleketi Konya'da programının ardından eşi Sare Davutoğlu ve Başbakan Yardımcısı Lütfi Elvan ile birlikte helikopterle baba ocağı Taşkent'e geldi. Davutoğlu, burada hemşehrileri tarafından coşkuyla karşılandı. Halkı selamlayan Davutoğlu, belediye binası önünde "Beni muhabbetle karşıladığınız için Allah sizden razı olsun. Allah varlığımızı, birliğimizi, dirliğimizi daim eylesin. Birliğimizi, beraberliğimizi bozmak isteyenlere fırsat vermesin. Allah devletimize milletimize zeval vermesin. Ben sizin içinizden çıktım, hep sizinle oldum, hep sizinle birlikte olacağız." dedi. Bu sırada hemşehrileri de 'işte lider işte başbakan', 'Dik dur eğilme Taşkent seninle' şeklinde slogan attı.

Davutoğlu halkı selamladıktan sonra babası Mehmet Davutoğlu'nun mezarını ziyaret edip dua etti. Ardından akrabalarını evlerinde ziyaret etti.

DAVUTOĞLU, ANKARA'YA HAREKET ETTİ

Başbakan Ahmet Davutoğlu, baba ocağı Taşkent ziyaretinin ardından Hadim İlçesi'ne geçti. Burada coşkuyla karşılanan Davutlu, Hazreti Hadimi Türbesi'ni ziyaret edip dua etti. Ziyaretlerinin ardından helikopterle havalimanına gelen Davutoğlu, buradan da uçakla Ankara'ya hareket etti.



SMC 3D PANEL



SMC KAPI



SMC Dayanıklı Panel



Köpük pervaz suya dayanıklı



Pervaz Yapısı



Orjinal Panjur Görseli

